

Diario
del Puerto
PUBLICACIONES
2024



BREKBUK
EUROPE

Cargas Proyecto

Project
Cargo



SPARBER
PROJECT CARGO



BILBAO - BARCELONA - MADRID - IRÚN - GIJÓN - VALENCIA
CHILE - MÉXICO - DOMINICAN REP - CHINA

We make it happen

- Consulting services and projects & logistics management
- Industrial projects
- Turn key plants
- Assembly and dismantling
- Chartering / Seafreight & Airfreight

www.sparbergroup.com



RUMBO COMPARTIDO

Transformando los puertos del
presente para conquistar los
retos del futuro.



Puertos del Estado



CONTENIDOS



PRESENTACIÓN PRESENTATION

EL PROJECT CARGO SE ABRE PASO
THE PROJECT CARGO MAKES ITS WAY

6



EL PRESENTE DEL SECTOR DEL PROJECT CARGO THE PRESENT OF THE PROJECT CARGO SECTOR

ESPECIALISTAS EN LO ESPECIAL
SPECIALISTS IN WHAT'S CALLED SPECIAL

8



TRANSPORTE MARÍTIMO SHIPPING

LA CARGA DE PROYECTO RECUPERA EL PULSO
PROJECT CARGO PICK UP THE PULSE

48



LA FERIA THE FAIR

BREAKBULK EUROPE 2024: LA MAYOR PLATAFORMA MUNDIAL DEL PROJECT CARGO
BREAKBULK EUROPE 2024: THE WORLD'S LARGEST PROJECT CARGO PLATFORM

66



DE PUERTA A PUERTA DOOR TO DOOR

84



QUIÉN ES QUIÉN EN LOGÍSTICA EN ESPAÑA WHO IS WHO IN LOGISTIC IN SPAIN

118

Es un producto de This product has been created by:



DIRECTOR GENERAL GENERAL MANAGER
Paco Prado

DISEÑO DESIGN:



FOTOGRAFÍA ARTÍSTICA Y AÉREA ARTISTIC AND AERIAL PHOTOGRAPHY

Taller de Ideas y Comunicación, S.L.

DIRECCIÓN DIRECTOR Rocío Álvarez

EVENTOS Y COMUNICACIÓN EMPRESARIAL

EVENTS AND BUSINESS COMMUNICATION Raquel Rocafull

DISEÑO DESIGN Raúl Molina

EDITA:



DIRECTOR GENERAL GENERAL MANAGER Fernando Vitoria

DIRECTORA GENERAL EDITORIAL GENERAL MANAGER - EDITORIAL Magda Tatay

DIRECTOR DE DIARIO DEL PUERTO GENERAL MANAGER - DIARIO DEL PUERTO

Miguel Jiménez

DIRECTORA DE DIARIO DEL PUERTO PUBLICACIONES

DIRECTOR DIARIO DEL PUERTO PUBLICATIONS Loli Dolz

IMPRIME PRINTING:



DIRECCIÓN ARTES GRÁFICAS GRAPHIC ARTS MANAGER Héctor Das

PREIMPRESIÓN PRE-PRINTING José Antonio Sánchez, José Carlos García

IMPRESIÓN PRINTING Luis Mateo, Fermín Leal

Ronda del Port, 519, Edificio TERSACO, 2ª pl, Oficina 213

08039 Puerto de Barcelona

Tel. 93 289 67 07 - barcelona@grupodiario.com

Colón de Larreategui, 26, 4º A

48009 Bilbao

Tel. 94 425 72 48 - bilbao@grupodiario.com

Calle Vargas, 7, local 10

28003 Madrid

Tel. 91 536 21 17 - madrid@grupodiario.com

Calderers, 40, Pol. Ind. Camí de La Mar

46120 Alboraya - Valencia

Tel. 96 330 18 32 - redaccion@grupodiario.com

Queda prohibida la reproducción total o parcial del contenido de esta publicación, su tratamiento informático o su transmisión por cualquier medio, ya sea electrónico, mecánico, por fotocopia u otros métodos, sin permiso previo y por escrito de la empresa editora. La empresa editora no comparte necesariamente las opiniones recogidas en los artículos y entrevistas firmados.

No part of the contents of this publication may be reproduced, processed, or transmitted in any form or by any means, electronic, mechanical, photocopying, or otherwise, without prior permission in writing from the publisher. The publisher does not necessarily share the views expressed in the signed articles and interviews.

DEPÓSITO LEGAL LEGAL DEPOSIT-: V-2128-2020



DIRECTORA DE
DIARIO DEL PUERTO PUBLICACIONES
DIRECTOR OF DIARIO DEL PUERTO PUBLICACIONES

Loli Dolz

CONTENIDOS DE LA PUBLICACIÓN

CONTENTS OF THE PUBLICATION

Juan Carlos Palau, Jaime Pinedo, Loli Dolz

DISEÑO DE PORTADA

COVER DESIGN

Taller de Ideas y Comunicación - Raúl Molina

DISEÑO Y MAQUETACIÓN

DESIGN AND LAYOUT

Ximo Lacámara

REDACCIÓN DIARIO DEL PUERTO

JOURNALIST TEAM OF DIARIO DEL PUERTO

Carles Camacho, Marina Cartagena, Loli Dolz, Miguel Jiménez,

Juan Carlos Palau, Jaime Pinedo, Raúl Tárrega,

Helena Travé, Marc Vergés

DIRECTORA COMERCIAL

SALES DIRECTOR

Eva Monrós

SECRETARÍA COMERCIAL

SECRETARY

Bárbara Manzanera, Carmen Mateo

DEPARTAMENTO COMERCIAL

SALES DEPARTMENT

Juan Manuel Barba, Andrea Carbonell,

Mavi Guirao, Juan Carlos Sarmentero

ADMINISTRACIÓN

ADMINISTRATION

Lola García, Zaira Montejano

CONTROL DE DISTRIBUCIÓN

DISTRIBUTION

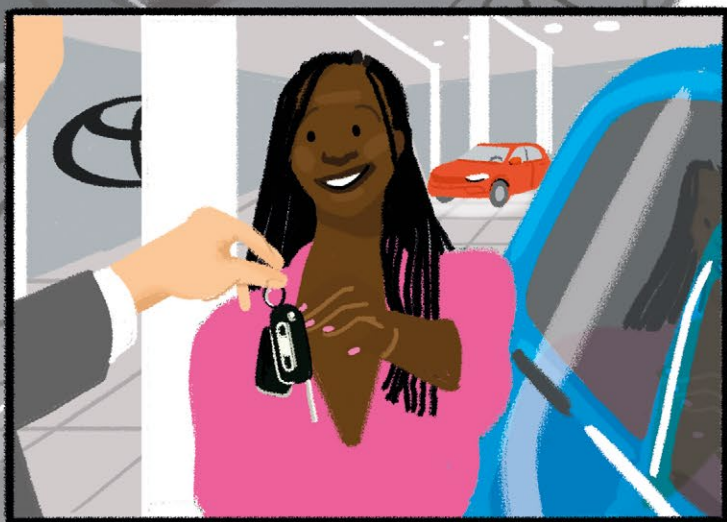
Enrique Cervera, Antonio Leal, Diego Valcárcel

Servicio de Atención al Socio Suscriptor:

Subscriber Member Attention Service:

sas@grupodiario.com

En lo grande
y en lo pequeño



CONECTAMOS
valenciaport

El project cargo se abre paso

The project cargo makes its way

LOLI DOLZ
Directora de Diario del Puerto Publicaciones

La industria del project cargo lo ha vuelto a hacer. A pesar de la incertidumbre que se respira en el escenario internacional (conflictos armados que impactan en la cadena de suministro, la evolución disonante de los fletes, una limitada oferta de espacio en la flota multipropósito, la volatilidad de los precios, etc.), este segmento especializado de la actividad logística ha vuelto a confirmar su resiliencia y adaptabilidad ante una demanda que lo puso a prueba en 2023 y que seguirá haciéndolo en el presente ejercicio.

Los desafíos a los que debe dar respuesta la logística del project cargo exigen planificación, profesionales con experiencia e ingenio, mucho ingenio. Encontrar soluciones flexibles y a medida, en un entorno complejo como el actual, marcan la diferencia a la hora de ejecutar exitosamente un proyecto. Y si además se conocen al dedillo los pormenores de la gestión administrativa y aduanera multipaís, mejor que mejor, porque la tramitación de los permisos de transporte (que depende de cada país y tiene sus idiosincrasias) y el transporte terrestre de piezas especiales son de los asuntos que más preocupan a los logísticos.

En este sentido, la retención y atracción de talento al sector del project cargo y el break bulk es ya una prioridad de la cadena logística. Para afrontar situaciones disruptivas y dar respuestas eficaces es crucial contar con personas cualificadas y resilientes a la transformación digital que atraviesa la actividad logística.

Y sí, aunque las tecnologías disruptivas todavía no son herramientas estratégicas irrenunciables en este segmento concreto de la actividad logística, dada su especialización y particularidades, no se puede obviar que su implementación será lenta, pero será real, más pronto que tarde. Mejor estar preparados.

Por el momento, la inteligencia artificial y el big data (con la gestión del dato) comienzan a introducirse en la actividad a través de softwares, optimizaciones de rutas y mejoras de servicios y procesos. ¿Cerramos los ojos ante esta nueva realidad? No. Sería estúpido hacerlo. La formación continua e incorporar nuevos perfiles que aporten este extra de innovación al equipo, sin duda, siempre serán inversiones positivas.

Para conocer más en detalle cuál es la realidad de este sector estratégico de la economía, Diario del Puerto Publicaciones edita su monográfico "Cargas de proyecto / Breakbulk Europe". La publicación bilingüe (que se reparte en la feria Breakbulk Europe) analiza la situación de la industria, la oferta y demanda, tendencias del mercado, sectores vinculados -como la energía, minería, bienes de equipo, sector eólico (onshore y offshore)-, y generadores de carga de proyecto etc. Sin olvidarse, por supuesto, del trinquete marítimo y terrestre.

Asimismo, el libro incluye la sección "Puerta a Puerta" en la que se recopilan las operativas y servicios más destacados de las compañías del sector que hayan decidido colaborar con nosotros; y una nueva edición del Quién es Quién en Project Cargo en España.

Disfruten de la lectura.

LOLI DOLZ
Director of Diario del Puerto Publicaciones

The project cargo industry has done it again. Despite the uncertainty that permeates the international scene (armed conflicts that impact the supply chain, the dissonant evolution of freight rates, a limited supply of space in the multipurpose fleet, price volatility, etc.), This specialized segment of the logistics activity has once again confirmed its resilience and adaptability in the face of a demand that put it to the test in 2023 and will continue to do so in the current year.

The challenges that project cargo logistics must respond to require planning, experienced professionals and ingenuity, a lot of ingenuity. Finding flexible and tailored solutions, in a complex environment like the current one, makes the difference when it comes to successfully executing a project. And if you also know by heart the details of multi-country administrative and customs management, all the better, because the processing of transport permits (which depends on each country and has its idiosyncrasies) and the land transport of special parts are one of the issues that most concern logisticians.

In this sense, the retention and attraction of talent to the project cargo and break bulk industry is already a priority in the logistics chain. To face disruptive situations and provide effective responses, it is crucial to have qualified people who are resilient to the digital transformation that logistics activity is going through.

And yes, although disruptive technologies are not yet essential strategic tools in this specific segment of the logistics activity, given their specialization and particularities, it cannot be ignored that their implementation will be slow, but it will be real, sooner rather than later. Better to be prepared for it.

At the moment, artificial intelligence and big data (with data management) are beginning to be introduced into the activity through software, route optimizations and improvements in services and processes. Do we close our eyes to this new reality? No. It would be stupid to do so. Continuous training and incorporating new profiles that provide this extra innovation to the team, without a doubt, will always be positive investments.

To learn more in detail about the reality of this strategic sector of the economy, Diario del Puerto Publicaciones publishes its monograph "Project cargo / Breakbulk Europe". The bilingual publication (distributed at the Breakbulk Europe fair) analyzes the situation of the industry, supply and demand, market trends, related industries - such as energy, mining, capital goods, wind sector (onshore and offshore) -, and key project cargo players etc. without forgetting, of course, maritime and land lashing and leashing.

Likewise, this book includes the "Door to Door" section in which you can find a compilation of some of the most notable operations and services of the companies in the industry that have decided to collaborate with us, as well as a new edition of Who's Who in Project Cargo in Spain.

Enjoy the reading.

Compromiso

Hacer del transporte
marítimo una
alternativa eficiente
y más sostenible

Visítanos en nuestro stand
en Brekabulk Europe.
Stand: 1E25-F24

Especialistas en lo Especial



→ La logística de project cargo requiere de una concienzuda planificación y una ajustada ejecución.
Project cargo logistics require careful planning and tight execution.

Specialists in what's called Special

L

JAIME PINEDO

La industria del project cargo es especialmente sensible a los vaivenes de la geopolítica internacional y a las disrupciones de la cadena de suministro que provocan conflictos como los que actualmente se dirimen en Ucrania o en la región del Mar Rojo. Sin embargo, si por algo destaca este especializado segmento de la logística, es por su tenaz resiliencia, su demostrada profesionalidad y su elevada flexibilidad para adaptarse a los más complejos escenarios. El año 2023 puso a prueba la capacidad del project cargo para superar estos y otros obstáculos, y este 2024 se presenta igualmente desafiante. ➤

JAIME PINEDO

The project cargo industry is especially sensitive to the ups and downs of international geopolitics and supply chain disruptions that cause conflicts such as those currently being resolved in Ukraine or the Red Sea region. However, if this specialized segment of logistics stands out for something, it is for its tenacious resilience, its proven professionalism and its high flexibility to adapt to the most complex scenarios. The year 2023 tested the project cargo's ability to overcome these and other obstacles, and 2024 is equally challenging. ➤



→ Alfonso Hernández, country manager de deugro Española.
Alfonso Hernández, country manager eugro Española.



→ Alexander Sparber, managing director en Sparber Group.
Alexander Sparber, managing director of Sparber Group.



→ Igor Muñiz, CEO de Erhardt Projects.
Igor Muñiz, CEO of Erhardt Projects.

En las siguientes páginas, tres destacados profesionales de empresas transitarias líderes en el project cargo comparten sus impresiones sobre el estado de la industria y sus retos, el comportamiento de los sectores generadores de carga y de los mercados geográficos, el valor de las personas, el impacto de las tecnologías, las tendencias del negocio, entre otros aspectos, componiendo una valoración positiva de su evolución.

UN SECTOR "MUY SENSIBLE"

Con relación al balance del ejercicio 2023 para la industria global del project cargo y las perspectivas para 2024 en el actual contexto geopolítico, Alfonso Hernández, country managing director en deugro, empresa que este año cumple su 100 aniversario, confirma que el sector ha sido siempre "muy sensible" al panorama geopolítico internacional "aunque estos últimos cuatro años acumulan la mayor disrupción que incluso los más veteranos del sector recuerdan" y explica que en un mundo cada vez más globalizado e interconectado, el tráfico marítimo de mercancías es un engranaje básico "y como tal se ha visto severamente afectado por los sucesivos acontecimientos que vienen desencadenándose desde el 2020".

Sin embargo, este contexto de crisis global es visto también por Hernández como "una oportunidad para poner en valor la profesionalidad de nuestra industria, ya que evidentemente la capacidad de aportar soluciones en un entorno tan complejo es clave para el éxito de las industrias a las que servimos". "Afortunadamente, 2023 fue un año con buen nivel de actividad y 2024 promete serlo más pese a las disrupciones que están suponiendo estos conflictos", comenta. ➤

"LA CAPACIDAD DE APORTAR SOLUCIONES EN UN ENTORNO TAN COMPLEJO ES CLAVE PARA EL ÉXITO DE LAS INDUSTRIAS A LAS QUE SERVIMOS", ASEGURA ALFONSO HERNÁNDEZ, COUNTRY MANAGER DE DEUGRO ESPAÑOLA

"THE ABILITY TO PROVIDE SOLUTIONS IN SUCH A COMPLEX ENVIRONMENT IS KEY TO THE SUCCESS OF THE INDUSTRIES WE SERVE," SAYS ALFONSO HERNÁNDEZ, COUNTRY MANAGER OF DEUGRO ESPAÑOLA

In the following pages, three prominent professionals from leading freight forwarding companies in project cargo share their impressions on the state of the industry and its challenges, the behavior of the cargo generating sectors and geographic markets, the value of people, the impact of technologies, business trends, among other aspects, composing a positive assessment of its evolution.

A "VERY SENSITIVE" INDUSTRY

In relation to the balance of the 2023 financial year for the global project cargo industry and the prospects for 2024 in the current geopolitical context, Alfonso Hernández, country managing director at deugro, a company that this year celebrates its 100th anniversary, confirms that the sector has always been "very sensitive" to the international geopolitical panorama "although these last four years have accumulated the greatest disruption that even the most veterans of the sector remember" and explains that in an increasingly globalized and interconnected world, maritime freight traffic is a basic gear "and as such it has been severely affected by the successive events that have been unleashed since 2020."

However, this context of global crisis is also seen by Hernández as "an opportunity to value the professionalism of our industry, since obviously the ability to provide solutions in such a complex environment is key to the success of the industries that we serve." "Fortunately, 2023 was a year with a good level of activity and 2024 promises to be even more so despite the disruptions that these conflicts are causing," he comments. ➤

#industrialbulk

Reference
player in
**multimodal
logistic
services**

bergelogistics.com

BERGÉ
Moved by Logistics





→ La industria ferroviaria es un importante cliente para las empresas logísticas especializadas en project cargo. The railway industry is an important client for logistics companies specialized in project cargo.

Por su parte, Alexander Sparber, managing director en Sparber Group, valora positivamente la evolución del sector del project cargo desde principios del 2021, cuando se suavizaron los efectos más graves de la pandemia, hasta finales del 2023, con 2022 como el "gran punto de inflexión y uno de los mejores años en las últimas décadas". El año 2023 fue muy positivo en la actividad de project cargo para el Grupo, aunque en el último trimestre "se percibía que 2024 no sería tan boyante como los dos ejercicios anteriores".

TIEMPOS TURBULENTOS PARA UN MERCADO "COMPLEJO"

Ello está generando una competencia "especialmente agresiva", en opinión de Alexander Sparber, aunque la compañía con sede en Bilbao sigue manejando "un buen volumen de proyectos, gracias a nuestra reputación, nuestro posicionamiento internacional y a que tenemos nuestras cuentas bien diversificadas en varios mercados y sectores".

Con relación a la guerra de Ucrania, Sparber considera que la industria global del project cargo no se ha visto seriamente afectada, a diferencia del conflicto palestino-israelí, "con cambios de rutas por el Cabo de Buena Esperanza que suponen mayores tiempos de tránsito, subidas de fletes ➤

UNO DE LOS PRINCIPALES CUELLOS DE BOTELLA PARA EL TRANSPORTE DE PIEZAS ESPECIALES ES, PARA ALEXANDER SPARBER (SPARBER GROUP), "LA TRAMITACIÓN DE LOS PERMISOS DE TRANSPORTE"

ONE OF THE MAIN BOTTLENECKS FOR THE TRANSPORT OF SPECIAL PARTS IS, FOR ALEXANDER SPARBER (SPARBER GROUP), "THE PROCESSING OF TRANSPORT PERMITS"

For his part, Alexander Sparber, managing director at Sparber Group, positively values the evolution of the project cargo sector from the beginning of 2021, when the most serious effects of the pandemic eased, until the end of 2023, with 2022 as the "big turning point and one of the best years in recent decades." The year 2023 was very positive in project cargo activity for the Group, although in the last quarter "it was perceived that 2024 would not be as buoyant as the two previous years."

TURBULENT TIMES FOR A "COMPLEX" MARKET

This is generating "especially aggressive" competition, in the opinion of Alexander Sparber, although the Bilbao-based company continues to manage "a good volume of projects, thanks to our reputation, our international positioning and the fact that we have well-diversified accounts in several markets and industries."

In relation to the war in Ukraine, Sparber considers that the global project cargo industry has not been seriously affected, unlike the Palestinian-Israeli conflict, "with changes in routes around the Cape of Good Hope that involve longer transit times, freight increases and affect the global rotations of multipurpose, ro-ro and container ships." ➤

Algeciras
Port



ALGECIRAS
+ 200 COMPANIES
READY TO MEET YOUR BUSINESS DEMAND



EFFICIENCY

EXPERTISE

RELIABILITY



Algeciras
Port Green
Strategy

Committed to Green

ATENTOS A LOS FLETES

La evolución del precio de los fletes marítimos y de la oferta de capacidad de la flota de buques multipropósito especializada en heavy-lift y project cargo es observada con gran atención por las empresas transitarias del sector, que esperan encontrar también en los puertos y terminales en los que operan las mejores condiciones operativas.

Por lo que a los fletes se refiere, el country manager de deugro Española, Alfonso Hernández, opina que "los signos de moderación van tocando fondo y todas las previsiones auguran una suave pero constante subida progresiva en los próximos meses", después de que frenaron la escalada alcista que venía produciéndose hace aproximadamente dos años.

En cuanto a si la flota disponible es suficiente o no para absorber la demanda, considera más importante la cuestión de "cómo se va desplazando el punto de equilibrio oferta-demanda y como afecta eso al nivel de los fletes", mientras que respecto a las soluciones que aportan los buques portacontenedores y ro-ro cree que son una solución "eficaz y contenida en costes, pero siempre cuentan con más limitaciones en carga admitida y ruta que una opción MPP al spot, obviamente".

La situación geopolítica que vive Oriente Medio ha provocado una subida de los fletes de los buques multipropósito y heavy, "aunque en las navegaciones intraeuropeas, principalmente en buques costeros sin medios, se observa que los fletes se mantienen a niveles moderados y se pueden encontrar opciones competitivas", comenta Alexander Sparber, managing director en Sparber Group, quien cree que insuficiente la capacidad disponible en la flota multipropósito para la actual demanda ya que "el mercado del multipropósito esta acotado a unos pocos armadores, los cuales trabajan rutas muy consolidadas por clientes base".



→ Los servicios de project cargo están vinculados a proyectos marcados por fuertes inversiones, políticas y decisiones gubernamentales y por la legislación. Project cargo services are linked to projects marked by strong investments, government policies and decisions and legislation.

PAYING ATTENTION TO THE FREIGHT CHARGES

The evolution of the price of sea freight and the capacity of the fleet of multipurpose vessels specialized in heavy-lift and project cargo is observed with great attention by the freight forwarding companies in the industry, who also try to find in the ports and terminals those that operate with the best operating conditions.

As far as freight rates is concerned, the country manager of deugro Española, Alfonso Hernández, believes that "the signs of moderation are bottoming out and all forecasts predict a gentle but constant progressive rise in the coming months," after they stopped the bullish climb that had been occurring approximately two years ago. As to whether or not the available fleet is sufficient to absorb demand, he considers the question of "how the supply-demand equilibrium point is shifting and how this affects the level of freight rates" to be more important, while regarding the solutions provided by container and ro-ro vessels, he believes that they are an "effective and cost-effective solution, but they always have more limitations on admitting cargo and routes than a spot MPP option, obviously."

The geopolitical situation in the Middle East has caused an increase in the freight rates of multipurpose and heavy vessels, "although in intra-European navigations, mainly in coastal vessels without own means, it is observed that freight rates remain at moderate levels and competitive options can be found," comments Alexander Sparber, managing director at Sparber Group, who believes that the available capacity in the multipurpose fleet is insufficient for current demand since "the multipurpose market is limited to a few shipowners, who work very consolidated routes for base clients".

CON RELACIÓN A LA GUERRA DE UCRANIA, ALEXANDER SPARBER (SPARBER GROUP) CONSIDERA QUE LA INDUSTRIA GLOBAL DEL PROJECT CARGO NO SE HA VISTO SERIAMENTE AFECTADA, A DIFERENCIA DEL CONFLICTO PALESTINO-ISRAELÍ

IN RELATION TO THE WAR IN UKRAINE, ALEXANDER SPARBER (SPARBER GROUP) CONSIDERS THAT THE GLOBAL PROJECT CARGO INDUSTRY HAS NOT BEEN SERIOUSLY AFFECTED, UNLIKE THE PALESTINIAN-ISRAELI CONFLICT

y afectan a las rotaciones globales de los buques multipropósito, ro-ro y portacontenedores”.

El CEO de Erhardt Projects, Igor Muñiz, considera que en los “turbulentos” tiempos actuales, “la complejidad del mercado se ha visto exacerbada por el panorama geopolítico internacional, que sigue perturbando la cadena de suministro de proyectos a nivel mundial”. Pero, a pesar de estas dificultades, el sector en España “ha logrado mantenerse en los niveles de recuperación alcanzados tras la ➤

The CEO of Erhardt Projects, Igor Muñiz, considers that in the current “turbulent” times, “the complexity of the market has been exacerbated by the international geopolitical landscape, which continues to disrupt the supply chain of projects worldwide.” But, despite these difficulties, the sector in Spain “has managed to maintain the recovery levels achieved after the pandemic and even shows encouraging signs of growth in demand.” According to Muñiz, in Spain the actors in the industry have demonstrated “a remarkable capacity for adaptation, converting the challenges derived from these external events into development opportunities. “They have been able to preserve their market shares and, in many cases, successfully expand their operations.”

As project cargo services are tightly linked to projects marked by strong investments, government policies and decisions and legislation, “companies in the industry must be attentive to all aspects that may affect decision-making and the development of large energy projects or infrastructure projects, to be able to react quickly and find solutions that help us take advantage ➤

 **APM TERMINALS**

Lifting
standards



Learn more on apmterminals.com



pandemia e incluso muestra señales alentadoras de crecimiento en la demanda". Según Muñiz, en España los actores del sector han demostrado "una notable capacidad de adaptación, convirtiendo los desafíos, derivados de estos eventos externos, en oportunidades de desarrollo. Han sabido preservar sus cuotas de mercado y, en muchos casos, expandir sus operaciones con éxito".

Al estar los servicios de carga de proyectos vinculados a proyectos marcados por fuertes inversiones, políticas y decisiones gubernamentales y por la legislación, "las empresas del sector debemos estar atentas a todos los aspectos que puedan afectar a la toma de decisiones y al desarrollo de grandes proyectos energéticos o de infraestructuras, para poder reaccionar rápidamente y encontrar soluciones que nos ayuden a aprovechar las oportunidades que surgen para nuestros negocios", destaca el CEO de Erhardt Projects.

LA ENERGÍA TIRA DE LA INDUSTRIA

Con relación al comportamiento de los principales mercados generadores de cargas de proyecto, el de generación de energía es la fuente principal de negocio, si bien en España el sector construcción e infraestructuras "ha sido también siempre otra industria cliente muy fuerte, pero quizá esté entrando en cierto declive", como señala Alfonso Hernández, de deugro, quien subraya la fuerte apuesta de la compañía por las energías renovables y en concreto por la eólica offshore, "que tiene en España un hub de fabricantes muy interesante con necesidades logísticas muy específicas", aunque asegura que el sector de energías térmicas y petroquímico "sigue siendo una fuente de negocio indiscutible para el project cargo". ➤



➔ Las industrias tradicionales del sector energético continúan impulsando las operaciones de carga de proyecto en España. **Traditional industries in the energy sector continue to drive project cargo operations in Spain.**



BERNARDINO ABAD
LOGISTICS GROUP

www.bernardinoabad.es







CONSIGNATARIOS DE BUQUES | ESTIBADORES | TRANSITARIOS | BROKERS | ADUANAS | TRANSPORTES | SEGUROS

ALGECIRAS | CÁDIZ | HUELVA | ISLAS CANARIAS | MADRID | MOTRIL | SEVILLA | MÁLAGA | ALMERÍA

EN ESPAÑA, LOS ACTORES DEL SECTOR HAN DEMOSTRADO
"UNA NOTABLE CAPACIDAD DE ADAPTACIÓN, CONVIRTIENDO
LOS DESAFÍOS, DERIVADOS DE ESTOS EVENTOS EXTERNOS, EN
OPORTUNIDADES DE DESARROLLO", SEGÚN IGOR MUÑIZ, CEO
DE ERHARDT PROJECTS

IN SPAIN, THE ACTORS IN THE INDUSTRY HAVE DEMONSTRATED
"A REMARKABLE CAPACITY FOR ADAPTATION, CONVERTING THE
CHALLENGES DERIVED FROM THESE EXTERNAL EVENTS INTO
DEVELOPMENT OPPORTUNITIES," ACCORDING TO IGOR MUÑIZ,
CEO OF ERHARDT PROJECTS

of the opportunities that arise for our business,"
highlights the CEO of Erhardt Projects.

ENERGY PULLS THE INDUSTRY

In relation to the behavior of the main markets
generating project loads, energy generation is
the main source of business, although in Spain
the construction and infrastructure industry "has
also always been another very important client,
but perhaps it is entering in a certain decline", as
pointed out by Alfonso Hernández, from deugro,
who highlights the company's strong commitment
to renewable energies and specifically to offshore
wind, "which has a very interesting hub of
manufacturers in Spain with very specific logistical
needs" , although he assures that the thermal
energy and petrochemical sector "continues to be
an undisputed source of business for project cargo."

In the opinion of Alexander Sparber, behavior
depends on each industry, market and country
where each of them is developed, and he gives the
example of Mexico, where Sparber Group has its own
infrastructure, for renewable energy and railway ➤

Visita nuestro stand
1A21-B20

**HACEMOS NUESTRO
TU PROYECTO**
MAKING YOUR PROJECT OUR OWN



Autoridad Portuaria de Avilés
info@puertoaviles.com
Tel. +34 985 54 11 11
www.puertoaviles.com

PERSONAS Y TECNOLOGÍA, FACTORES DE DESARROLLO CRUCIALES

El factor humano y la tecnología constituyen elementos clave de desarrollo para la industria del project cargo, aunque también pueden actuar como factores limitadores sin una adecuada gestión de los mismos, tal y como apunta Alfonso Hernández, country manager de deugro Española, para quien las personas pueden representar "una de las limitaciones más críticas". "Es muy escaso el número de profesionales cualificados y lleva mucho tiempo y mucha inversión formar como expertos a nuevos profesionales", dice el country manager, que pone uno de los pilares de su estrategia en el factor humano, "tanto en retención y atracción de talento como en formación continua de nuestro equipo".

Alexander Sparber, managing director en Sparber Group, por su parte, considera que la formación profesional en transporte internacional y más aún en project cargo en España es "limitada" y se debería de desarrollar más "ya que se trata de un sector estratégico para el comercio internacional". En este aspecto, pone en valor la política de Sparber Group de formar a buena parte de su personal desde su contratación.

En cuanto al factor tecnológico, Hernández detecta "cierto retraso en la digitalización del sector del project cargo, que ha llevado a poner esfuerzos en volver a coger el tono tecnológico". En un oficio "artesano" como es la carga de proyecto, considera que a la inteligencia artificial "aún le queda mucho desarrollo para ser una herramienta eficaz más que un mero pasatiempo". "Quizá empecemos a ver funcionalidades de IA en trámites más burocráticos de carga general, pero para las soluciones realmente complejas a los problemas que enfrentamos en el día a día la IA está aún muy lejos del factor humano", explica.

En el caso de Sparber Group, en el marco de su plan de digitalización ha apostado recientemente por un software en la nube que le ha permitido unificar sus procesos más importantes, "dándonos una mejor y más rápida visibilidad de los datos y nos ha permitido adaptarnos al Ticketbai". La compañía está valorando también integrar la inteligencia artificial "para mejorar nuestros servicios y procesos, donde estamos seguros de que mejoraría nuestro rendimiento".



→ Las empresas del project cargo ponen especial atención tanto en la retención y la atracción de talento como en la formación continua de sus equipos. Project cargo companies pay special attention to both the retention and attraction of talent and the continuous training of their teams.

PEOPLE AND TECHNOLOGY, CRUCIAL DEVELOPMENT FACTORS

The human factor and technology constitute key elements of development for the project cargo industry, although they can also act as limiting factors without adequate management of them, as pointed out by Alfonso Hernández, country manager of deugro Española, for whom people may represent "one of the most critical limitations." "The number of qualified professionals is very limited and it takes a lot of time and a lot of investment to train new professionals as experts," says the country manager, who places one of the pillars of his strategy on the human factor, "both in retention and attraction of talent as well as continuous training of our team."

Alexander Sparber, managing director at Sparber Group, meanwhile, considers that professional training in international transport and even more so in project cargo in Spain is "limited" and should be developed more "since it is a strategic sector for the International Trade". In this regard, he highlights Sparber Group's policy of training a good part of its staff from the moment they are hired.

Regarding the technological factor, Hernández detects "a certain delay in the digitalization of the project cargo sector, which has led to efforts to regain the technological tone." In an "craftsman" trade such as project cargo, he considers that artificial intelligence "still has a lot of development left to become an effective tool rather than a mere hobby." "Perhaps we will begin to see AI functionalities in more general bureaucratic procedures, but for the truly complex solutions to the problems we face on a daily basis, AI is still very far from the human factor," he explains.

In the case of Sparber Group, within the framework of its digitalization plan, it has recently opted for cloud software that has allowed it to unify its most important processes, "giving us better and faster visibility of the data and has allowed us to adapt to Ticketbai". The company is also considering integrating artificial intelligence "to improve our services and processes, where we are sure it would improve our performance."

En opinión de Alexander Sparber, el comportamiento depende de cada sector, mercado y país donde se desarrolla cada uno de ellos, y pone el ejemplo de México, donde Sparber Group tiene infraestructura propia, para proyectos de energía renovable y de ferrocarril. "Con el gobierno anterior -explica- se desarrollaron y construyeron muchos proyectos de energía renovable (solar y eólico) y en los últimos años, con el gobierno actual prácticamente no se han desarrollado proyectos renovables, pero el país ha invertido mucho en infraestructuras ferroviarias, sector en el que Sparber se ha especializado mucho en los últimos años".

OIL & GAS, A LA BAJA

"Los proyectos de energía renovable tienen desde hace años unas previsiones de desarrollo muy importantes, a diferencia del Oil & Gas, cuya tendencia es a la baja, mientras que los proyectos para sectores como automoción o construcción tienen sus ciclos, pero se mantienen", comenta.

Los proyectos de energía solar, en los que Sparber cuenta con una alta especialización, "han tenido ➤

EL SECTOR DE LAS ENERGÍAS RENOVABLES Y, EN CONCRETO LA EÓLICA OFFSHORE, TIENE EN ESPAÑA "UN HUB DE FABRICANTES MUY INTERESANTE CON NECESIDADES LOGÍSTICAS MUY ESPECÍFICAS", AFIRMA ALFONSO HERNÁNDEZ, COUNTRY MANAGER DE DEUGRO ESPAÑOLA

THE RENEWABLE ENERGY SECTOR, AND SPECIFICALLY OFFSHORE WIND ENERGY, HAS IN SPAIN "A VERY INTERESTING HUB OF MANUFACTURERS WITH VERY SPECIFIC LOGISTICAL NEEDS," SAYS ALFONSO HERNÁNDEZ, COUNTRY MANAGER OF DEUGRO ESPAÑOLA

projects. "Under the previous government - he explains - many renewable energy projects (solar and wind) were developed and built and in recent years, with the current government, practically no renewable projects have been developed, but the country has invested a lot in railway infrastructure, sector in which Sparber has specialized a lot in recent years." ➤



PUERTO EXTERIOR DE PUNTA LANGOSTEIRA

Preparados para un nuevo futuro

La Autoridad Portuaria de A Coruña se posiciona de cara a la transición ecológica con el proyecto "A CORUÑA GREEN PORT", que permitirá la transformación y descarbonización de la actividad industrial de su entorno e impulsará el desarrollo, investigación y puesta en marcha de proyectos centrados en las energías renovables.

www.puertocoruna.com



Puerto Hub líder en graneles agroalimentarios
Calados superiores a 20m
1.500 m de línea de atraque

Más de 1M de m² de superficie disponible
para concesiones vinculadas a la industria
offshore y nuevas fuentes de energía verde



→ La evolución de los fletes y de la oferta de capacidad de la flota multipropósito es seguida muy de cerca. The evolution of freight rates and the capacity offer of the multipurpose fleet is closely monitored.

un crecimiento exponencial en los últimos diez años, pero hay señales de que puede empezar a tener una tendencia a la baja", dice Alexander Sparber, quien en el segmento eólico destaca el gran desarrollo del offshore frente al onshore "por las limitaciones y capacidades que esta tiene para la instalación de aerogeneradores de grandes dimensiones".

El CEO de Erhardt Projects, Igor Muñiz, apunta a las industrias tradicionales del sector energético, como Oil & Gas y Power; Rail e Infraestructuras, como las que continúan impulsando las operaciones de carga de proyecto en España. "Son firmas pioneras que siguen liderando la importación y exportación de este tipo de logística", dice. Sin embargo, el énfasis a nivel nacional en las energías renovables "abrirá una creciente demanda potencial para el negocio de logística de carga de proyectos en el corto y medio plazo". En cuanto a los destinos, Oriente Medio, EE.UU. y Europa se destacan, a su juicio, como las regiones donde la demanda de servicios de carga de proyectos experimentará el mayor crecimiento en los próximos tres años.

EL "EXTRAORDINARIO" CRECIMIENTO DE LAS RENOVABLES

Muñiz califica de "extraordinario" el crecimiento mundial de las energías renovables en los últimos 20 años y especialmente en la última década, y considera que España ha emergido como un actor destacado en este entorno. "A excepción de los países nórdicos y Portugal, ningún otro país europeo ha alcanzado el nivel de avance en el desplie-

LA INDUSTRIA DE PROJECT CARGO SE ENFRENTA CONSTANTEMENTE A RETOS DE TODO TIPO, ENTRE LOS QUE ALFONSO HERNÁNDEZ (DEUGRO ESPAÑOLA) DESTACA "LA VOLATILIDAD DE LOS PRECIOS POR LA CAMBIANTE COYUNTURA INTERNACIONAL"

THE PROJECT CARGO INDUSTRY CONSTANTLY FACES CHALLENGES OF ALL KINDS, AMONG WHICH ALFONSO HERNÁNDEZ (DEUGRO ESPAÑOLA) HIGHLIGHTS "THE VOLATILITY OF PRICES DUE TO THE CHANGING INTERNATIONAL SITUATION"

OIL & GAS, DOWNWARD

"Renewable energy projects have had very important development forecasts for years, unlike Oil & Gas, whose trend is downward, while projects for sectors such as automotive or construction have their cycles, but are maintained," he comments.

Solar energy projects, in which Sparber has a high level of specialization, "have had exponential growth in the last ten years, but there are signs that it may begin to have a downward trend," says Alexander Sparber, highlighting that in the wind segment the great development of offshore compared to onshore "due to the limitations and capacities it has for the installation of large wind turbines."

The CEO of Erhardt Projects, Igor Muñiz, points to the traditional industries of the energy sector, such as Oil & Gas and Power; Rail and Infrastructure, such as those that continue to drive project cargo operations in Spain. "They are pioneering firms that continue to lead the import and export of this type of logistics," he says. However, the nationwide emphasis on renewable energy "will open up increasing potential demand for the project freight logistics business in the short and medium term." In terms of destinations, the Middle East, the USA and Europe stand out, in his opinion, as the regions where the demand for project cargo services will experience the greatest growth in the next three years.

"LOS PROYECTOS DE ENERGÍA RENOVABLE TIENEN DESDE HACE AÑOS UNAS PREVISIONES DE DESARROLLO MUY IMPORTANTES, A DIFERENCIA DEL OIL & GAS, CUYA TENDENCIA ES A LA BAJA", SOSTIENE ALEXANDER SPARBER (SPARBER GROUP)

"RENEWABLE ENERGY PROJECTS HAVE HAD VERY IMPORTANT DEVELOPMENT FORECASTS FOR YEARS, UNLIKE OIL & GAS, WHOSE TREND IS DOWNWARD," SAYS ALEXANDER SPARBER (SPARBER GROUP)

que de energía verde como España. Y esto es solo el comienzo", asegura. Un entorno favorable, una sólida experiencia tecnológica en toda la cadena de valor industrial y un firme respaldo político para acelerar el desarrollo de las energías renovables han hecho posible este avance, "sin olvidar que más del 50% de la electricidad generada en España el año pasado provino de fuentes renovables".

"Además -apunta-, el norte de España se consolida como un hub de energía eólica marina y un referente para España y el resto de Europa, lo que augura un incremento en el negocio de carga de proyectos ➤

THE "EXTRAORDINARY" GROWTH OF RENEWABLES

Muñiz describes the global growth of renewable energies in the last 20 years and especially in the last decade as "extraordinary" and considers that Spain has emerged as a leading player in this environment. "With the exception of the Nordic countries and Portugal, no other European country has reached the level of progress in the deployment of green energy as Spain. And this is just the beginning," he says.

A favorable environment, solid technological experience throughout the industrial value chain and strong political support to accelerate the development of renewable energies have made this advance possible, "without forgetting that more than 50% of the electricity generated in Spain last year past came from renewable sources."

"In addition," he points out, "northern Spain is consolidating itself as an offshore wind energy hub and a benchmark for Spain and the rest of Europe, which predicts an increase in the project cargo ➤



a medio plazo". En España hay, actualmente, más de 200 proyectos de energía limpia aprobados para su construcción, en su mayoría parques eólicos a gran escala y parques solares fotovoltaicos.

CUELLOS DE BOTELLA

La industria de project cargo se enfrenta constantemente a cuellos de botella de todo tipo, entre los que Alfonso Hernández destaca "la volatilidad de los precios por la cambiante coyuntura internacional" así como la dificultad de "encontrar soluciones flexibles que permitan a lo largo del ciclo de vida de un proyecto ofrecer opciones personalizadas a las necesidades del cliente".

Uno de los principales cuellos de botella para el transporte de piezas especiales es, para Alexander Sparber, "la tramitación de los permisos de transporte, que depende mucho de cada país y exige a menudo buscar otras soluciones logísticas o que el fabricante modifique las dimensiones de sus piezas". Ello hace que se soliciten previamente estudios de ruta e ingeniería para comprobar la viabilidad del transporte en origen y destino.

Otro de los puntos clave de cada proyecto es la aduana. "No se debe empezar a transportar ninguna pieza hasta que este punto este revisado detalladamente para evitar posibles grandes problemas operativos", dice Sparber, quien recuerda que el transporte de piezas especiales "requiere coordinar una operativa perfectamente organizada y diseñada empezando por la tramitación de permisos en tiempo y forma, disponer de los equipos adecuados con la configuración necesaria para el transporte a puerto y llegar a tiempo para cargar en buques heavy lift que no son líneas regulares donde en el caso de no cumplir con los laycans negociados puedes entrar en demoras de buque muy costosas o incluso en posibles falsos fletes". ■

LAS INDUSTRIAS TRADICIONALES DEL SECTOR ENERGÉTICO, COMO OIL & GAS Y POWER; RAIL E INFRAESTRUCTURAS, SON LAS QUE CONTINUÁN IMPULSANDO LAS OPERACIONES DE CARGA DE PROYECTO EN ESPAÑA, EN OPINIÓN DE IGOR MUÑIZ (ERHARDT PROJECTS)

TRADITIONAL INDUSTRIES IN THE ENERGY SECTOR, SUCH AS OIL & GAS AND POWER; RAIL AND INFRASTRUCTURE ARE THOSE THAT CONTINUE TO DRIVE PROJECT CARGO OPERATIONS IN SPAIN, IN THE OPINION OF IGOR MUÑIZ (ERHARDT PROJECTS)

business in the medium term." In Spain there are currently more than 200 clean energy projects approved for construction, mostly large-scale wind farms and photovoltaic solar parks.

BOTTLENECKS

The project cargo industry constantly faces bottlenecks of all kinds, among which Alfonso Hernández highlights "the volatility of prices due to the changing international situation" as well as the difficulty of "finding flexible solutions that allow throughout the cycle of a project to offer personalized options to the client's needs."

One of the main bottlenecks for the transport of special pieces is, for Alexander Sparber, "the processing of transport permits, which depends greatly on each country and often requires finding other logistical solutions or for the manufacturer to modify the dimensions of their commodity." This means that route and engineering studies are requested in advance to verify the viability of transportation at origin and destination.

Another key point of each project is customs. "No piece should begin to be transported until this point has been reviewed in detail to avoid possible major operational problems," says Sparber, who recalls that the transport of special pieces "requires coordinating a perfectly organized and designed operation, starting with the processing of permits." in a timely manner, have the appropriate equipment with the necessary configuration for transport to the port and arrive on time to load on heavy lift vessels that are not regular lines where, if you do not comply with the negotiated laycans, you may experience very expensive delays or even incur in possible false freight charges." ■



ACROSS
LOGISTICS

www.acrosslogistics.com





→ El panorama geopolítico internacional sigue perturbando la cadena de suministro de proyectos a nivel mundial. **The international geopolitical landscape continues to disrupt the global project supply chain.**

La geopolítica impone sus normas

JAI ME PINEDO

Las principales amenazas para el sector del project cargo provienen, en opinión de Igor Muñiz, CEO de Erhardt Projects, del "complejo panorama geopolítico internacional, que dificulta a las empresas logísticas del sector la elaboración de estrategias de mercado a medio y largo plazo, así como la capacidad para reaccionar con rapidez lo que, a su vez, somete a presión sus propias estructuras, procesos e incluso propuestas de valor".

En un mercado "caracterizado por las operaciones spot", la capacidad para prever la demanda de servicios de carga de proyectos queda limitada "y cada vez hay más demanda de equipos e ingeniería especializados que permitan abordar de forma ágil y completa las operaciones logísticas que requieren los clientes".

Por ello, las empresas logísticas se ven en la obligación de realizar inversiones significativas, ya ➤

Geopolitics imposes its rules

JAIME PINEDO

The main threats to the project cargo industry come, in the opinion of Igor Muñiz, CEO of Erhardt Projects, from the "complex international geopolitical panorama, which makes it difficult for logistics companies in the sector to develop medium and long-term market strategies, as well as such as the ability to react quickly which in turn, this puts pressure on their own structures, processes and even value proposals."

In a market "characterized by spot operations", the ability to predict the demand for project cargo services is limited "and there is an increasing demand for specialized equipment and engineering that allows the logistical operations required by the clients to be addressed in an agile and complete manner."

For this reason, logistics companies are forced to make significant investments, whether in talent or physical assets, "without knowing if they will be enough and without being certain about their profitability, to attract new customers or capture market share, given the volatile nature of an environment in which unforeseen events generate sharp fluctuations in demand from one day to the next."

In this scenario, Muñiz maintains that, "to face these disruptive situations and respond in the markets where we operate, it is crucial to have

FOR IGOR MUÑIZ (ERHARDT PROJECTS), THE MAIN THREATS COME FROM THE "COMPLEX INTERNATIONAL GEOPOLITICAL PANORAMA, WHICH MAKES IT DIFFICULT FOR LOGISTICS COMPANIES IN THE INDUSTRY TO DEVELOP MEDIUM AND LONG-TERM MARKET STRATEGIES."

a workforce that combines the appropriate size, the necessary skills and flexibility."

MIDDLE EAST AND CHINA SHOW THEIR MUSCLES

The Middle East continues to be a "fundamental coordinate" of the project cargo industry, due to the locations of Oil & Gas projects, "but also increasingly as exporters of merchandise," says the country manager of deugro Española, Alfonso Hernández, who also perceives a rebound in projects in Europe and even Oceania and perhaps a detriment in Latin America.

Meanwhile, Alexander Sparber, managing director at Sparber Group, considers that Europe is losing industrial competitiveness against the United States and China, with the China-Latin America binomial continuing its "unstoppable" and increasingly stronger progression. The Chinese presence in many strategic fields (minerals, infrastructure, etc.) also means that new markets are being added to the map of countries with new strong traffic from/to China, as is also the case in different African countries, maintains Sparber, who also warns for the "strong trade restrictions of the United States with China" and highlights Australia as a country that is consolidating itself as an important destination in which the energy industry "is strong with solar/photovoltaic and wind parks, etc."





Uniport Bilbao
Comunidad Portuaria

Oferta integrada
de Servicios Logísticos
Multimodales






+34 94 423 6782
info@uniportbilbao.es
www.uniportbilbao.eus

PUERTO DE
BILBAO

BREAKBULK EUROPE 2024
visítanos en el stand 1E25-F24

Worldwide breakbulk
and project cargo logistics

sea en talento o en activos físicos, "sin saber si serán suficientes y sin tener la certeza sobre su rentabilidad, para atraer nuevos clientes o captar cuota de mercado, dado el carácter volátil de un entorno en el que los acontecimientos imprevistos generan fluctuaciones bruscas en la demanda de un día para otro".

En este escenario, Muñiz sostiene que, "para afrontar estas situaciones disruptivas y dar respuesta en los mercados donde operamos, es crucial contar con una fuerza laboral que combine el tamaño adecuado, las habilidades y la flexibilidad necesarias".

ORIENTE MEDIO Y CHINA MUESTRAN FORTALEZA

Oriente Medio sigue siendo un "polo fundamental" de la industria del project cargo por las ubicaciones de proyectos de Oil & Gas, "pero también crecientemente como exportadores de mercancía", dice el country manager de deugro Española, Alfonso

PARA IGOR MUÑIZ (ERHARDT PROJECTS), LAS PRINCIPALES AMENAZAS PROVIENEN DEL "COMPLEJO PANORAMA GEOPOLÍTICO INTERNACIONAL, QUE DIFICULTA A LAS EMPRESAS LOGÍSTICAS DEL SECTOR LA ELABORACIÓN DE ESTRATEGIAS DE MERCADO A MEDIO Y LARGO PLAZO"

Hernández, quien percibe también un repunte de proyectos en Europa e incluso Oceanía y quizá un detrimento en América Latina.

Entretanto, Alexander Sparber, managing director en Sparber Group, considera que Europa pierde competitividad industrial frente a Estados Unidos y China, con el binomio China-Latinoamérica siguiendo su "imparable" y cada vez más fuerte progresión. La presencia china en muchos campos estratégicos (minerales, infraestructuras, etc.) hace también que nuevos mercados se vayan añadiendo al mapa de países con nuevos tráficos fuertes desde/hacia China, como ocurre también en distintos países africanos, sostiene Sparber, quien alerta también de las "fuertes restricciones comerciales de Estados Unidos con China" y destaca a Australia como un país que se está consolidando como un importante el destino en el que el sector de la energía "tira fuerte con parques solares/fotovoltaicos, eólicos, etc." ■



Specialised
logistics for any
type cargo

Visit us:
Breakbulk Europe 21-23 May
Rotterdam Ahoy Hall
1A25-B28



EXCELLENCE IN
GLOBAL LOGISTICS,
MARITIME SERVICES
AND PORT OPERATIONS

www.noatum.com



Deugro, Sparber Group y Erhardt Projects: tres botones de muestra

JAIME PINEDO

El mercado del project cargo español atraviesa un momento de buena salud en general, tanto en cuanto a empresas meramente españolas expandiendo sus servicios internacionalmente y en plena senda de crecimiento bien en solitario o bien integrándose en grupos mayores. Las empresas del sector encaran este año con buenas perspectivas.

Alfonso Hernández, Deugro. "En deugro Española llevamos un ritmo de crecimiento sostenido año a año desde el 2020 y el 2024 apunta también muy positivamente. Se ha recuperado la licitación y adjudicación de proyectos completos que se frenó con la pandemia, nos hemos fortalecido con la incorporación de nuevos profesionales, hemos diversificado mercados y ampliado rango de servicios. Además, hemos conseguido apoyar a nuestros clientes y salir fortalecidos de crisis como la guerra de Ucrania pese a las limitaciones de opciones por las sanciones o con el actual conflicto en Oriente Medio y sus implicaciones en el tráfico marítimo por el Mar Rojo.

Alexander Sparber, Sparber Group. "Considero muy positivo el balance de la actividad de Sparber Group en cuanto a la industria de project cargo se refiere. Sin duda, se ha convertido desde hace años en nuestra principal unidad de negocio, gracias al know how y profesionalidad, junto a la capacidad de respuesta, negociadora, resolutive y proactiva de nuestros equipos de proyectos, consiguiendo así ser competitivos con un servicio de garantías, sin desviaciones o cambios según lo ofertado y lograr así conseguir mantener nuestra reputación como empresa ante nuestros clientes, agentes internacionales y proveedores.

Igor Muñoz, Erhardt Projects. "Hemos mantenido nuestra expansión internacional iniciado tras la pandemia, lo que nos ha llevado a crecer y consolidarnos como un referente en logística internacional en mercados y sectores con una creciente demanda de carga de proyectos. El año pasado abrimos Erhardt Projects KSA y Erhardt Projects USA, y duplicamos nuestra capacidad de ingeniería de transporte y de nuestro desk chartering, incorporando más profesionales altamente especializados para abordar los desafíos logísticos que se nos presentan en los diferentes sectores en los que operamos y dar servicio a los clientes objetivo en nuestros mercados estratégicos. En 2024 hemos expandido nuestras operaciones con la apertura de una delegación en Turquía, y seguimos atrayendo talento especializado".

JAIME PINEDO

The Spanish project cargo market is going through a moment of good health in general, both in terms of purely Spanish companies expanding their services internationally and on the path of growth, either alone or by joining larger groups. The companies in the industry face this year with good prospects.

Alfonso Hernández, Deugro. "At deugro Española we have had a sustained growth rate year after year since 2020 and 2024 also looks very positive. The bidding and awarding of complete projects that stopped with the pandemic has been recovered, we have strengthened ourselves with the incorporation of new professionals, we have diversified markets and expanded the range of services. Furthermore, we have managed to support our clients and emerge stronger from crises such as the war in Ukraine despite the limitations of options due to sanctions or the current conflict in the Middle East and its implications for maritime trade through the Red Sea.

Alexander Sparber, Sparber Group. "I consider the balance of Sparber Group's activity to be very positive as far as the project cargo industry is concerned. Without a doubt, it has become our main business unit for years, thanks to the know-how and professionalism, together with the response, negotiating, decisive and proactive capacity of our project teams, thus managing to be competitive with a guaranteed service without deviations or changes according to what was offered and thus manage to maintain our reputation as a company among our clients, international agents and suppliers."

Igor Muñoz, Erhardt Projects. "We have maintained our international expansion that began after the pandemic, which has led us to grow and consolidate ourselves as a benchmark in international logistics in markets and sectors with a growing demand for project cargo. Last year we opened Erhardt Projects KSA and Erhardt Projects USA, and doubled our transportation engineering capacity and our chartering desk, incorporating more highly specialized professionals to address the logistical challenges that arise in the different industries in which we operate and provide service to target customers in our strategic markets. In 2024 we have expanded our operations with the opening of a delegation in Turkey, and we continue to attract specialized talent."



**ALFONSO
HERNÁNDEZ**
COUNTRY MANAGER DE
DEUGRO ESPAÑOLA
COUNTRY MANAGER OF
DEUGRO ESPAÑOLA



**ALEXANDER
SPARBER**
MANAGING DIRECTOR EN
SPARBER GROUP
MANAGING DIRECTOR AT
SPARBER GROUP



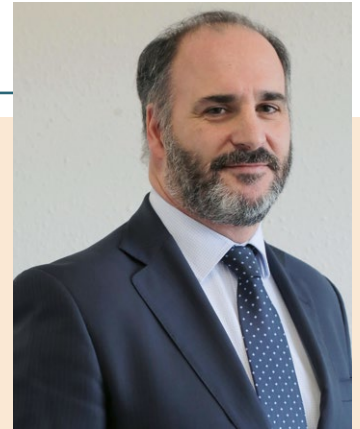
IGOR MUÑOZ
CEO DE ERHARDT
PROJECTS
CEO OF ERHARDT
PROJECTS

DAÑOS EN CONTRATOS DE PROYECTOS MARÍTIMOS LA REGLA “KNOCK FOR KNOCK”: CUANDO LA NEGLIGENCIA NO IMPORTA

MIKEL GARTEIZ-GOXEASKOA

Abogado Marítimo y del Transporte en AIYON Abogados

Tanto en el transporte marítimo de carga de proyecto como los proyectos de instalaciones offshore (eólica marina, Oil & Gas) es crucial comprender las reglas que rigen la responsabilidad en caso de daños, siendo el principio fundamental la regla “Knock for Knock” (“KFK”). Mientras en algunos contratos (Heavylift) el negligente responde por los daños, en otros contratos (Heavycon, Projectcon, Supplytime), la regla es que cada parte del contrato asume los daños propios a su propiedad y/o a su personal, aun siendo causados por negligencia del otro. La negligencia no importa, esto es lo que en síntesis establece la regla de KFK. Ejemplo: bajo Heavycon, la carga de proyecto sufre graves daños debido a la negligencia del armador y un operario del fletador resulta herido. Según la regla KFK, el fletador no puede reclamar al armador por los daños. Además, si el operario del fletador demanda al armador, el fletador debe indemnizarlo, incluso si la negligencia fue del armador. Esta regla es recíproca, si los daños fuesen al buque por negligencia del fletador, el armador debería asumirlos. La regla KFK se desarrolló en Londres, durante la Segunda Guerra Mundial, cuando en respuesta a la amenaza de los submarinos alemanes, los barcos ingleses navegaban en la oscuridad con todas las luces apagadas aumentaron los casos de colisión entre buques. Para evitar litigios costosos y prolongados por daños, los operadores aceptaron el principio de KFK. Esta regla ha sido asumida por la industria off-shore y del transporte marítimo de carga de proyecto. Para cubrir estos daños cada parte deberá contratar un seguro de daños propios y/o de responsabilidad civil. Las altas franquicias exponen al operador a un riesgo alto, por ello recomendamos negociar excluir la regla KFK para el primer tramo de daños, el equivalente a la franquicia. En conclusión, los operadores del sector del proyecto marítimo deben conocer esta regla KFK recibiendo asesoramiento para cubrirse los riesgos.



→ Mikel Garteiz-goxeaskoa es abogado del despacho AIYON Abogados en Bilbao. Mikel Garteiz-goxeaskoa is a lawyer at AIYON Abogados firm in Bilbao.

DAMAGES IN MARITIME PROJECT CONTRACTS THE “KNOCK FOR KNOCK” RULE: WHEN NEGLIGENCE DOES NOT MATTER

MIKEL GARTEIZ-GOXEASKOA

Maritime and Transportation Lawyer at AIYON Abogados

In both maritime transport of project cargo and offshore installation projects (offshore wind, Oil & Gas) it is crucial to understand the rules governing liability in the event of damage, the fundamental principle being the “Knock for Knock” rule. “KFK”).

While in some contracts (Heavylift) the negligent party is responsible for the damages, in other contracts (Heavycon, Projectcon, Supplytime), the rule is that each party to the contract assumes its own damages to its property and/or its personnel, even if caused by negligence of the other. Negligence does not matter, in short, this is what the KFK rule establishes.

Example: Under Heavycon, the project cargo is seriously damaged due to the shipowner's negligence and an operator of the charterer is injured. According to the KFK rule, the charterer cannot claim damages from the shipowner. Furthermore, if the charterer's operator sues the shipowner, the charterer must compensate him, even if the negligence was on the part of the shipowner. This rule is reciprocal, if the damage were to the vessel due to the negligence of the charterer, the shipowner should assume it.

The KFK rule was developed in London during World War II, when in response to the threat of German submarines, English ships sailing in the dark with all lights out increased instances of ship-to-ship collisions. To avoid costly and lengthy litigation for damages, operators accepted the KFK principle. This rule has been adopted by the offshore and maritime project cargo transportation industry.

To cover these damages, each party must take out own damage and/or civil liability insurance. High deductibles expose the operator to high risk, which is why we recommend negotiating to exclude the KFK rule for the first stretch of damages, the equivalent of the deductible.

In conclusion, operators in the maritime project sector must be aware of this KFK rule and receive advice to cover their risks.

La energía que mueve el mundo



→ Los mercados energéticos, la geopolítica y la economía mundial siguen caracterizados por la inestabilidad.
Energy markets, geopolitics and the global economy continue to be characterized by instability.

The energy that moves the world



JAIME PINEDO

El energético es uno de los sectores económicos clave que atraviesa actualmente un complejo proceso de transformación en todo el mundo y muy especialmente en Europa. Buena parte de la industria del project cargo que suministra los servicios de logística y transporte asociados, tanto terrestres como marítimos, tienen en la energía su principal nicho de negocio, por lo que su evolución es observada con mucha atención.

Una correcta planificación y ejecución de las operativas de logística y transporte es esencial para garantizar la competitividad de la industria energética, dados los grandes retos que conlleva el traslado de equipos pesados, lo que unido a las particularidades logísticas del sector energético, exige la necesidad de un gestor muy experimentado para completar cualquier proyecto. ➤

JAIME PINEDO

The energy industry is one of the key economic sectors currently undergoing a complex transformation process around the world, especially in Europe. A large part of the project cargo industry that supplies the associated logistics and transport services, both land and maritime, has energy as its main business niche, so its evolution is being closely watched.

Proper planning and execution of logistics and transportation operations is essential to ensure the competitiveness of the energy industry, given the great challenges involved in moving heavy equipment, which together with the logistical peculiarities of the energy industry, requires the need for a very experienced manager to complete any project. ➤



→ El fin de la era del crecimiento de los combustibles fósiles no significa el fin de la inversión en estos combustibles. **The end of the fossil fuel growth era does not mean the end of fossil fuel investment.**

Sectores como Oil & Gas, petroquímico, maquinaria pesada, minería, material de transporte ferroviario, construcción e infraestructuras, equipamientos portuarios o el dinámico mercado de las energías renovables, con la energía eólica, tanto onshore como offshore, como principales exponentes, tiran del project cargo en un contexto dominado por la incertidumbre provocada por los conflictos geopolíticos y las disrupciones en la cadena de suministro global.

Sectors such as Oil & Gas, petrochemical, heavy machinery, mining, railway transport material, construction and infrastructure, port equipment or the dynamic renewable energy market, with wind energy, both onshore and offshore, as main exponents, pull the project cargo in a context dominated by the uncertainty caused by geopolitical conflicts and disruptions in the global supply chain.



EMBALAJES GRACIA
MARÍTIMO + TERRESTRE + AÉREO

WWW.EMBALAJESGRACIA.COM

- FABRICACIÓN A MEDIDA
- ALMACÉN LOGÍSTICO
- DEPÓSITO ADUANERO
- TRINCAJE
- CARGA Y DESCARGA
- RETRACTILADO



OFICINA (+34 961 691 064)

info@embalajesgracia.com

MIGUEL GRACIA

DIRECTOR COMERCIAL (+34 691 670 584)

miguelgracia@embalajesgracia.com



NAVE INDUSTRIAL
C/ Pla de les Andanes S/N
46117 - Bétera
ALMACÉN LOGÍSTICO
Pol. Ind. C/Císcar 8
46113 - Moncada

PANORAMA DEL SECTOR ENERGÉTICO EN 2024

Después de un año agitado y repleto de acontecimientos para el panorama energético mundial, 2024 continúa la tendencia de disrupciones, vientos en contra y oportunidades. Algunas de las presiones inmediatas derivadas de la crisis energética global han disminuido, pero los mercados energéticos, la geopolítica y la economía mundial siguen caracterizados por la inestabilidad y el riesgo de mayores perturbaciones está siempre presente.

Los precios de los combustibles fósiles han disminuido desde los puntos máximos alcanzados en 2022, aunque los mercados presentan tensión y volatilidad. Dos años después de la invasión de Rusia, continúan los combates en Ucrania y ahora se une el riesgo de una extensión del conflicto en Oriente Medio.

En este complejo contexto, la aparición de una nueva economía de energía limpia, liderada por la energía eólica, la energía solar y los vehículos eléctricos, ➤

BUENA PARTE DE LA INDUSTRIA DEL PROJECT CARGO QUE SUMINISTRA LOS SERVICIOS DE LOGÍSTICA Y TRANSPORTE ASOCIADOS, TANTO TERRESTRES COMO MARÍTIMOS, TIENEN EN LA ENERGÍA SU PRINCIPAL NICHOS DE NEGOCIO

A LARGE PART OF THE PROJECT CARGO INDUSTRY, WHICH PROVIDES THE ASSOCIATED LOGISTICS AND TRANSPORTATION SERVICES, BOTH LAND AND SEA, HAS ENERGY AS ITS MAIN BUSINESS NICHE

ENERGY SECTOR OUTLOOK FOR 2024

After a hectic and eventful year for the global energy landscape, 2024 continues the trend of disruptions, headwinds and opportunities. Some of the immediate pressures stemming from the global energy crisis have abated, but energy markets, geopolitics and the global economy remain characterized by instability and the risk of further disruption is ever present. ➤

**EVERYWHERE
WE ARE HEAVY LIFT**

**SUPPORTING CUSTOMERS IN THEIR STRATEGIC MARKETS
WITH CUSTOMIZED END-TO-END SOLUTIONS**

 **ERHARDT**
Projects



erhardtprojects.com
an Erhardt company

ofrece esperanza para el futuro. De hecho, las inversiones en energías limpias han aumentado un 40% desde 2020.

TRANSICIÓN A LAS ENERGÍAS LIMPIAS

Un legado de la crisis energética mundial puede ser el inicio del fin de los combustibles fósiles con impulso a las transición a las energías limpias que puede hacer que la demanda mundial de carbón, petróleo y gas natural alcance su punto más álgido antes de 2030 en el escenario de Políticas Declaradas (Stated Policies Scenario o STEPS). Así, la cuota del carbón, el petróleo y el gas natural en el mix energético mundial (estancada durante décadas en torno al 80%) comienza a disminuir y alcanza el 73% en el escenario STEPS para 2030. Se trata de un cambio importante, aunque si la demanda de estos combustibles fósiles se mantiene en un nivel alto (como ha sido el caso del carbón en los últimos años y como ocurre en las previsiones del escenario STEPS para el petróleo y el gas), estará lejos de ser suficiente para alcanzar los objetivos climáticos mundiales.

CERO EMISIONES EN 2050

En todo caso, el fin de la era del crecimiento de los combustibles fósiles no significa el fin de la inversión en estos combustibles, aunque deslegitima cualquier aumento del gasto. Hasta la fecha, la cobertura de la demanda prevista en el escenario STEPS implicaba un aumento de la inversión en petróleo y gas a lo largo de esta década.

No obstante, debido a unas perspectivas más sólidas de energía limpia y una previsión de menor demanda de combustibles fósiles, la situación ha cambiado. A pesar de ello, la inversión actual en petróleo y gas es casi el doble del nivel requerido en el escenario Cero Emisiones Netas en 2050 (Net Zero Emissions by 2050) o NZE en 2030, lo que indica un riesgo claro de uso prolongado de combustibles fósiles que impediría la consecución del objetivo de los 1,5 °C.

EL DATO / THE DATA

+1,7%



DEMANDA PETRÓLEO. OIL DEMAND.

Según Economist Intelligence Unit, la demanda de petróleo se expandirá un 1,7% en 2024, impulsada principalmente por Asia, Latinoamérica y Oriente Medio. According to the Economist Intelligence Unit, oil demand will expand by 1.7% in 2024, driven mainly by Asia, Latin America and the Middle East.

Fossil fuel prices have declined from the peaks reached in 2022, although markets exhibit stress and volatility. Two years after Russia's invasion, fighting continues in Ukraine and is now joined by the risk of an extension of conflict in the Middle East.

In this complex context, the emergence of a new clean energy economy, led by wind power, solar power and electric vehicles, offers hope for the future. In fact, investments in clean energy have increased by 40% since 2020.

TRANSITION TO CLEAN ENERGY

One legacy of the global energy crisis may be the beginning of the end of fossil fuels with a boost to the transition to clean energies that may cause global demand for coal, oil and natural gas to peak before 2030 in the Stated Policies Scenario (STEPS). Thus, the share of coal, oil and natural gas in the global energy mix (stagnant for decades at around 80%) starts to decline and reaches 73% in the STEPS scenario by 2030. This is an important change, although if demand for these fossil fuels remains high (as has been the case for coal in recent years and as is the case in the STEPS scenario projections for oil and gas), it will be far from sufficient to meet global climate targets.

ZERO EMISSIONS BY 2050

In any case, the end of the era of fossil fuel growth does not mean the end of investment in fossil fuels, although it does delegitimize any increase in spending. To date, the demand coverage projected in the STEPS scenario implied an increase in oil and gas investment over this decade.

However, due to stronger clean energy prospects and a lower demand forecast for fossil fuels, the situation has changed. Despite this, current investment in oil and gas is almost double the level required in the Net Zero Emissions by 2050 (NZE) scenario in 2030,



LAMAIGNERE
CARGO

Experiencia
y eficiencia
en proyectos

División de Project
Cargo de Lamaignere

www.lamaignere.com



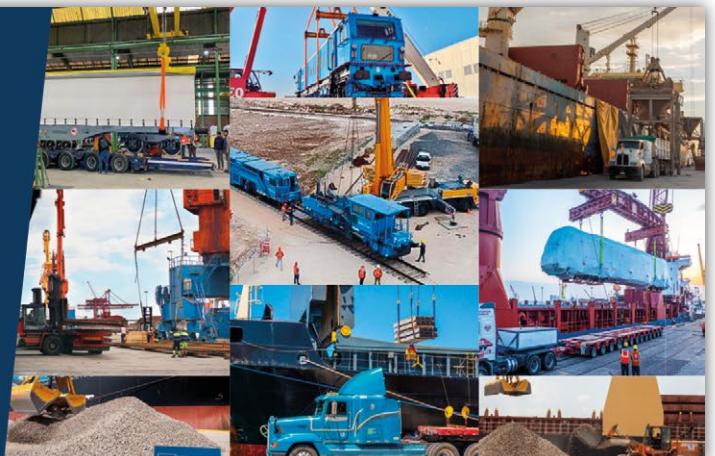
Manejo lat
Rack o Ro-Ro



Servicio
dedicado
al cliente



Conexión
con todo
el mundo



MAYORES INVERSIONES

El recorte del gasto en petróleo y gas como única medida no llevará al mundo hacia el escenario NZE. La clave para una transición ordenada es aumentar la inversión en todos los aspectos de un sistema de energía limpia, cuyo desarrollo puede reforzarse con políticas que faciliten la salida de activos ineficientes y contaminantes, como las antiguas plantas de carbón, o que restrinjan la entrada de otros nuevos al sistema.

Pero el reto más urgente es aumentar el ritmo de nuevos proyectos de energía limpia, especialmente, en muchas economías emergentes y en desarrollo fuera de China, en las que la inversión en la transición energética debe multiplicarse por más de ➤

indicating a clear risk of prolonged fossil fuel use that would prevent the 1,5°C target from being achieved.

INCREASED INVESTMENTS

Cutting oil and gas spending as a single measure will not move the world towards the NZE scenario. The key to an orderly transition is to increase investment in ➤



➔ La minería es uno de los sectores que más tiran del project cargo. Mining is one of the sectors that pulls the most project cargo.

PASAIA
PORT

www.pasaiaport.eus

Somos Puerto

Somos Economía

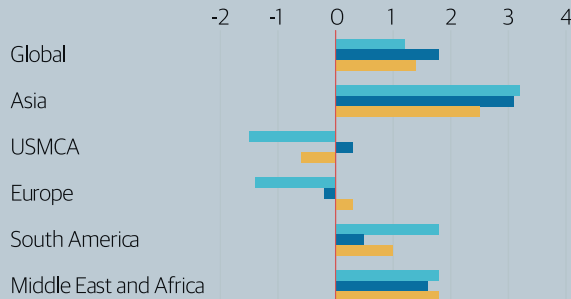
Tráficos en 2023

1.800.000 t Siderometalúrgico	625.000 t Agroganadero y alimentario
503.000 t Vehículos y elementos de transporte	227.000 t Pasta de papel y madera

Una plataforma logística dinámica y flexible

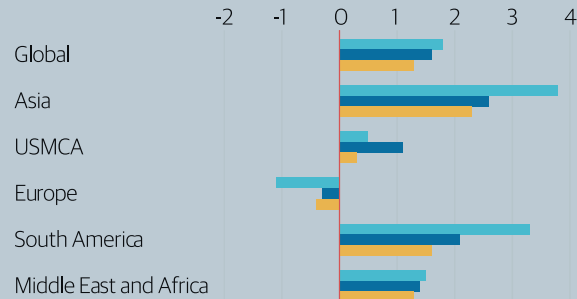
Total energy demand

2023 2024 2025



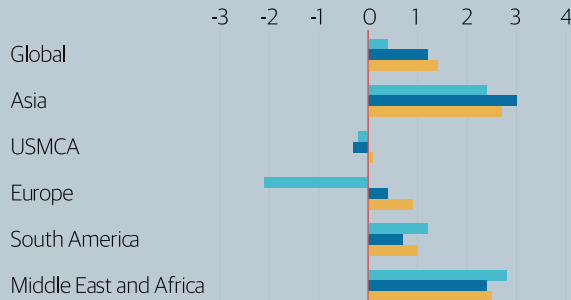
Oil demand

2023 2024 2025



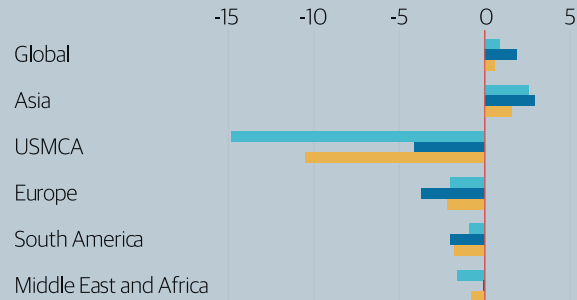
Gas demand

2023 2024 2025



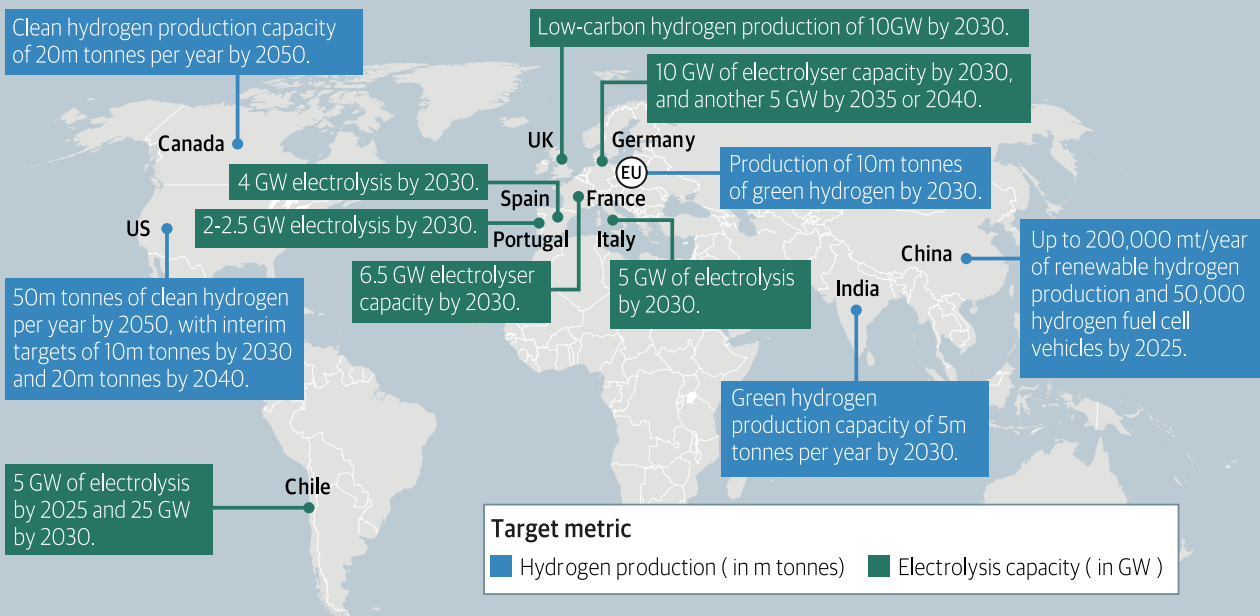
Coal demand

2023 2024 2025



Source: EIU.

→ La demanda global de energía será más robusta en 2024. Fuente: The Economist Intelligence Unit Limited 2023. Global energy demand will be more robust in 2024. Source: The Economist Intelligence Unit Limited 2023.



→ Los combustibles fósiles seguirán dominando el consumo energético. Fuente: The Economist Intelligence Unit Limited 2023. Fossil fuels will continue to dominate energy consumption. Source: The Economist Intelligence Unit Limited 2023.

cinco para 2030 para conseguir alcanzar los niveles requeridos en el escenario NZE.

RÉCORD DE LOS COMBUSTIBLES FÓSILES

Según Economist Intelligence Unit (EIU), se espera que la demanda mundial de petróleo, gas y carbón alcance niveles récord en 2024, a pesar de la presión para reducir las emisiones de carbono. De los tres combustibles fósiles, el gas será el más moderado a medida que los altos precios reduzcan la demanda en Europa y Norteamérica. No se espera que la demanda de gas en Europa vuelva a los niveles de antes de la invasión rusa de Ucrania el período 2023-32. Por otro lado, el consumo de gas en Asia y Oriente Medio crecerá rápidamente, impulsado, principalmente, por la fuerte demanda del sector de generación de energía.

Por su parte, el consumo de carbón aumentará por cuarto año consecutivo, a medida que los gobiernos siguen centrándose en la seguridad energética. De hecho, EIU pronostica que la demanda mundial de carbón seguirá creciendo hasta 2026, cuando alcanzará su punto máximo tanto a nivel mundial como en China. Sin embargo, en Europa (excluida Rusia), el aumento de la demanda de carbón observado en 2022, cuando los suministros de gas se desplomaron repentinamente, resultará de corta duración.

El consumo de carbón en Europa disminuirá drásticamente en 2024 a medida que Francia y el Reino Unido eliminen gradualmente la generación de energía a partir de carbón, mientras que la demanda de petróleo se expandirá un 1,7% en el presente año, impulsada principalmente por Asia, Latinoamérica y Oriente Medio, donde la demanda sigue creciendo rápidamente a pesar de los altos precios del petróleo. En las economías más avanzadas, el crecimiento de la demanda será tímido: sólo un 1,1% Norteamérica y estable en Europa. ■

ALGUNAS DE LAS PRESIONES INMEDIATAS DERIVADAS DE LA CRISIS ENERGÉTICA GLOBAL HAN DISMINUIDO, PERO LOS MERCADOS ENERGÉTICOS, LA GEOPOLÍTICA Y LA ECONOMÍA MUNDIAL SIGUEN CARACTERIZADOS POR LA INESTABILIDAD

SOME OF THE IMMEDIATE PRESSURES ARISING FROM THE GLOBAL ENERGY CRISIS HAVE ABATED, BUT ENERGY MARKETS, GEOPOLITICS AND THE WORLD ECONOMY ARE STILL CHARACTERIZED BY INSTABILITY

all aspects of a clean energy system, the development of which can be reinforced by policies that facilitate the exit of inefficient and polluting assets, such as old coal plants, or restrict the entry of new ones into the system. But the most urgent challenge is to increase the pace of new clean energy projects, especially in many emerging and developing economies outside China, where investment in the energy transition needs to increase more than fivefold by 2030 to achieve the levels required in the NZE scenario.

FOSSIL FUELS RECORD

According to the Economist Intelligence Unit (EIU), global demand for oil, gas and coal is expected to reach record levels in 2024, despite pressure to reduce carbon emissions. Of the three fossil fuels, gas will be the most subdued as high prices reduce demand in Europe and North America. Gas demand in Europe is not expected to return to pre-Russian invasion of Ukraine levels by 2023-32. On the other hand, gas consumption in Asia and the Middle East will grow rapidly, driven mainly by strong demand from the power generation sector. Coal consumption, meanwhile, will increase for the fourth consecutive year as governments continue to focus on energy security. In fact, EIU forecasts that global coal demand will continue to grow until 2026, when it will peak both globally and in China. However, in Europe (excluding Russia), the surge in coal demand seen in 2022, when gas supplies suddenly plummeted, will prove short-lived.

Coal consumption in Europe will decline sharply in 2024 as France and the United Kingdom phase out coal-fired power generation, while oil demand will expand by 1.7% this year, driven mainly by Asia, Latin America and the Middle East, where demand continues to grow rapidly despite high oil prices. In the more advanced economies, demand growth will be timid: only 1.1% in North America and stable in Europe. ■

1921



Ignazio Messina & C.

www.messinaline.it





→ Las adiciones de energía eólica marina en 2023 fueron un 24% mayores que en 2022, lo que convierte a 2023 en el segundo año con mayor volumen de nueva capacidad eólica marina. Offshore wind additions in 2023 were 24% higher than in 2022, making 2023 the second year with the second highest volume of new offshore wind capacity.

Viento de cola para la energía eólica

Tailwind for wind energy

JAIME PINEDO

La industria eólica mundial instaló un récord de 117

GW de nueva capacidad en 2023, lo que lo convierte en el mejor año de la historia para la nueva energía instalada. A pesar de un entorno político y macroeconómico turbulento, la industria eólica está entrando en una nueva era de crecimiento acelerado impulsado por una mayor ambición política, manifestada en la histórica adopción en la COP28 de un objetivo de triplicar la energía renovable para 2030.

El último informe del Global Wind Energy Council (GWEC) destaca el creciente impulso del crecimiento de la energía eólica en todo el mundo, con un incremento de las instalaciones totales del 50% respecto a 2022, al sumar un total de 117 GW. En este sentido, 2023 fue un año de crecimiento global ya que 54 países que representan a todos los continentes construyeron nueva energía eólica. Por ello, el GWEC ha revisado al alza su previsión de crecimiento para 2024-2030 (1.210 GW) en un 10%, en respuesta al establecimiento de políticas industriales nacionales en las principales econo- ➤

The global wind industry installed a record 117 GW of new capacity in 2023, making it the best year ever for new power installed. Despite a turbulent political and macroeconomic environment, the wind industry is entering a new era of accelerated growth driven by increased political ambition, manifested in the historic adoption at COP28 of a target to triple renewable energy by 2030.

The latest report from the Global Wind Energy Council (GWEC) highlights the growing momentum of wind power growth worldwide, with total installations increasing by 50% over 2022, totalling 117 GW. In this regard, 2023 was a year of global growth as 54 countries representing all continents built new wind power. As a result, the GWEC has revised upwards its 2024-2030 growth forecast (1,210 GW) by 10%, in response to the establishment of national industrial policies in major economies, gaining momentum in offshore wind and promising growth among emerging markets and developing economies. Still, the wind industry must roughly triple its annual growth from a level of 117 GW in 2023 to at least 320 GW by 2030 if it is to meet COP28 targets and the 1.5°C trajectory.

A CALL TO UNLOCK GROWTH

Ben Backwell, CEO of GWEC, calls the wind industry's growth recovery 'fantastic' and is pleased to reach a new annual record. However, he believes 'much more needs to be done to unlock growth by policy makers, industry and other stakeholders to get us on the path to tripling growth and achieving Zero Emissions'.

'Growth is highly concentrated in a few large countries such as China, the US, Brazil and Germany, and we need many more countries to remove barriers and improve market frameworks to expand wind installations,' he says.

For Blackwell, geopolitical instability may continue for some time, 'but as a key energy transition technology, the wind industry needs policymakers to focus on addressing growth challenges such as planning bottlenecks, grid queues and poorly designed auctions'.

DISTRIBUTION BY GEOGRAPHICAL ÁREA

At the country level, China and the United States remained the world's two largest markets for new ➤

Impulsamos el desarrollo
económico del norte de Galicia



Energía Verde
Eólica off-shore
Conexiones Mundiales
Operatividad 365 días al año



GLOBAL WIND REPORT 2024



2023 TOTAL REPRESENTS A
50%
YEAR-ON-YEAR
INCREASE
FROM 2022

10%
2024-2030 GROWTH FORECAST
HAS BEEN RAISED 10% TO
1210 GW



ANNUAL INSTALLATIONS
NEED TO GROW FOR
#3XRENEWABLES
BY 2030

75 GW



CHINA SET
A NEW RECORD
FOR INSTALLATIONS
COMMISSIONED

182%

AFRICA AND MIDDLE EAST DELIVERED HUGE GROWTH IN 2023

117 GW



**TOTAL
NEW INSTALLATIONS
IN 2023**

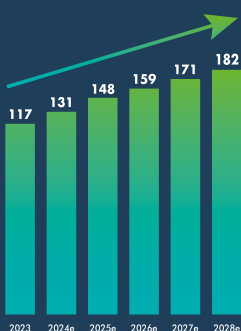
54

COUNTRIES
BUILT NEW
WIND POWER
IN 2023

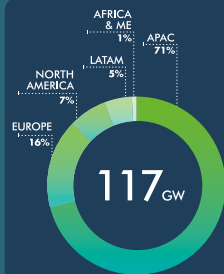


TOTAL BY 2023 1TW

TOTAL FOR IEA NET ZERO BY 2030 2.75TW FOR #3XRENEWABLES



NEW INSTALLATIONS (GW)
OUTLOOK 2024-2028



NEW CAPACITY INSTALLED
IN 2023

106 GW ON SHORE

10.8 GW OFF SHORE

BRAZIL DELIVERED

4.8 GW
OF NEW INSTALLATIONS



TOP GLOBAL SOUTH MARKET



mías, cobrando impulso en la energía eólica marina y un crecimiento prometedor entre los mercados emergentes y las economías en desarrollo.

Aun así, la industria eólica debe triplicar aproximadamente su crecimiento anual desde un nivel de 117 GW en 2023 al menos hasta 320 GW para 2030 si quiere cumplir con los objetivos de la COP28 y la trayectoria de 1,5°C.

LLAMADA A DESBLOQUEAR EL CRECIMIENTO

Ben Backwell, CEO de GWEC, califica de "fantástica" la recuperación del crecimiento de la industria eólica y se muestra satisfecho por alcanzar un nuevo récord anual. Sin embargo, juzga necesario "hacer mucho más para desbloquear el crecimiento por parte de los formuladores de políticas, la industria y otras partes interesadas para avanzar en el camino necesario para triplicar el crecimiento y alcanzar el objetivo Cero Emisiones". "El crecimiento está muy concentrado en unos pocos países grandes como China, Estados Unidos, Brasil y Alemania, y necesitamos que ➤

EL DATO / THE DATA

+10%



El GWEC ha revisado al alza su previsión de crecimiento para 2024-2030 (1.210 GW) en un 10%.

The GWEC has revised upward its 2024-2030 growth forecast (1,210 GW) by 10%.

onshore wind power in 2023, followed by Brazil, Germany and India. Together, the top five markets accounted for 82% of global new installations in 2023, up 9% from the previous year.

After two years of relatively 'low' growth, onshore wind installations in China rebounded in 2023 with more than 69 GW commissioned, a new record. In the United States, despite the last quarter's rush, developers installed more new wind capacity in the fourth quarter of 2023 than in the previous quarter. Regionally, Asia-Pacific and Latin America had record years with more than 75 GW and 6 GW of onshore wind capacity added, respectively, mainly thanks to spectacular growth in China and Brazil.

New additions in Europe, Africa and the Middle East did not surpass last year's record. However, both regions still experienced their second-best years in terms of new onshore wind installations.

Meanwhile, in the offshore wind market, 10.8 GW of new power came online in 2023, bringing total ➤



CSP Spain
The Ports for ALL

Leading port operator in Spain



cspspain.com

muchos más países eliminen barreras y mejoren los marcos de mercado para ampliar las instalaciones eólicas", sostiene.

Para Blackwell, la inestabilidad geopolítica puede continuar durante algún tiempo, "pero como tecnología clave de transición energética, la industria eólica necesita que los formuladores de políticas se centren en abordar los desafíos del crecimiento, como los cuellos de botella en la planificación, las colas en la red y las subastas mal diseñadas".

DISTRIBUCIÓN POR ÁREAS GEOGRÁFICAS

A nivel de país, China y Estados Unidos siguieron siendo en 2023 los dos mayores mercados del mundo en nueva energía eólica terrestre, seguidos por Brasil, Alemania e India. Juntos, los cinco principales mercados representaron el 82% de las nuevas instalaciones globales en 2023, un 9% más que el año anterior.

Tras dos años de crecimiento relativamente "bajo", las instalaciones eólicas terrestres en China se recuperaron en 2023 con más de 69 GW puestos



→ El último informe del Global Wind Energy Council (GWEC) destaca el creciente impulso del crecimiento de la energía eólica en todo el mundo. *The latest report from the Global Wind Energy Council (GWEC) highlights the growing momentum of wind energy growth around the world.*



Your Multipurpose Terminal in Bilbao

Specialised in the whole range of windmill components and heavy lifts
shipping agents/stevedoring/warehouse/customs



SPAIN • Tel: +34 94 425 26 00 • email: consignaciones@torobe.com • web: www.torobe.com

en servicio, un nuevo récord. En Estados Unidos, a pesar de las prisas del último trimestre, los promotores instalaron más capacidad eólica nueva en el cuarto trimestre de 2023 que en el anterior. A nivel regional, Asia-Pacífico y Latinoamérica tuvieron años récord con más de 75 GW y 6 GW de capacidad eólica terrestre añadida, respectivamente, principalmente gracias al espectacular crecimiento en China y Brasil.

Las nuevas incorporaciones en Europa, África y Oriente Medio no superaron el récord del año pasado. Sin embargo, ambas regiones todavía vivieron sus segundos mejores años en términos de nuevas instalaciones eólicas terrestres.

Por su parte, en el mercado de la eólica marina, se pusieron en funcionamiento 10,8 GW de nueva energía en 2023, lo que eleva la capacidad eólica marina total mundial a 75,2 GW. Las adiciones de energía eólica marina fueron un 24% mayores que en 2022, lo que convierte a 2023 en el segundo año con mayor volumen de nueva capacidad eólica marina. ■



→ Un total de 54 países que representan a todos los continentes construyeron nueva energía eólica en 2023. A total of 54 countries representing all continents built new wind power in 2023.

global offshore wind capacity to 75.2 GW. Offshore wind additions were 24% higher than in 2022, making 2023 the second highest year for new offshore wind capacity. ■

Specialized in high value general cargo

Port of Vigo



Join us!!!
Vigo, 18-19 June 2024

**GREEN ENERGY
PORTS
CONFERENCE**

...logistics is the core of our business!

> 90 maritime services • automotive • granite • fishing • metals • slate • fruit • wood



→ Los mayores fabricantes de paneles solares se ubican en China y los paneles se transportan en contenedor desde los principales puertos. The largest solar panel manufacturers are located in China and panels are containerised from major ports.

Energía solar, luz transformadora

Solar energy, transforming light

JAI ME PINEDO

Según la Agencia Internacional de la Energía (AIE), se espera que las energías renovables contribuyan con el 80% de la nueva capacidad de generación eléctrica hasta 2030 en el escenario STEPS y que la energía solar fotovoltaica, por sí sola, represente más de la mitad. La energía solar se ha convertido en una importante industria mundial y está destinada a transformar los mercados eléctricos, incluso en el escenario STEPS de Políticas Declaradas (Stated Policies Scenario).

No obstante, teniendo en cuenta los planes de fabricación y la competitividad de la tecnología, existe un importante margen para un mayor crecimiento. A finales de la década, el mundo podría tener una capacidad de fabricación de paneles que supere los 1200 GW al año.

Sin embargo, en el escenario STEPS solo se despliegan 500 GW a nivel mundial en 2030. Un mayor despliegue desde estos niveles plantea la necesidad de ampliar y reforzar las redes y aumentar el almacenamiento para integrar la energía solar fotovoltaica adicional en los sistemas eléctricos y maximizar su impacto. La capacidad de fabricación también está muy concentrada, pues China ya es la mayor productora y sus planes de expansión superan con creces los de otros países. Por lo tanto, el comercio internacional seguiría siendo vital para apoyar el despliegue mundial de la tecnología solar.

JAI ME PINEDO

According to the International Energy Agency (IEA), renewables are expected to contribute 80% of new electricity generation capacity by 2030 in the STEPS scenario, with solar PV alone accounting for more than half. Solar energy has become a major global industry and is set to transform electricity markets, even in the STEPS Stated Policies Scenario.

However, given manufacturing plans and the competitiveness of the technology, there is significant scope for further growth. By the end of the decade, the world could have a panel manufacturing capacity exceeding 1200 GW per year.

However, in the STEPS scenario, only 500 GW are deployed globally in 2030. Further deployment from these levels raises the need to expand and reinforce grids and increase storage to integrate additional solar PV into electricity systems and maximise its impact. Manufacturing capacity is also highly concentrated, with China already the largest producer and its expansion plans far outstripping those of other countries. International trade would therefore remain vital to support the global deployment of solar technology.



→ En los últimos años, la preocupación relativa a la seguridad y el aumento de los precios han copado los mercados del gas. En la imagen, embarque de un módulo de GNL en un buque de Jumbo Shipping. **In recent years, safety concerns and rising prices have dominated gas markets. Here, an LNG module is loaded onto a Jumbo Shipping vessel.**

Aumento sin precedentes para nuevos proyectos de GNL

Unprecedented increase for new LNG projects

JAIME PINEDO

A partir de 2025, se prevé que el aumento sin precedentes de nuevos proyectos de GNL incline la balanza de los mercados y las preocupaciones hacia el suministro de gas natural. Después de que Rusia cortara el suministro a Europa, en los últimos años la preocupación relativa a la seguridad y el aumento de los precios han copado los mercados del gas.

El balance del mercado sigue siendo precario en el futuro inmediato, pero la situación cambia a partir de mediados de la década. Los proyectos que han comenzado su construcción o han tomado una decisión final de inversión añadirán 250.000 millones de metros cúbicos por año de capacidad de licuefacción para 2030, lo que equivale a casi la mitad del suministro mundial actual de GNL. Los plazos anunciados sugieren un aumento particularmente importante entre 2025 y 2027.

Más de la mitad de los nuevos proyectos se encuentran en Estados Unidos y Qatar. Este GNL adicional llega en un momento incierto para la demanda de gas natural y crea grandes dificultades para la estrategia rusa de diversificación hacia Asia. Por su parte, el exceso de GNL significa que hay oportunidades muy limitadas para que Rusia consiga otros mercados. La cuota de Rusia en el gas comercializado a nivel internacional, que era del 30% en 2021, se reduce a la mitad para 2030 en el escenario STEPS.

JAIME PINEDO

Soaring increase for new LNG projects from 2025 onwards, the unprecedented increase in new LNG projects is expected to tilt the balance of markets and concerns towards natural gas supply. After Russia cut off supplies to Europe, security concerns and rising prices have dominated gas markets in recent years.

The market balance remains precarious for the foreseeable future, but the situation changes from the middle of the decade. Projects that have started construction or have made a final investment decision will add 250 billion cubic meters per year of liquefaction capacity by 2030, equivalent to almost half of current global LNG supply. The announced timelines suggest a particularly large increase between 2025 and 2027.

More than half of the new projects are in the United States and Qatar. This additional LNG comes at an uncertain time for natural gas demand and creates major difficulties for Russia's strategy of diversification into Asia. For its part, the LNG glut means that there are very limited opportunities for Russia to gain other markets. Russia's share of internationally traded gas, which was 30% in 2021, is halved by 2030 in the STEPS scenario.



→ Existe una creciente preocupación por una reducción de la disponibilidad de metales, particularmente cobre. There is growing concern about a reduction in the availability of metals, particularly copper.

Minería & Metales: la geopolítica impone sus reglas

Mining & Metals: geopolitics imposes its rules

JAIME PINEDO

2023 fue un buen año para el interés de fabricantes, consumidores y gobiernos por el sector de la minería y los metales y 2024 promete seguir la misma senda. Según una encuesta de la consultora White & Case, la geopolítica será clave mientras las empresas superan definitivamente los retos de la pandemia en cuanto a interrupciones de la cadena de suministro y la escasez de mano de obra cualificada.

Ante un contexto de creciente incertidumbre, las empresas deben actuar con rapidez para asegurar financiación y planificar sus estrategias en un mercado que, probablemente, se verá sacudido por tensiones comerciales y geopolíticas. Al mismo tiempo, existe una creciente preocupación por una reducción de la disponibilidad de metales, particularmente cobre, donde las interrupciones en las principales minas y los ajustados equilibrios entre la oferta y la demanda hicieron que las expectativas del mercado pasaran del superávit de las últimas semanas del año pasado al déficit en 2024.

En el último año, los cuellos de botella en la cadena de suministro se han aliviado aunque los ataques al transporte marítimo en el Mar Rojo son el recordatorio más visible de los mayores riesgos geopolíticos que afectan al tránsito de mercancías. Por otra parte, el aumento de los fletes y los mayores costos logísticos provocados por las rutas más largas incrementan los costos operativos para las empresas de minería y metales, afectando a sus márgenes.

JAIME PINEDO

2023 was a good year for manufacturer, consumer and government interest in the mining and metals sector and 2024 promises to follow suit. According to a survey by consulting firm White & Case, geopolitics will be key as companies definitively overcome pandemic challenges in terms of supply chain disruptions and skilled labor shortages.

Against a backdrop of increasing uncertainty, companies must act quickly to secure funding and plan their strategies in a market that is likely to be rocked by trade and geopolitical tensions. At the same time, there is growing concern about a reduction in the availability of metals, particularly copper, where disruptions at major mines and tight supply-demand balances pushed market expectations from a surplus in the final weeks of last year to a deficit in 2024.

Over the past year, supply chain bottlenecks have eased although attacks on shipping in the Red Sea are the most visible reminder of the heightened geopolitical risks affecting the transit of goods. On the other hand, higher freight rates and higher logistics costs caused by longer routes increase operating costs for mining and metals companies, affecting their margins.



→ La construcción es uno de los sectores más importantes de la economía mundial, a pesar de ser uno de los más volátiles. **Construction is one of the most important sectors of the world economy, despite being one of the most volatile.**

Construcción e infraestructuras toman nuevo impulso

Construction and infrastructure gain new momentum

JAIIME PINEDO

La construcción es uno de los sectores más importantes de la economía mundial, a pesar de ser uno de los más volátiles e inciertos. Según el Banco Mundial, se espera que la economía mundial crezca un 4,3% en 2024, frente al 4,1% en 2023. Sin embargo, las perspectivas económicas mundiales siguen siendo muy inciertas y desiguales.

La plataforma GlobalData prevé que la industria mundial de la construcción recupere cierto impulso de crecimiento a partir de 2024, siempre y cuando se produzca una mejora en la economía mundial, con una producción que se expandirá un 3% en 2024 y registrará un crecimiento anual del 4,2% durante el período 2025-2027. Sin embargo, las perspectivas varían significativamente entre regiones y segmentos.

Por su parte, el segmento de infraestructura es el tercero más grande y de más lento crecimiento para la industria de la construcción global, representando alrededor del 25% de la producción global de la construcción en 2023. Se espera que la infraestructura aumente su tasa de crecimiento en 2024, impulsado por la recuperación y el estímulo de los sectores público y privado, especialmente en las economías avanzadas y desarrolladas, así como la expansión e integración de la conectividad y calidad de la infraestructura en las economías emergentes y en desarrollo. Sin embargo, también enfrenta varios desafíos y riesgos, como la complejidad y viabilidad de los proyectos, la financiación y la gobernanza de la inversión, y la sostenibilidad y resiliencia de la infraestructura.

JAIIME PINEDO

Construction is one of the most important sectors of the world economy, despite being one of the most volatile and uncertain. According to the World Bank, the global economy is expected to grow by 4.3% in 2024, up from 4.1% in 2023. However, the global economic outlook remains highly uncertain and uneven.

The GlobalData platform forecasts the global construction industry to regain some growth momentum from 2024 onwards, provided there is an improvement in the global economy, with output expanding by 3% in 2024 and registering annual growth of 4.2% over the period 2025-2027. However, the forecast differs significantly between regions and segments.

Meanwhile, the infrastructure segment is the third largest and slowest growing segment for the global construction industry, accounting for around 25% of global construction output in 2023. Infrastructure is expected to increase its growth rate in 2024, driven by public and private sector recovery and stimulus, especially in advanced and developed economies, as well as the expansion and integration of connectivity and infrastructure quality in emerging and developing economies. However, it also faces several challenges and risks, such as project complexity and feasibility, investment financing and governance, and infrastructure sustainability and resilience.



→ El tamaño del mercado de maquinaria, en sus diferentes segmentos, ha crecido fuertemente en los últimos años. The size of the machinery market, in its different segments, has grown strongly in recent years.

Maquinaria bien engrasada para mejorar la productividad

Well-oiled machinery for improved productivity

JAIME PINEDO

El tamaño del mercado de maquinaria, consistente en maquinaria industrial y comercial, agrícola, construcción, equipos para yacimientos de petróleo, gas y minería, alimentos y bebidas, textil, fabricación metálica productos plásticos, etc., ha crecido fuertemente en los últimos años. Según ReportLinker, este mercado crecerá en 2024 un 7,5% respecto al año anterior, gracias a la industrialización, la expansión económica, el énfasis en la precisión, la globalización y el comercio, el aumento de los costos laborales y la demanda de los consumidores de una mayor eficiencia.

El crecimiento previsto en maquinaria implica tecnología sostenible, retos de la cadena de suministro global, cambios en la economía circular, medidas de ciberseguridad, monitorización remota, enfoque en la resiliencia, transformación digital, sistemas autónomos, diseño modular, colaboración hombre-máquina y técnicas de fabricación avanzadas. Se espera también que este crecimiento alcance el 6,9% anual hasta 2028, impulsado por los rápidos avances tecnológicos durante el período previsto. Las innovaciones en la fabricación de maquinaria con el apoyo de tecnologías como la impresión 3D, la inteligencia artificial y el análisis de big data contribuyen a una mayor productividad, menores costos operativos y mejores márgenes de beneficio para los fabricantes.

JAIME PINEDO

The size of the machinery market, consisting of industrial and commercial machinery, agricultural, construction, oilfield, gas and mining equipment, food and beverages, textile, metal manufacturing, plastic products, etc., has grown strongly in recent years. According to ReportLinker, this market will grow by 7.5% in 2024 compared to the previous year, thanks to industrialization, economic expansion, emphasis on precision, globalization and trade, increasing labor costs and demand for consumers with greater efficiency.

Projected growth in machinery involves sustainable technology, global supply chain challenges, changes in the circular economy, cybersecurity measures, remote monitoring, focus on resilience, digital transformation, autonomous systems, modular design, human-machine collaboration and techniques advanced manufacturing. This growth is also expected to reach 6.9% annually through 2028, driven by rapid technological advancements over the forecast period. Innovations in machinery manufacturing supported by technologies such as 3D printing, artificial intelligence and big data analytics contribute to higher productivity, lower operating costs and better profit margins for manufacturers.



→ Desde el transporte de viajeros hasta materias primas y equipos industriales, el material rodante tiene un papel multifuncional a escala global. **From passenger transport to raw materials and industrial equipment, RoRo cargo plays a multifunctional role on a global scale.**

Más material rodante para un ferrocarril seguro y sostenible

More RoRo for a safe and sustainable railway

JAIIME PINEDO

Según la firma Research and Markets, el tamaño del mercado mundial de material rodante podría alcanzar los 96.580 millones de dólares para 2030, con una tasa de crecimiento del 6,3% anual durante el período previsto. El creciente interés de los gobiernos y las empresas ferroviarias por mejorar la digitalización de la infraestructura ferroviaria y la creciente demanda de un transporte eficiente, seguridad y confortable son algunos de los factores clave que impulsan el crecimiento del mercado mundial de material ferroviario rodante.

Además, se prevé que el creciente enfoque de los países en mejorar sus sistemas de transporte mediante el aumento de la capacidad de carga creará oportunidades añadidas para las partes interesadas en el mercado de material rodante durante dicho período.

Desde el transporte de viajeros hasta materias primas y equipos industriales, el material rodante desempeña un papel multifuncional a escala global. Con un creciente enfoque de los países en la creación de una red ferroviaria verde, varios gobiernos y entidades privadas se están uniendo para inyectar importantes inversiones para lograr sus objetivos de sostenibilidad. Países como Corea del Sur, India, Noruega e Italia están avanzando en la electrificación de los ferrocarriles y se prevé que impulsen fuertes inversiones para desarrollar y ampliar el material rodante eléctrico y su infraestructura. Además, nuevas tecnologías, como las pilas de combustible de hidrógeno y las locomotoras híbridas, están haciendo que el transporte ferroviario sea más sostenible.

JAIIME PINEDO

According to Research and Markets, the size of the global RoRo market could reach \$96.58 billion by 2030, with a growth rate of 6.3% annually over the forecast period. The growing interest of governments and railway companies in improving the digitalization of railway infrastructure and the growing demand for efficient, safe and comfortable transportation are some of the key factors driving the growth of the global railway RoRo market.

Furthermore, the increasing focus of countries on improving their transportation systems by increasing carrying capacity is expected to create added opportunities for stakeholders in the RoRo market during the said period.

From passenger transportation to raw materials and industrial equipment, RoRo cargo plays a multifunctional role on a global scale. With increasing focus by countries on creating a green rail network, various governments and private entities are coming together to inject significant investments to achieve their sustainability goals. Countries such as South Korea, India, Norway and Italy are advancing railway electrification and are expected to drive heavy investments to develop and expand electric RoRo cargo and its infrastructure. In addition, new technologies, such as hydrogen fuel cells and hybrid locomotives, are making rail transport more sustainable.



La carga de proyecto recupera el pulso

→ El segmento de la carga de proyecto vuelve a coger velocidad tras un periodo de menor actividad. The project cargo segment is picking up speed again after a period of lower activity.



Project cargo pick up the pulse

L

JUAN CARLOS PALAU

La elevada utilización de los buques, ante la falta de espacios, mantuvo las tarifas de flete de los buques multipropósito por encima de los ofrecidos en otros segmentos, pero ahora los pedidos de buques, la situación geopolítica y las necesidades de la carga están marcando la actualidad del transporte marítimo del project cargo. En este sentido, el sector está volviendo a niveles previos a la pandemia y los expertos consultados por Diario del Puerto Publicaciones así lo corroboran.

El director para España de Höegh Autoliners, Iñaki Echeverría, afirma que, "ante la falta de espacio crónica en los últimos tiempos, tanto en los buques especializados como en los ro-ro, y el descenso, tras ➤

JUAN CARLOS PALAU

The high utilization of vessels, in the face of the lack of space, kept the freight rates of multipurpose vessels above those offered in other segments, but now ship orders, the geopolitical situation and the needs of the cargo are marking the current situation of project cargo shipping. In this sense, the sector is returning to pre-pandemic levels and the experts consulted by Diario del Puerto Publicaciones corroborate this.

The director for Spain of Höegh Autoliners, Iñaki Echeverría, states that, "given the chronic lack of space in recent times, both in ➤

un periodo a niveles muy elevados de las tarifas del transporte en contenedor, vemos cada vez más interés por parte de las líneas de contenedores en explotar este nicho".

Echeverría añade que, en muchos casos, "la operativa sobre camas de flats es más compleja, pero la falta de espacio en otros tipos de buques y, sobre todo, los niveles de fletes competitivos hacen incrementar su participación en el mercado".

Por lo que respecta a la evolución de la flota, la División de Project Cargo de Lamageire indica a Diario del Puerto Publicaciones que el número de barcos actual, "sin ser un problema grave, no es suficiente ya que algunas rutas no cuentan con tráfico regular o combinaciones que sean las más convenientes por lo que, el tiempo de tránsito se alarga mucho y puede ser un problema para el abastecimiento o la seguridad de las cargas. Además, los conflictos en el Mar Rojo han contribuido aún más a alargar estos tiempos".

En este sentido, Iñaki Echeverría considera que la flota "está en crecimiento, especialmente en lo que concierne a buques ro/ro PCTC e impulsada sobre todo por la presión de los coches como carga base, la flota se incrementará notablemente a partir de la segunda mitad de este año y especialmente en los dos próximos".

El director para España de Höegh Autoliners añade que, aunque el impulso es del sector del automóvil "no debemos olvidar que estos grandes buques disponen de cubiertas específicas para acoger carga 'high and heavy' y, por tanto, la capacidad de transporte de este tipo de mercancías se verá igualmente incrementada". "Para cierto tipo de cargas altas y pesada, pero dentro de unos límites, es posiblemente la mejor solución a nivel opera-



→ La falta de espacio en buques especializados está atrayendo a las líneas de contenedores a explotar este nicho. The lack of space on specialized vessels is attracting container lines to exploit this niche.

CON EL RECIENTE
DESCENSO DE
LOS FLETES, LA
AUSENCIA DE
UN EXCESO DE
OFERTA HA SIDO
POSITIVA PARA
LOS ARMADORES

specialized and ro-ro vessels, and the decrease, after a period at very high levels of container transport rates, we see more and more interest from container lines in exploiting this niche".

Echeverría adds that, in many cases, "the operation on flat beds is more complex, but the lack of space on other types of vessels and, above all, the competitive freight rates increase their market share".

Regarding the evolution of the fleet, Lamageire's Project Cargo Division tells Diario del Puerto Publicaciones that the current number of ships, "without being a serious problem, is not sufficient as some routes do not have regular traffic or combinations that are the most convenient, so



ROLL GROUP

Fortuny, 9
28010 Madrid - España
spain@rolldockagents.com
www.roll-group.com
T: +34 91 308 62 10



tivo y si los fletes recuperan niveles razonables, posiblemente veamos buenos niveles de carga de proyecto en este tipo de buques", apunta.

FLOTA Y FLETES EN AUMENTO

A este respecto, la consultora británica Drewry destacó, en su último informe Multipurpose Shipping Forecaster, que la cartera de pedidos de buques multipropósito "es pequeña, con algo menos de 2,4 millones de toneladas de peso muerto". Drewry apuntó que con el "reciente descenso de los fletes, la ausencia de un exceso de oferta previsto ha sido positiva para los armadores, a diferencia de otros sectores como el de los portacontenedores".

En lo referente a los fletes, Echeverría subraya que, "hasta el momento, en el segmento que más conozco, el ro-ro, se mantienen estables en niveles comparativamente altos, pero muy lejos de los incrementos que experimentaron en su momento los fletes de contenedor". Acerca del futuro, el director para España de Höegh Autoliners indica que, en los próximos años, "y como consecuencia, por un lado, del incremento de la flota y, por ➤



IÑAKI ECHEVERRÍA

Director para España de
Höegh Autoliners
Director for Spain of
Höegh Autoliners

"La flota está en crecimiento impulsada sobre todo por la presión de los coches como carga base"

"The fleet is growing, driven above all by the pressure of cars as base load"

the transit time is very long and can be a problem for the supply or safety of cargoes. In addition, the conflicts in the Red Sea have further contributed to the lengthening of these times".

In this regard, Iñaki Echeverría considers that the fleet "is growing, especially as regards ro/ro PCTC vessels and driven mainly by the pressure of cars as base cargo, the fleet will increase significantly from the second half of this year and especially in the next two years".

The director for Spain of Höegh Autoliners adds that, although the impulse is from the automotive sector, "we must not forget that these large vessels have specific decks to accommodate 'high and heavy' cargo and, therefore, the transport capacity of this type of goods will also be increased". "For certain types of large and heavy cargoes, but within certain limits, it is possibly the best solution at the operational level and if freight rates recover reasonable levels, we will possibly see good levels of project cargo in this type of vessels," he points out. ➤

TRANSPORTES INTERNACIONALES, LOGÍSTICA Y ADUANAS

ALGECIRAS
BARCELONA
BILBAO
GIRONA
LA JONQUERA
IRÚN
MADRID
TARRAGONA
VALENCIA



salvatlogística®

www.salvatlogistica.com





→ La consultora británica Drewry espera una aceleración de la demanda en este sector a partir de 2025. The British consulting firm Drewry expects an acceleration in demand in this industry from 2025.

otro, de la competencia del contenedor, lo normal es que los veamos a la baja, pero no creo que se produzca de manera rápida, más bien se irán ajustando al ritmo del crecimiento de la oferta”.

Así lo atestiguó también Drewry en su mencionado informe, en el que explicó que la “elevada utilización de los buques ha mantenido las tarifas de flete de los buques multipropósito por encima de los niveles anteriores a la crisis, lo que ha animado a algunos armadores a volver al mercado de los buques nuevos”.

“Aunque unas tarifas más elevadas pueden ser no muy interesantes para los fletadores”, continuó la

WITH THE RECENT
DECLINE IN
FREIGHT RATES,
THE ABSENCE
OF EXCESS
SUPPLY HAS BEEN
POSITIVE FOR
SHIPOWNERS

FLEET AND FREIGHT RATES ON THE RISE

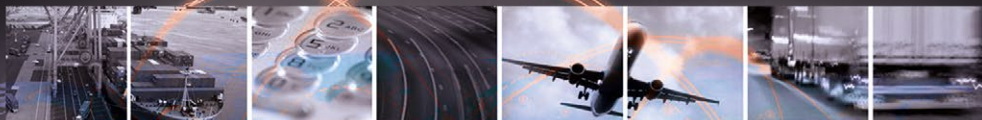
In this regard, British consultancy Drewry noted in its latest Multipurpose Shipping Forecaster report that the order book for multipurpose vessels “is small, at just under 2.4 million dwt.” Drewry noted that with the “recent decline in freight rates, the absence of anticipated oversupply has been positive for shipowners, unlike other sectors such as container ships.”

Regarding freight rates, Echeverría stresses that, “so far, in the industry that I know most about, ro-ro, they remain stable at comparatively high levels, but far from the increases that container freight rates experienced at the time.” About the future, the director for Spain of Höegh Autoliners indicates that, in the coming years, “and as a result, on the one hand of the increase of the fleet and, on the other hand, of the competition of the container, it is normal that we will see them come down, but I do not think it will happen quickly, rather they will be adjusted to the pace of growth of supply”.

This was also attested to by Drewry in its aforementioned report, in which it explained that the “high utilization of vessels has kept freight rates for multipurpose vessels above pre-crisis levels, which has encouraged some shipowners to return to the newbuilding market.”

“While higher rates may not be very attractive to charterers,” the consultancy continued, “a healthy freight market will encourage newbuilding activity and, in the longer term, stabilize rates as cargo demand increases, which we expect to accelerate significantly from 2025 onwards. Therefore, a larger order book is now needed to keep pace with the anticipated trade expansion.”

AÉREO, TERRESTRE Y MARÍTIMO ■ CONTENEDORES COMPLETOS ■ GRUPAJES ■ ALMACENAJE Y DISTRIBUCIÓN ■ ADUANAS



SHARE LOGISTICS
Expect more for your global cargo

www.asthoncargo.es · www.sharelogistics.com



VALENCIA
Av. de Francia, 161-BAJO · 46024 Valencia
Tel. +34 96 324 56 65
valencia@asthoncargo.net

ALGECIRAS
Tel. +34 956 688 307 Ext.: 5053
algeciras@asthoncargo.es

BARCELONA
Tel. +34 933 297 397
asthombcn@asthoncargo.cat

BILBAO
Tel. +34 94 661 22 93
bilbao@asthoncargo.es



MÁDRID
Tel. +34 91 000 11 73
madrid@asthoncargo.es

consultora, "un mercado de fletes saludable fomentará la actividad de construcción de nuevos buques y, a largo plazo, estabilizará las tarifas a medida que aumente la demanda de carga, que esperamos que se acelere significativamente a partir de 2025. Por lo tanto, ahora se necesita una mayor cartera de pedidos para seguir el ritmo de la expansión comercial prevista".

En este sentido, Drewry señaló que una "característica bastante singular del segmento de los buques multipropósito de gran capacidad es que estos buques se han construido exclusivamente en China en los últimos 10 años aproximadamente, y lo mismo puede decirse de la cartera de pedidos actual".

Sobre esto, la consultora apuntó que, aunque esto no fue un problema durante varios años, "las recientes tensiones entre China y EE.UU. en relación con Taiwán, la actividad militar china en el Mar del Sur de China y la postura del gobierno en la guerra entre Rusia y Ucrania aumentan el riesgo de sanciones o restricciones comerciales entre China ➤

LA FALTA DE
ESPACIO Y
LOS FLETES
COMPETITIVOS
HAN SUPUESTO UN
ALICIENTE PARA
LA ENTRADA DE
LAS NAVIERAS DE
CONTENEDORES EN
ESTE MERCADO

THE LACK OF SPACE
AND COMPETITIVE
FREIGHT RATES
HAVE BEEN AN
INCENTIVE FOR
CONTAINER
SHIPPING
COMPANIES TO
ENTER THIS MARKET

In this regard, Drewry noted that a "rather unique feature of the large-capacity multipurpose vessel segment is that these vessels have been built exclusively in China over the past 10 years or so, and the same can be said of the current order book."

On this, the consultancy noted that, although this was not an issue for several years, "recent tensions between China and the U.S. over Taiwan, Chinese military activity in the South China Sea and the government's stance on the Russia-Ukraine war increase the risk of sanctions or trade restrictions between China and the West. If this situation escalates, there could be delays in ship deliveries or even the complete abandonment of some contracts, depending on the severity of the situation."

"While the construction of large vessels could be transferred to other countries, it would entail a significant delay in expanding the fleet from current levels. Only a few shipyards outside China have experience in building such vessels, and ➤

COMISMAR
CONTROL

Cargas de tranquilidad en tu proyecto

- 🛡️ Análisis y gestión de riesgos del proyecto
- 📍 Inspección de puntos y elementos críticos
- 🚢 Control de estibas y trincajes
- 🌐 Inspección POL/POD en todo el mundo
- 📱 Servicio MWS

comismar.es control@comismar.es

y Occidente. Si esta situación se agrava, podrían producirse retrasos en las entregas de buques o incluso el abandono total de algunos contratos, dependiendo de la gravedad de la situación".

"Aunque la construcción de grandes buques podría transferirse a otros países, conllevaría un retraso significativo en la ampliación de la flota a partir de los niveles actuales. Sólo unos pocos astilleros fuera de China tienen experiencia en la construcción de este tipo de buques, y encargar barcos multipropósitos a esos astilleros situados en Japón, Corea del Sur y varios países europeos no sólo conllevaría ciertos retrasos en las entregas, sino también precios de nueva construcción sustancialmente más elevados", concluyó la consultora.

Por su parte, la División de Cargas de Proyecto de Lamage opina respecto a los fletes que "llevarnos varios años ya con fletes poco estables por lo que en el project cargo hay que tener una visión un poco más a medio/largo plazo e incluir variables como las tensiones geopolíticas o económicas a la hora de analizar un proyecto".

"La parte positiva es que los clientes ya son plenamente conscientes de esta situación y, por tanto, están abiertos a dejar ciertos flecos abiertos, dándole mayor importancia a la proactividad ante los problemas y la claridad en la información en todo momento por parte de los transitarios", añade la compañía.

MÁS PROYECTOS "LLAVE EN MANO"

En este sentido, Lamage resalta que la tendencia del mercado "está consolidando un gran porcentaje de proyectos llave en mano donde los transitarios deben realizar toda la logística del proyecto, desde recogida en las instalaciones de los proveedores hasta la entrega en destino final e incluso la descarga on site. Los orígenes suelen ser múltiples debido a que los proveedores tienen instalaciones en diferentes lugares de Europa y los destinos son cada vez más complejos, por lo que ofrecer al cliente una solución integral es altamente valorado por estos".

Por lo que respecta al desarrollo futuro del transporte marítimo de la carga de proyecto, Iñaki Echeverría subraya que estos últimos años han sido una locura y no solo a nivel de fletes y falta de capacidad, también "por una serie de acontecimientos" que han influido notablemente sobre el mercado.

Echeverría apunta que los primeros fueron el COVID y la crisis de los chips, de ahí se pasó a



→ El transporte marítimo de cargas de proyecto no es ajeno a las tensiones geopolíticas.
The maritime transport of project cargo is no stranger to geopolitical tensions.

UNA
CARACTERÍSTICA
BASTANTE
SINGULAR ES
QUE LOS BUQUES
MULTIPROPÓSITO
DE GRAN
CAPACIDAD SE
HAN CONSTRUIDO
EXCLUSIVAMENTE
EN CHINA EN LOS
ÚLTIMOS 10 AÑOS

A RATHER
UNIQUE FEATURE
IS THAT THE
LARGE CAPACITY
MULTIPURPOSE
VESSELS HAVE BEEN
BUILT EXCLUSIVELY
IN CHINA IN THE
LAST 10 YEARS

ordering multipurpose ships from those yards located in Japan, South Korea and several European countries would not only lead to some delivery delays, but also to substantially higher newbuilding prices," the consultancy concluded.

Whereas Lamage's Project Cargo Division is of the opinion that "for several years now we have had unstable freight rates, so in project cargo we need to take a more medium/long-term view and include variables such as geopolitical or economic tensions when analyzing a project".

"The positive side is that customers are now fully aware of this situation and are therefore open to leaving certain options open, giving greater importance to proactivity in the face of problems and clarity of information at all times on behalf of freight forwarders," the company adds.

MORE "TURNKEY" PROJECTS

In this sense, Lamage highlights that the market trend "is consolidating a large percentage of turnkey projects where forwarders must carry out all the logistics of the project, from collection at the suppliers' facilities to delivery at the final destination and even unloading on site. The origins are usually multiple because the suppliers have facilities in different parts of Europe and the destinations are increasingly complex, so offering the customer a comprehensive solution is highly valued by them".

As far as the future development of project cargo shipping, Iñaki Echeverría stresses that the last few

la congestión portuaria, especialmente, en áreas como Europa, Australia o México, al susto del "Ever Given", a la crisis de los canales (primero el de Panamá por la falta de agua y las restricciones sobre los tránsitos, y después Suez con el problema del cierre del Mar Rojo). "¿Que será lo siguiente? ¿Ormuz? ¿el Mar de China?", se pregunta el director para España de Höegh Autoliners.

"Ciertamente los factores geopolíticos y climáticos van a marcar el transcurrir de los próximos años... y eso sin empezar a pensar en deslocalizaciones o el imprescindible combate al cambio climático que provocará nuevos elementos de disrupción, ya sean en forma de impuestos, como los que ya hemos empezado a ver, como de necesidad de adaptación a las nuevas normativas de emisiones y a los nuevos combustibles", concluye el directivo.

En opinión de la División de Project Cargo de Lamage, "el futuro a corto y medio plazo pasa claramente por el desarrollo de soluciones a medida para cada proyecto, pues estos se ➤

EL FUTURO A
CORTO Y MEDIO
PLAZO PASA
CLARAMENTE POR
EL DESARROLLO
DE SOLUCIONES A
MEDIDA PARA CADA
PROYECTO

THE SHORT- AND
MEDIUM-TERM
FUTURE CLEARLY
GOES THROUGH
THE DEVELOPMENT
OF TAILOR-MADE
SOLUTIONS FOR
EACH PROJECT

years have been crazy, not only in terms of freight rates and lack of capacity, but also "due to a series of events" that have had a significant impact on the market.

Echeverría points out that the first ones were the COVID and the microchip crisis, then port congestion, especially in areas such as Europe, Australia or Mexico, the "Ever Given" scare, the canal crisis (first the Panama Canal due to lack of water and restrictions on transits, and then Suez with the problem of the closure of the Red Sea). "What's next? Ormuz? The China Sea?" wonders Höegh Autoliners' director for Spain.

"Certainly, geopolitical and climatic factors will mark the course of the coming years... and that is without starting to think about relocations or the essential fight against climate change that will cause new elements of disruption, whether in the form of taxes, as we have already begun to see, or the need to adapt to new emissions regulations and new fuels," concludes the executive. ➤

**Especialistas en proyectos industriales llave en mano,
fletamentos y transportes especiales**

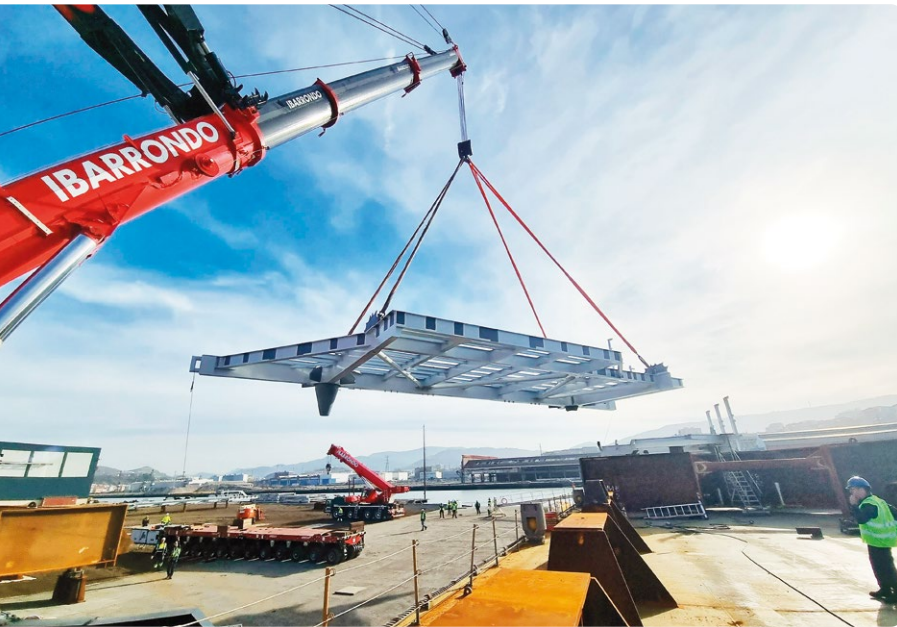
IPCargo

INTERNATIONAL PROJECT CARGO

www.ipctrans.com



Edificio LOGIC – Ronda de Can Rabadà, 2 - 5º 3ª – 08860 Castelldefels (Barcelona)
Tel. 93 298 11 71 - Fax 93 332 44 01 · ipc@ipctrans.com



→ La carga de proyecto recupera el pulso a pesar de la falta de buques especializados.
Project cargo pick up the pulse despite the lack of specialized vessels.

realizan cada vez en lugares más diversos y las líneas regulares ya no son suficientes en muchos casos. Al ser un sector tan dinámico es difícil prever por dónde avanzaremos en el largo plazo, pero parece evidente que la especialización y el know-how en este tipo de cargas será un valor clave en el project cargo". ■

In the opinion of Laignère's Project Cargo Division, "the future in the short and medium term clearly lies in the development of tailor-made solutions for each project, as these are increasingly being carried out in more and more diverse locations and regular lines are no longer sufficient in many cases. Being such a dynamic sector, it is difficult to predict where we will move in the long term, but it seems clear that specialization and know-how in this type of cargo will be a key value in project cargo". ■

Aiyon

ABOGADOS

Equipo de abogados profesional, trato personalizado y atención inmediata

MADRID · CÁDIZ · BILBAO · ALGECIRAS
24/7 TF.+34 628 656 395
www.aiyon.es



Embalaje industrial,
protección y lashing de mercancías
Servicios logísticos y marítimos
Almacenaje y depósito

C

EMBALAJES
CANTABRIA, S.L.

ZONA
NORTE/CENTRO
CANTABRIA

ZONA
LEVANTE/SUR
SAGUNTO (VLC)



www.embalajescantabria.com



→ Los puertos están incrementando la diversificación de sus tráficos para crecer como puntos de entrada y salida. Ports are increasing the diversification of their traffic to grow as entry and exit points.

La carga de proyecto incrementa su protagonismo en los puertos españoles

JUAN CARLOS PALAU

La estrategia marcada por Puertos del Estado impulsa la carga de proyecto, lo que hace que los puertos españoles estén apostando, cada vez más, por este tipo de tráfico en sus planificaciones. Áreas de almacenamiento espaciales, equipos de manipulación adecuados, accesibilidad y conectividad con las redes de transporte terrestre adaptados a este tipo de carga son solo algunas de las apuestas más determinantes que están llevando a cabo las autoridades portuarias que, una vez, se confirman como herramientas clave de competitividad para las empresas españolas.

Como muestra de las inversiones que están desarrollando los puertos españoles, nada mejor que darles voz. Así, por ejemplo, la Autoridad Portuaria de Las Palmas destaca a Diario del Puerto Publicaciones que, entre las acciones específicas para potenciar este tipo de tráficos, se han incrementado los espacios portuarios dedicados a este tipo de mercancías que, por sus dimensiones, peso y complejidad, requieren de unas especificaciones

LOS PUERTOS DEL
MEDITERRÁNEO
OCCIDENTAL ESTÁN
COMPITIENDO
POR ACOGER EL
MONTAJE DE LOS
ELEMENTOS QUE
COMPONEN LOS
AEROGENERADORES

particulares. Además, “se han previsto inversiones significativas en la modernización de las infraestructuras existentes y en las futuras infraestructuras”.

Asimismo, el enclave canario pone de relieve la necesidad de continuar trabajando en la interconexión con las principales Redes de Transporte Transeuropeas y subraya la especialización en sectores clave “ampliando nuestro rango de servicios a sectores como las energías renovables, las operaciones con aportación de conocimiento y tecnología, los nuevos combustibles y los requerimientos de nuestros países vecinos”.

Por otro lado, la Autoridad Portuaria de Cartagena subraya la diversificación de tráficos que está realizando, desde hace años, junto a los operadores logísticos “para ofrecer los mejores servicios e infraestructuras que nos permitan crecer como puerto de entrada y salida de este tipo de mercancías de grandes dimensiones, desde su salida de fábrica hasta el Puerto para garantizar la mayor ➤

Project cargo increases its prominence in Spanish ports

JUAN CARLOS PALAU

The strategy set by Puertos del Estado promotes project cargo, which means that Spanish ports are increasingly betting on this type of traffic in their planning. Spacious storage areas, adequate handling equipment, accessibility and connectivity with land transport networks adapted to this type of cargo are just some of the most decisive bets being made by the port authorities, which, once again, are confirmed as key competitiveness tools for Spanish companies.

As an example of the investments being made by Spanish ports, there is nothing better than giving them a voice. Thus, for example, the Port Authority of Las Palmas highlights to Diario del Puerto Publicaciones that, among the specific actions to promote this type of traffic, the port spaces dedicated to this type of goods have been increased, which, due to their dimensions, weight and complexity, require particular specifications. In addition, "significant investments have been planned in the modernization of existing and future infrastructures".

Likewise, the Canary Islands enclave highlights the need to continue working on the interconnection with the main Trans-European Transport Networks and underlines the specialization in key sectors "extending our range of services to sectors such as renewable energies, operations with the contribution of knowledge and technology, new fuels and the requirements of our neighboring countries".

THE PORTS OF THE WESTERN MEDITERRANEAN ARE COMPETING TO HOST THE ASSEMBLY OF THE ELEMENTS THAT MAKE UP THE WIND TURBINES.

On the other hand, the Port Authority of Cartagena emphasizes the diversification of traffic that it has been carrying out for years, together with logistics operators "to offer the best services and infrastructure that allow us to grow as a port of entry and exit of this type of large commodities, from their departure from the factory to the Port to ensure greater agility in the operation and to ensure the competitiveness of our customers".

The competition between ports in this type of traffic is also outstanding. The Port Authority of Tarragona indicates that the ports of the western Mediterranean "are competing to host the assembly of the elements that make up the wind turbines to be built in the next decade to supply the offshore wind farms planned between the Iberian Peninsula and Italy".

"Due to the very nature of project cargo, ports must have infrastructure capacity and personnel specialized in this type of cargo," says the Port Authority of Castellón. In this sense, "it is essential to have spacious storage areas and adequate handling equipment," says the Castellón institution.

Finally, PortCastelló recalls that another key aspect is "the accessibility and connectivity of land transport networks adapted to this type of cargo involving large, heavy and complex goods, which requires regulations and standards to ensure the safety of the operations".

AVANZA
logistics

**EXPERTOS EN LOGÍSTICA
TERRESTRE DEL CONTENEDOR**

TU CONEXIÓN INTERMODAL TERRESTRE.
CARRETERA - TREN - LOGÍSTICA

VALENCIA - BARCELONA - LISBOA - ZARAGOZA - ALGECIRAS - MADRID



info@avanzalogistics.com www.avanzalogistics.com

agilidad en la operativa y asegurar la competitividad de nuestros clientes”.

La competencia entre puertos en este tipo de tráficos también es destacada. La Autoridad Portuaria de Tarragona indica que los puertos del Mediterráneo occidental “están compitiendo por acoger el montaje de los elementos que componen los aerogeneradores que deberán ser construidos en el próximo decenio para proveer los parques eólicos marítimos previstos entre la Península Ibérica y la de Italia”.

“Debido a la propia naturaleza de la carga de proyecto, los puertos deben tener capacidad de infraestructura y personal especializado en este tipo de carga”, apunta la Autoridad Portuaria de Castellón. En este sentido, “resulta indispensable disponer de áreas de almacenamiento espaciales y equipos de manipulación adecuados”, opina la institución castellonense.

Finalmente, PortCastelló recuerda que otro aspecto clave es “la accesibilidad y la conectividad de las redes de transporte terrestre adaptadas a



→ Es imprescindible para los puertos disponer de áreas de almacenamiento espaciales y equipos de manipulación adecuados. **It is imperative for ports to have spacious storage areas and adequate handling equipment.**

este tipo de carga que implica mercancías de gran tamaño, peso y complejidad, lo que requiere de normativas y estándares para garantizar la seguridad de la operativa”. ■

PROJECT CARGO SOLUTIONS

DESDE LA PLANIFICACIÓN HASTA LA EJECUCIÓN

MSC ofrece soluciones integrales personalizadas para tus proyectos. Tu carga con extra medidas y a granel estará en buenas manos.

Visítanos en Breakbulk Europe
21-23 mayo 2024, Pabellón 2 / Stand 2A21 & 2A20-B21

MOVING THE WORLD, TOGETHER.

msc.com/project

msc



→ Los puertos españoles tienen que hacer frente a un escenario muy competitivo en este segmento. **Spanish ports have to face a very competitive scenario in this industry.**

Inversiones y espacios adecuados, retos para los puertos y terminales

JUAN CARLOS PALAU

Ante la mercancía project cargo, “los principales retos que enfrentan los puertos y las terminales portuarias implican realizar inversiones significativas en infraestructura portuaria, bien sea en la construcción de muelles y áreas de almacenamiento o en la mejora de equipos e instalaciones, con el objetivo de gestionar las operaciones de manera eficiente y segura, cumpliendo con las regulaciones que implica este tipo de tráfico”. Así de claro habla la Autoridad Portuaria de Castellón, una de las entidades con las que Diario del Puerto Publicaciones se ha puesto en contacto para conocer cuáles son los retos de este tipo de tráfico que, año a año, se consolida en los puertos españoles.

“En estos momentos, es una cuestión de posicionamiento e inmediatez. Posicionamiento respecto a la competencia de otros puertos españoles, pero también franceses e italianos, y respecto a las compañías nacionales e internacionales en busca de socios ante la posibilidad de conseguir uno o más contratos para la construcción ensamblaje y

LOS PUERTOS
DEBEN SER
CAPACES DE
OFRECER LOS
REQUERIMIENTOS
MÍNIMOS Y LOS
SERVICIOS QUE
VAN ASOCIADOS
EN UN TIEMPO
RELATIVAMENTE
CORTO

transporte de estos elementos marinos de grandes dimensiones. E inmediatez, puesto que los puertos deben ser capaces de ofrecer los requerimientos mínimos y los servicios que van asociados en un tiempo relativamente corto”, explica la Autoridad Portuaria de Tarragona.

Actualmente, añade Port Tarragona, “hacen falta cuatro requerimientos básicos: disponibilidad de espacio, buena climatología, tejido industrial con experiencia y mano de obra especializada. En el futuro hará falta más espacio, debido a la envergadura de las plataformas y de los ejes de los aerogeneradores, y calado suficiente”.

Para la Autoridad Portuaria de Cartagena, “los puertos debemos adaptarnos a las necesidades actuales del mercado y adaptar nuestras instalaciones a las opciones logísticas que requieren nuestros clientes para garantizar las cadenas de suministro de la forma más ágil, segura ➤

Investments and adequate spaces, challenges for ports and terminals

JUAN CARLOS PALAU

With respect to project cargo, "the main challenges facing ports and port terminals involve making significant investments in port infrastructure, either in the construction of docks and storage areas or in the improvement of equipment and facilities, with the aim of managing operations efficiently and safely, complying with the regulations involved in this type of traffic". This is how clearly the Port Authority of Castellón speaks, one of the entities with which Diario del Puerto Publicaciones has contacted to know what the challenges of this type of traffic are that, year after year, is increasing its volumes in Spanish ports. "

At the moment, it is a matter of positioning and immediacy. Positioning with respect to the competition from other Spanish ports, but also French and Italian, and with respect to national and international companies in search of partners with the possibility of obtaining one or more contracts for the construction, assembly and transport of these large marine elements. And immediacy, since ports must be able to offer the minimum requirements and associated services in a relatively short time," explains the Tarragona Port Authority.

Currently, adds Port Tarragona, "four basic requirements are needed: availability of space, good weather, industrial infrastructure with experience and skilled labor. In the future, more space will be needed, due to the size of the platforms and the wind turbine shafts, and sufficient draft".

For the Port Authority of Cartagena, "ports must adapt to the current needs of the market and adapt our facilities to the logistics options required by our customers to ensure the supply chains in the most agile, safe and efficient way". That is why the enclave has put all its investment capacity in betting on future infrastructures. "Being one of the most profitable of the Spanish port system allows us to be able to face great challenges focused on expanding port spaces such as the new

PORTS MUST BE ABLE TO OFFER THE MINIMUM REQUIREMENTS AND THE ASSOCIATED SERVICES IN A RELATIVELY SHORT TIME

ENVIRONMENTAL AND SAFETY REGULATIONS RELATED TO PROJECT CARGO HANDLING CAN BE COMPLEX AND COSTLY

Barlomar Multipurpose Terminal", added the same sources. Undoubtedly, the importance of infrastructures at sea and on land for a better connection are decisive, they emphasize from the ports of Cartagena and Castellón.

From the Port Authority of Las Palmas they list four challenges. The first of these is the high level of competition in the global market: "The project cargo shipping market is highly competitive, which requires ports to differentiate themselves and offer first-class infrastructure, safety and quality services at competitive prices".

The second is complex environmental and safety regulations: "Environmental and safety regulations related to project cargo handling can be complex and costly, which represents a challenge for ports. It should be noted that the Port of Las Palmas has an ISO 14001 certified environmental management system and an ISPS Code-compliant port safety management system to ensure compliance with current regulations."

The third challenge has to do with investment financing: "Investment in infrastructure, technology and personnel training for project cargo handling requires substantial financing. The Port of Las Palmas is betting on public and private funding sources in order to continue upgrading and modernizing its facilities and services".

And finally, the Canary Islands institution highlights the attraction and retention of specialized talent as one of the challenges for ports and terminals with respect to project cargo: "The recruitment and retention of personnel is essential to achieve the proposed challenges. Success is linked to the talent of the teams that need to offer competitive working and social conditions, promoting an egalitarian and positive work environment where professional development opportunities are present in the professional career of each worker".



→ Los puertos y las terminales requerirán de más espacio para esta carga por el incremento de las medidas de la misma. **Ports and terminals will require more space for this cargo due to the increase in its measurements.**



**Servicios
Logísticos
Portuarios**

**Gran Vía, 40 bis, 7°
48009 BILBAO**
www.slp.es

AGENCIA
+34 94 424 99 00
agency@slp.es

ESTIBA
+34 94 424 99 00
slp@slp.es

OFICINAS SANTURCE
+34 94 461 83 94
+34 94 423 82 00






y eficiente". Es por ello, que el enclave tiene puesta toda su capacidad inversora en apostar por infraestructuras de futuro. "Ser uno de los más rentables del sistema portuario español nos permite ser capaces de afrontar grandes retos centrados en ampliar espacios portuarios como la nueva Terminal Polivalente de Barlo-mar", añaden las mismas fuentes. Sin duda, la importancia de las infraestructuras en mar y en tierra para una mejor conexión son determinantes, subrayan desde los puertos de Cartagena y Castellón.

Por su parte, la Autoridad Portuaria de Las Palmas enumera cuatro retos. El primero de ellos es la alta competencia en el mercado global: "El mercado del transporte marítimo de carga de proyecto es altamente competitivo, lo que exige a los puertos diferenciarse y ofrecer unas infraestructuras de primer orden, seguridad y servicios de calidad a precios competitivos".

El segundo son las regulaciones ambientales y de seguridad complejas: "Las regulaciones ambientales y de seguridad relacionadas con el manejo de carga de proyecto pueden ser complejas y costosas, lo que representa un desafío para los puertos. Hay que señalar que el Puerto de Las Palmas cuenta con un sistema de gestión ambiental certificado ISO 14001 y un sistema de gestión de seguridad portuaria conforme al Código ISPS, para garantizar el cumplimiento de las regulaciones vigentes".

El tercero de los retos tiene que ver con la financiación de inversiones: "La inversión en infraestructura, tecnología y capacitación del personal para el manejo de carga de proyecto requiere una cuantiosa financiación. El Puerto de Las Palmas está apostando por fuentes de financiación públicas y privadas con el objetivo de continuar actualizando y modernizando sus instalaciones y servicios".

Y, por último, la institución canaria destaca la atracción y retención del talento especializado como uno de los retos para los puertos y terminales respecto a la carga de proyecto: "La contratación y retención de personal es esencial para alcanzar los retos propuestos. El éxito se encuentra vinculado al talento de los equipos que requieren ofrecer condiciones laborales y sociales competitivas, potenciando un ambiente de trabajo igualitario, positivo y donde las oportunidades de desarrollo profesional se encuentren presentes en la carrera profesional de cada trabajador". ■



→ La carga de proyecto es una oportunidad para contribuir a una transición energética cada vez más urgente y necesaria. Project cargo is an opportunity to contribute to an increasingly urgent and necessary energy transition.

Sostenibilidad y diversificación de tráfico: oportunidades de la carga de proyecto

JUAN CARLOS PALAU

En un escenario global marcado por el cambio climático y la Agenda 2030 era de esperar que la carga de proyecto también estuviera atravesada por los objetivos de sostenibilidad que se configuran como hitos a alcanzar para lograr la eficiencia de este tipo de tráfico.

Como recuerda a Diario del Puerto Publicaciones la Autoridad Portuaria de Cartagena, "es importante resaltar que los puertos que miramos al futuro para ser hub logísticos del siglo XXI primamos la sostenibilidad como pilar clave en todas las acciones que ejecutamos. La carga fraccionada o breakbulk también contribuye al medio ambiente al optimizar espacios y reducir envíos, lo que contribuye a reducir las emisiones de gases contaminantes en la atmósfera".

SE TRATA DE
UNA MERCANCÍA
QUE GENERA
ACTIVIDAD
DENTRO Y FUERA
DEL PUERTO
EN UN SECTOR
ECONÓMICO EN
AUGE Y DE ALTO
VALOR AÑADIDO

Pero las oportunidades que ofrece la carga de proyecto no sólo se quedan en la sostenibilidad, para PortCastelló aspectos como la diversificación de tráfico y el incremento de la competitividad llevan el sello del project cargo. "El tráfico de cargas de proyecto permite diversificar la cartera de tráfico, por lo que se reduce la dependencia de sectores específicos y se aumenta la resiliencia económica ante cambios en la demanda del mercado", comenta la autoridad portuaria castellanense. Es más, "permite incrementar la competitividad del puerto y la colaboración con industrias emergentes (como la energía renovable), lo que ofrece nuevas oportunidades para desarrollar sinergias con empresas clave en la cadena de valor y con- ➤

DelCorona & Scardigli

SPAIN S.L.U.

SINCE 1874

GLOBAL LOGISTICS PROVIDER

www.dcsspain.com

Alicante - Barcelona Airport - Irún - Zaragoza

H.O. Barcelona:
+ 34 93 269 7000
Valencia Office:
+34 96 367 1587

Sustainability and traffic diversification: project cargo opportunities

JUAN CARLOS PALAU

In a global scenario marked by climate change and the 2030 Agenda, it was to be expected that project cargo would also be affected by the sustainability objectives that are set as milestones to be reached to achieve the efficiency of this type of movements.

As the Port Authority of Cartagena reminds Diario del Puerto Publications, "it is important to emphasize that ports that look to the future to be logistics hubs of the 21st century prioritize sustainability as a key pillar in all the actions we take. Breakbulk cargo also contributes to the environment by optimizing space and reducing shipments, which helps reduce emissions of polluting gases into the atmosphere".

But the opportunities offered by project cargo are not only in sustainability, for PortCastelló aspects such as diversification of traffic and increased competitiveness bear the hallmark of project cargo. "Project cargo traffic allows diversification of the traffic portfolio, reducing dependence on specific sectors and increasing economic resilience in the face of changes in market demand," says the Castellón port authority. Moreover, "it allows to increase the port's competitiveness and collaboration with emerging industries (such as renewable energy), which offers new opportunities to develop synergies with key companies in the value chain and contribute to the growth and sustainable development of the province".

THE PROJECT CARGO ALLOWS INCREASING THE PORT'S COMPETITIVENESS AND COLLABORATION WITH EMERGING INDUSTRIES SUCH AS RENEWABLE ENERGY

IT IS A COMMODITY THAT GENERATES ACTIVITY INSIDE AND OUTSIDE THE PORT IN A BOOMING ECONOMIC SECTOR WITH HIGH ADDED VALUE.

Diversification is also one of the aspects highlighted by the Port Authority of Las Palmas: "Diversifying the port's portfolio of services is essential to reduce dependence on other types of cargo. In this sense, the Port continues with its strategy of expanding its offer in infrastructure and services to serve a wider variety of customers and industries".

On the other hand, Ports of Las Palmas highlights the boost for regional economic development offered by this type of traffic: "The effects of port activity exceed its physical space, contributing to the economic growth of the city of Las Palmas de Gran Canaria, the island of Gran Canaria, the province of Las Palmas and, of course, the Canary Islands, attracting investments, knowledge and generating stable and quality employment".

Likewise, the Gran Canarian institution points out that the specialization in project cargo handling "strengthens the competitive position of the port in its area of influence"; and emphasizes that it continues working "to become a reference hub in project cargo in order to achieve the same success and prestige that it has already consolidated in sectors such as bunkering, international container transshipment or ship repair".

Finally, the Port Authority of Tarragona takes the floor and corroborates the progress made by the other ports and states that project cargo traffic is "an opportunity to contribute to an increasingly urgent and necessary energy transition. Wind energy is already the first source of energy, sometimes together with solar energy, in many countries and before 2030 it will be so in almost all EU countries that have done their homework. At the same time, it is an opportunity to increase and diversify traffic with a commodity that generates activity inside and outside the port in a booming economic sector with high added value".

TRINCASA
TRINCAS Y JARCÍAS S.A.

Trincaje, embalajes y
plastificado de cargas

PORQUE EL MAR
NO SIEMPRE ESTÁ
EN CALMA

+ DE
42
AÑOS EN EL PUERTO
DE BILBAO

Muelle Reina Victoria Pabellón 9 · Apartado 25 - 48980 Santurce
Tels. +34 94 461 56 88 / +34 94 461 56 99
info@trincasa.com - www.trincasa.com

tribuir al crecimiento y desarrollo sostenible de la provincia".

También la diversificación es uno de los aspectos destacados por la Autoridad Portuaria de Las Palmas: "Diversificar la cartera de servicios del puerto es esencial para minorar la dependencia de otros tipos de carga. En este sentido, el Puerto continúa con su estrategia de ampliar su oferta en infraestructura y servicios para atender a una mayor variedad de clientes y sectores".

Por otro lado, Puertos de Las Palmas pone de relieve el impulso para el desarrollo económico regional que ofrece este tipo de tráfico: "Los efectos de la actividad portuaria superan el espacio físico de éste, contribuyendo al crecimiento económico de la ciudad de Las Palmas de Gran Canaria, la isla de Gran Canaria, la provincia de Las Palmas y, como no, de Canarias, atrayendo inversiones, conocimiento y generando un empleo estable y de calidad".

Asimismo, la institución grancanaria apostilla que la especialización en el manejo de carga de proyecto "fortalece la posición competitiva del puerto en su zona de influencia"; y destaca que continúa trabajando "para convertirse en un hub de referencia en la carga de proyecto con el fin de alcanzar el mismo éxito y prestigio que ya tiene consolidado en sectores como el bunkering, el trasbordo internacional de contenedores o la reparación naval".

Finalmente, toma la palabra la Autoridad Portuaria de Tarragona que corrobora lo avanzado por los otros puertos y manifiesta



→ La carga fraccionada o breakbulk contribuye al medio ambiente al optimizar espacios y reducir envíos. Breakbulk cargo contributes to the environment by optimizing space and reducing shipments.

LA CARGA DE PROYECTO PERMITE INCREMENTAR LA COMPETITIVIDAD DEL PUERTO Y LA COLABORACIÓN CON INDUSTRIAS EMERGENTES COMO LA ENERGÍA RENOVABLE

que el tráfico de carga de proyecto es "una oportunidad para contribuir a una transición energética cada vez más urgente y necesaria. La energía eólica ya es la primera fuente de energía, a veces junto a la solar, en muchos países y antes del 2030 lo será en casi todos los países de la UE que hayan hecho los deberes. Al mismo tiempo, es una oportunidad para aumentar y diversificar tráficos con una mercancía que genera actividad dentro y fuera del puerto en un sector económico en auge y de alto valor añadido". ■

LÍDERES EN EL PUERTO DE SANTANDER

Agradecemos a todos nuestros clientes su confianza por convertirnos en el primer operador del Puerto de Santander

1.165.240 toneladas gestionadas en 2022 (29,39% del tráfico portuario)

cobasa
Grupo Logístico

- SOLUCIONES LOGÍSTICAS 'AD HOC'
- OPERACIONES DE MERCANCÍA
- EQUIPOS AUTOMÁTICOS HTV
- SERVICIOS DE ALMACENAJE
- OPERADORES PORTUARIOS
- TRANSPORTE TERRESTRE
- LOGÍSTICA INTEGRAL
- CONSIGNATARIOS

MÁS INFO

Ed. Puerta de Santander, S/N
Polígono de Raos - 39600 Camargo
Tel. +34 942 369 389 - info@cobasa.net
www.cobasa.net

Breakbulk Europe 2024: la mayor plataforma mundial del project cargo



→ El certamen espera superar los 11.000 visitantes en la edición de este año. Foto J.P. The event expects to exceed 11,000 visitors in this year's edition. Photo J.P.

Breakbulk Europe 2024: the world's largest project cargo platform



B

JUAN CARLOS PALAU

Breakbulk Europe se ha configurado durante todos sus años de historia como la mayor plataforma del mundo para el sector de la carga de proyecto. Un certamen en el que establecer contactos y realizar transacciones comerciales, con la asistencia de más de 10.000 profesionales del sector (este año se espera superar la cifra de 11.000 visitantes) y responsables de la toma de decisiones de las principales compañías del sector.

Esta edición, según la Organización, los visitantes, procedentes de 126 países, podrán asistir a diferentes cumbres profesionales, ➤

JUAN CARLOS PALAU

Breakbulk Europe has established itself throughout its years of history as the world's largest platform for the project cargo industry. An event for networking and business transactions, attended by more than 10,000 industry professionals (this year the number of visitors is expected to exceed 11,000) and decision-makers from leading companies in the business.

This year, according to the organizers, visitors from 126 countries will be able to attend various professional summits, conferences and networking activities, as well as learn about the latest project cargo innovations and solutions for the industry. The latest trends in the project cargo industry will also take center stage at the event, which will ➤

conferencias y actividades de creación de redes, además de conocer las novedades y los últimos proyectos de carga y soluciones para el sector. Las últimas tendencias dentro de la industria de carga de proyecto también serán protagonistas en el certamen, que contará con la asistencia de una gran variedad de ponentes y sesiones especializadas.

EL DATO / THE DATA

4.500

Más de 4.500 empresas, de 126 países, participarán o estarán representadas en Breakbulk Europe 2024. Además, la Organización prevé que más de 440 cargadores mundiales asistan al certamen.

More than 4,500 companies from 126 countries will participate or be represented at Breakbulk Europe 2024. In addition, the Organization expects more than 440 global shippers to attend the event.

be attended by a wide variety of speakers and specialized sessions.

Among the main figures that this event will produce, according to the Organization, there will be more than 4,500 companies that participate or are represented, 95% of the exhibitors repeat each year, there will be 126 countries represented and more than 440 global shippers present in this edition.

NOVELTIES AND CLASSICS

The kick-off of Breakbulk Europe 2024 will take place at the welcome reception on May 21, open to everyone, followed by networking meeting at the Schiedamse West.

Another highlight of the event will be a boat tour of the Port of Rotterdam, organized by the port authority itself, which will show visitors to the fair the port's specialized heavy lift terminals and many of the port's multi-purpose breakbulk terminals. ➤



PORTCASTELLÓ

UN PUERTO DE OPORTUNIDADES

Liderando el futuro

www.portcastello.com



CLdN Ro Ro: Tu solución de confianza en transporte marítimo. Conectando España con UK, Irlanda, Benelux y Escandinavia.

Servicio para trailers, contenedores, camiones, maquinaria y carga de proyecto.

Reservas: roro.salesspain@cldn.com

CLdN, Puerto Raos 15, 39011 Santander

CLdN

Entre las principales cifras que arrojará este certamen, según la Organización, serán más de 4.500 empresas las que participen o estén representadas, el 95% de los expositores repite cada año, habrá 126 países representados y más de 440 cargadores mundiales presentes en esta edición.

NOVEDADES Y CLÁSICOS

El pistoletazo de salida de Breakbulk Europe 2024 tendrá lugar en la recepción de bienvenida del 21 de mayo, abierta para todo el mundo, seguida de un networking en el Schiedamse West. Otra de las actividades destacadas del certamen será la visita en barco al puerto de Róterdam, organizada por la propia autoridad portuaria, que mostrará a los visitantes de la feria las terminales especializadas en cargas pesadas y muchas de las terminales polivalentes de carga fraccionada del puerto.

En cuanto a las novedades del certamen especializado, hay que destacar que se centran en unas mesas redondas que permitirán debates de una hora de duración entre grupos de hasta ➤



➔ Breakbulk servirá para conocer las últimas soluciones y tendencias del sector de la carga de proyecto. Breakbulk will serve to learn about the latest solutions and trends in the project cargo industry.

SERVICIOS GLOBALES DE TRANSPORTE

Tu socio para el transporte aéreo, marítimo, por carretera, ferroviario logística y TI con más de 40 años de experiencia.

> 160 oficinas. 40 países.
> 4.000 empleados.



we take it personally

Member of **NEX** NIPPON EXPRESS

cargo-partner.com



→ Según cifras de la organización, el 95% de los expositores repiten año tras año.
According to the organization's figures, 95% of exhibitors repeat year after year.

As for the novelties of the specialized event, it should be noted that they are oriented on roundtables that will allow one-hour-long discussions between groups of up to 10 industry professionals around a topic of interest. The organization only allows visitors to register for one round table, so participants have to be sure to select the topic of greatest interest to them.

The first of the roundtables, entitled "Your journey to zero carbon: strategies, struggles and advice for others in the same boat", will address the reduction of CO2 emissions to address climate change and the entry into force of the EU Emissions Trading Scheme for Maritime Transport (known as ETS) on January 1, with a series of progressive targets. Besides, it will try to answer the questions: how is your company implementing the ETS and how can we encourage faster progress?

The second panel, "Facing and overcoming capacity challenges: innovation and strategies", will analyze the problems and solutions to

CARGA
Y DESCARGA
DE GRANEL,
MERCANCÍA
GENERAL
E INDUSTRIAS
RENOVABLES

ESPECIALISTAS
EN SECTOR
CERÁMICO



TMG
TERMINAL MARÍTIMA DEL GRAO

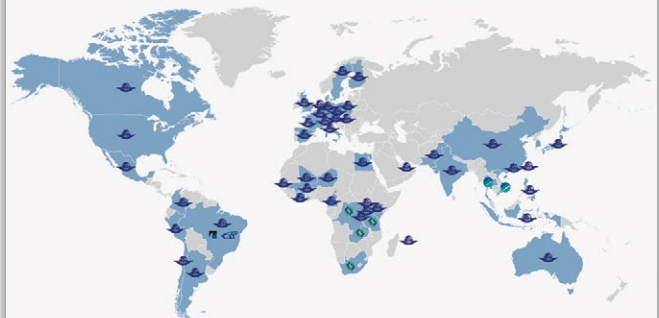
www.tmg.com.es

Muelle Serrano Lloberas, s/n. - local 1
Edificio Usuarios - Puerto de Castellón
Tel.: 964 73 70 49 - Fax: 964 28 85 33 - 12100 Castellón
tmg@tmg.com.es

Fracht GROUP
INTERNATIONAL FREIGHT FORWARDER
SPAIN



Fracht Group supports the UN Sustainable Development Goals



Fracht
+150 Offices Around the Globe

Argentina, Australia, Austria, Belgium, Brazil, Burkina Faso, Burundi, Cameroon, Canada, Chile, China, Colombia, Czech Republic, DR Congo, Egypt, Finland, France, Germany, Holland, Hong Kong, Hungary, India, Indonesia, Italy, Ivory Coast, Japan, Kenya, Mali, Mauritius, Mexico, Niger, Pakistan, Peru, Philippines, Poland, Rwanda, Senegal, South Africa, Spain, Sweden, Switzerland, Taiwan, Tanzania, Thailand, UAE, Uganda, UK, USA, Vietnam, Zambia.



www.fracht.com
fracht@frachttag-bs.ch
operations@frachtspain.es

10 profesionales del sector en torno a un tema de interés. La Organización solo permite a los visitantes inscribirse en una mesa redonda, por lo que los participantes han tenido que asegurarse de seleccionar el tema de mayor interés para ellos.

La primera de las mesas, titulada "Su viaje hacia el carbono cero: estrategias, luchas y consejo para otros en el mismo barco", abordará la reducción de las emisiones de CO2 para hacer frente al cambio climático y la entrada en vigor del régimen comunitario de derechos de emisión en el transporte marítimo (conocido como ETS) el pasado 1 de enero, con una serie de objetivos progresivos. Además, tratará de responder a la cuestión: ¿cómo está aplicando el ETS su empresa y cómo podemos fomentar un progreso más rápido?

La segunda de las mesas, "Afrontar y superar los retos de capacidad: innovación y estrategias", analizará los problemas y las soluciones ante los problemas de capacidad y la situación geopolítica del momento. La cuestión por responder: ¿cómo ➤

LA FERIA RECIBIRÁ
A MÁS DE 11.000
VISITANTES
PROCEDENTES DE
126 PAÍSES DE TODO
EL MUNDO

THE FAIR WILL
RECEIVE MORE
THAN 11,000
VISITORS FROM
126 COUNTRIES
AROUND THE
WORLD

capacity issues and the current geopolitical situation. The question to be answered: how can the breakbulk industry ensure that capacity is always available when needed?

The title of the third of the tables is: "Creating an inclusive culture in the workplace." This session will discuss the talent gap and hiring the next generation in order to answer what happens to the potential that already exists in your company? Is there room for existing talent to thrive within the company?

The last of the roundtables will ask the question: "Is the break bulk industry doing enough to support the energy transition?" With a looming capacity bottleneck already in 2026, it is necessary to act now to meet the ambitious projects of the energy transition sector and address climate change, highlights the Organization that questions: Can stakeholders in the bulk transport and logistics do more to support it? ➤



CEMESA
P&O
Empresa de Reyser

Servicios Marítimos y Logística

Prestamos diversidad de servicios en Barcelona, también en Tarragona, Valencia, Sagunto, Castellón, Alicante y Cartagena

Muelle Evaristo Fernández, s/n, 1ª planta
(Edificio remolcadores)
08039 BARCELONA
+34 932 235 838
operaciones@cemesa.org
www.cemesa.org

puede el sector de la carga fraccionada garantizar que la capacidad esté siempre disponible cuando se necesite?

El título de la tercera de las mesas es: "Crear una cultura integradora en el lugar de trabajo". En esta sesión se tratará la brecha de talento y la contratación de la próxima generación con el fin de responder a ¿qué ocurre con el potencial que ya existe en su empresa? ¿Hay espacio para que el talento existente prospere dentro de la empresa?

La última de las mesas redondas se hará la pregunta: "¿Está haciendo el sector de la carga fraccionada lo suficiente para apoyar la transición energética?" Con un inminente cuello de botella en la capacidad ya en 2026, es necesario actuar ahora para cumplir los ambiciosos proyectos del sector de la transición energética y hacer frente al cambio climático, destaca la Organización que se cuestiona: ¿Pueden las partes interesadas en el transporte a granel y la logística hacer más para apoyarlo?

UNA DE LAS NOVEDADES SERÁN LAS MESAS REDONDAS, DEBATES DE UNA HORA DE DURACIÓN ENTRE 10 PROFESIONALES DEL SECTOR

ONE OF THE NEW FEATURES WILL BE THE ROUNDTABLES, ONE-HOUR-LONG DEBATES BETWEEN 10 PROFESSIONALS FROM THE INDUSTRY

Finalmente, cabe destacar otro de los eventos que se propone en el marco de la feria: "Women in Breakbulk Brunch". En la reunión anual para mujeres del sector, que comenzará el 21 de mayo a las 12 horas, tendrá lugar una mesa redonda sobre la tutoría eficaz, seguida de una sesión de tutoría rápida en la que las participantes actuarán como mentoras o tuteladas y pondrán en práctica las estrategias aprendidas en la sesión. ■

Finally, it is worth highlighting another of the events proposed within the framework of the fair: "Women in Breakbulk Brunch". At the annual meeting for women in the sector, which begins on May 21 at 12 noon, there will be a roundtable on effective mentoring, followed by a rapid mentoring session in which participants will act as mentors or mentees and practice the strategies learned in the session. ■



**Transporte Contenedores, reefers
Almacenes y Logística
Cisternas**



Tel. 963073311 • etomas@tomascompany.com
www.tomascompany.com



TRANSPORTES ESPECIALES

- > Maquinaria ferroviaria
- > Maquinaria industrial
- > Maquinaria obra pública
- > Embarcaciones y autobuses



www.et2021.com • 932.235.275 • trafico@et2021.com



→ 2025 marcará el 20 aniversario del certamen Breakbulk Europe que se celebrará entre el 13 y el 15 de mayo. 2025 will mark the 20th anniversary of the Breakbulk Europe competition which will be held between May 13 and 15.

2025: cuenta atrás para el 20º de Breakbulk Europe

OP Breakbulk Europe celebrará su 20º aniversario el año que viene y ya anuncia novedades. Programado para celebrarse en el Rotterdam Ahoy, del 13 al 15 de mayo de 2025, el evento será un escaparate de tres días de innovación, networking y conocimiento de la industria.

Breakbulk Europe 2025 abrirá nuevos caminos ampliando su horario de apertura para incluir un día completo el martes, ampliando el evento a una exposición de tres días. Este cambio es una respuesta directa a la petición del sector de disponer de más tiempo para participar, establecer contactos y hacer negocios. ➤



INSIGNIA SHIPPING



招商局
CHINA MERCHANTS GROUP
Since 1872



Sinotrans as part of China Merchant Group
中国外运长航
SINOTRANS&CSO
YANGTZE NAVIGATION

Our multipurpose sailing routes worldwide with our own fleet

chartering@insignia-shipping.com
Offices: SPAIN / HOLLAND
Tel. +34 620 534 229 SPAIN
Tel. +31 620 879 599 HOLLAND




2025: countdown to the 20th of Breakbulk Europe

DP

Breakbulk Europe will celebrate its 20th anniversary next year and is already announcing new things. Scheduled to take place at Rotterdam Ahoy, May 13-15, 2025, the event will be a three-day showcase of innovation, networking and industry insight.

Breakbulk Europe 2025 will break new ground by expanding its opening hours to include a full day on Tuesday, expanding the event to a three-day exhibition. This change is a direct response to the industry's request for more time to engage, network and do business.

Following the collaboration of Hyve and the organizing committee, the new evolved format of the show for 2025 will allow for more

opportunities for valuable networking, education and engagement. This will undoubtedly provide exhibitors, delegates and attendees with opportunities for more productive interaction and will provide greater value to the attending breakbulk community," said Tim Killen, Head of Growth - Projects Sector at Fracht Group.

"The consensus from last year's participants was that they wanted more time and less hassle, so that's exactly what we've designed for the 2025 event," explains Elizabeth Rankin, event director at Breakbulk Europe.

In anticipation of a record number of exhibitors from across the supply chain - including ➤



DEPOT REAL BENLLOCH S.A.

OPERADOR LOGÍSTICO INTEGRAL

SUPPLY CHAIN INTEGRATION



FOURTH PARTY LOGISTICS (4PL)
LOGISTIC SERVICE PROVIDERS

STUFFING/UNSTUFFING OF CONTAINERS FCL-LCL
CARGO SECURING OF ALL KINDS OF LOADS (CERTIFIED PROVIDER)
SHORT-TERM AND LONG-TERM STORAGE, STOCK CONTROL
CUSTOMS WAREHOUSING
MARITIME PACKAGING
TRANSPORT OF MARITIME CONTAINERS
STEVEDORING OF ALL OF MERCHANDISE
PICK AND PACK SERVICE (SHRINK-WRAPPED PALLETIZED GOODS)
IRON & STEEL - RECEIPT AND FILLED OF ALL KINDS OF MATERIAL
HANDLING OF CONTAINERS (FULL AND EMPTY)
CONTAINERS INSULATION
SALE AND RENTAL OF SEA CONTAINERS
CARGO SECURING MATERIAL



SHIPPING SUPPORT SERVICE







DEPOT REAL BENLLOCH, S.A. | Avenida Alacant, 10 - 46460 - Silla - Valencia | T 963 670 888 | realbenlloch.com

"Tras la colaboración de Hyve y el comité organizador, el nuevo formato evolucionado de la feria para 2025 permitirá más oportunidades para establecer contactos valiosos, educación y compromiso. Esto sin duda proporcionará a los expositores, delegados y asistentes las oportunidades para una interacción más productiva y proporcionará un mayor valor a la comunidad de breakbulk asistentes", afirma Tim Killen, jefe de Crecimiento - Sector de Proyectos de Fracht Group.

"El consenso de los participantes del año pasado fue que querían más tiempo y menos complicaciones, así que eso es exactamente lo que hemos diseñado para el evento de 2025", explica Elizabeth Rankin, directora de eventos de Breakbulk Europe.

En previsión de un número récord de expositores de toda la cadena de suministro -incluidos transportistas, transitarios, puertos y terminales, proveedores de equipos y transportistas especializados por aire, carretera, barcaza, marítimo y ferrocarril, así como una amplia gama de proveedores de ➤



➔ La edición del próximo año contará con un día y un pabellón más. **Next year's edition will have one more day and one more pavilion.**



ÚTILES DE ELEVACIÓN REVISIONES ELEMENTOS DE ELEVACIÓN SUMINISTROS INDUSTRIALES

Cadenas - Cables de acero - Poliéster - Accesorios - Balancines - Líneas de vida...



shippers, freight forwarders, ports and terminals, equipment suppliers and transport specialists by air, road, barge, sea and rail, as well as a wide range of service providers - a new pavilion will be added. Located next to Hall 2, at the front of Ahoy, it will not only offer more space for exhibitors, but will open up the entire entrance to Breakbulk.

Additionally, Breakbulk Europe 2025 will introduce wider hallways, strategically placed along key access points throughout the venue, designed to facilitate flow for the larger number of attendees. "They will allow attendees to efficiently navigate the event, easily locate exhibitors and find direct routes to popular venues such as the Main Stage and Breakbulk Futures," highlights the Organization.

"Our team is already working on ways to offer more networking opportunities by expanding facilities that have proven valuable to attendees, such as an expanded roundtable program, as well as the addition of a Women at Breakbulk lounge to the showroom," says Rankin. "There will undoubtedly

**BREKKBULK
EUROPE 2025
WILL INTRODUCE
WIDER WALKWAYS,
STRATEGICALLY
PLACED ALONG KEY
ACCESS POINTS
THROUGHOUT THE
VENUE**



→ **La presencia española en Breakbulk 2024 estará compuesta por 20 autoridades portuarias.**

be some surprises too - it's not every year we celebrate our 20th anniversary."

"Breakbulk Europe has become a truly global event and has proven to be a pillar for industry experts to meet and network. Extending the duration of the conference will further foment this achievement and lead to an even more successful future of the event." "concludes Carsten Wendt, Head of Sales - High & Heavy and Breakbulk at Wallenius Wilhelmsen. ■

www.ecco-freight.com



EccoFreight

**10 years
of advanced technology
for sustainable forwarding
in renewable energy
projects**





→ The Spanish presence at Breakbulk 2024 will be made up of a total of 20 port authorities.

servicios- se añadirá un nuevo pabellón. Situado junto al pabellón 2, en la parte delantera de Ahoy, no sólo ofrecerá más espacio a los expositores, sino que abrirá toda la entrada a Breakbulk.

Además, Breakbulk Europe 2025 introducirá pasillos más anchos, situados estratégicamente a lo largo de puntos de acceso clave en todo el recinto, diseñados para facilitar el flujo para el mayor número de asistentes. "Permitirán a los asistentes recorrer eficientemente el evento,

BREAKBULK EUROPE 2025 INTRODUCIRÁ PASILLOS MÁS ANCHOS, SITUADOS ESTRATÉGICAMENTE A LO LARGO DE PUNTOS DE ACCESO CLAVE EN TODO EL RECINTO

localizar fácilmente a los expositores y encontrar rutas directas a lugares populares como el Main Stage y Breakbulk Futures", destaca la Organización.

"Nuestro equipo ya está trabajando en formas de ofrecer más oportunidades de establecer contactos mediante la ampliación de las ofertas que han demostrado ser valiosas para los asistentes, como un programa más amplio de mesas redondas, así como la adición de un salón de Mujeres en Breakbulk a la sala de exposiciones", indica Rankin. "Sin duda, también habrá algunas sorpresas: no todos los años celebramos nuestro 20º aniversario".

"Breakbulk Europe se ha convertido en un evento verdaderamente global y ha demostrado ser un pilar para que los expertos del sector se reúnan y establezcan contactos. La ampliación de la duración de la conferencia fomentará este logro y conducirá a un futuro aún más exitoso del evento", concluye Carsten Wendt, jefe de Ventas - High & Heavy y Breakbulk de Wallenius Wilhelmsen. ■



AURORA CLASS

With its 9,100 car equivalent unit capacity, the Aurora Class will be the largest PCTC ever built.

The Höegh Autoliners Aurora Class will be the largest and most environmentally friendly PCTC ever built, further accelerating our decarbonization efforts and setting a new standard for more sustainable deep-sea transportation.

We have 12 Aurora vessels on order - and the possibility of another four. All contracted with the Norwegian flag and DNV-class. The first Aurora will be delivered Q2 2024, commencing commercial operations in August 2024. By the first half of 2027, all twelve Auroras will be delivered and in operation, equipped with engines primed to run on liquefied natural gas (LNG) and low-sulphur oil. These vessels can be converted to run on Ammonia.

In addition to our experienced personnel and digital surveillance, we have implemented an extended number of fire zones, installed heat and smoke detecting cameras and fire blanket stations on all cargo decks. We have more than the class requirement of CO2 amount, which serves as a highly efficient fire extinguisher on board our vessels.



→ 20 autoridades portuarias españolas participan bajo el paraguas de Puertos del Estado. 20 Spanish Port Authorities participate under the umbrella of Puertos del Estado.

La presencia
española se
hace notar en
Breakbulk 2024

The Spanish
presence is
noticeable at
Breakbulk 2024

JUAN CARLOS PALAU

La presencia española en Breakbulk 2024 estará compuesta por un total de 33 entidades, entre las que se encontrarán 20 autoridades portuarias (A Coruña, Almería, Avilés, Algeciras, Barcelona, Bilbao, Cádiz, Cartagena, Castellón, Ceuta, Ferrol, Gijón, Huelva, Las Palmas, Santander, Santa Cruz de Tenerife, Sevilla, Tarragona, Valencia y Vigo), bajo el paraguas de Ports of Spain.

Los objetivos de las instituciones portuarias españolas en Róterdam pasan por impulsar este tipo de tráfico, presentando las ventajas competitivas de los puertos españoles para carga de proyecto, a granel y ro-ro, haciendo especial hincapié en las

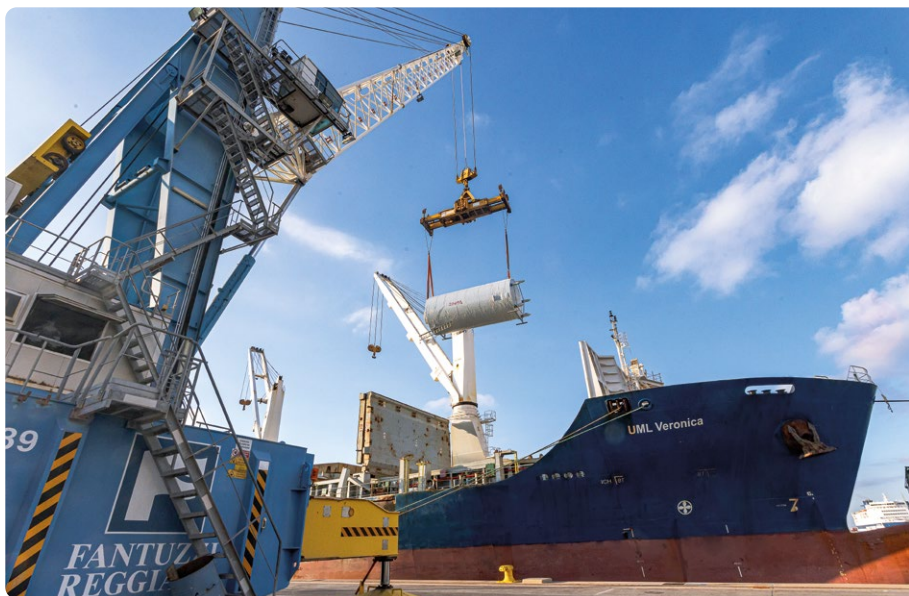
JUAN CARLOS PALAU

The Spanish presence at Breakbulk 2024 will be made up of a total of 33 entities, among which there will be 20 port authorities (A Coruña, Almería, Avilés, Algeciras, Barcelona, Bilbao, Cádiz, Cartagena, Castellón, Ceuta, Ferrol, Gijón, Huelva, Las Palmas, Santander, Santa Cruz de Tenerife, Seville, Tarragona, Valencia and Vigo), under the umbrella of Ports of Spain.

The objectives of the Spanish Port institutions in Rotterdam are to promote this type of traffic, presenting the competitive advantages of Spanish ports for project cargo, bulk and ro-ro, placing special emphasis on facilities and services ➤

instalaciones y los servicios capaces de manipular cualquier tipo de mercancía, con origen o destino en cualquier lugar del mundo e interconectados con las principales redes de transporte europeas.

Los puertos españoles disponen de más de 390 kilómetros de muelles, de los que 65 kilómetros son para graneles, 46 de muelles multiuso y 19 para el tráfico ro-ro, según detalla Puertos del Estado a Diario del Puerto Publicaciones. Como muestra de todos estos enclaves, la Autoridad Portuaria de Cartagena señala a esta publicación que en Breakbulk 2024 "queremos demostrar que Cartagena no es el cuarto puerto en tráfico de mercancías de España por casualidad sino porque las ventajas competitivas, sus aguas profundas, sus instalaciones y los servicios son garantía de éxito para los operadores logísticos y empresas del sector. Nuestro reto es consolidar los tráficos existentes, incrementarlos e intentar captar otros nuevos, sobre todo, los de tránsito y ro-ro para seguir siendo una herramienta útil para el tejido empresarial y, en definitiva, para la sociedad". ➤



➔ Marguisa, compañía del grupo Sea & Ports, se estrena en esta edición de Breakbulk.
Marguisa, a company belonging to the Sea & Ports Group, debuts in this edition of Breakbulk.

**PÉREZ TORRES
MARÍTIMA**
LOGISTICS WITH CARE

ANYTHING, ANYTIME, ANYWHERE
www.ptmar.com - projectspt@ptmar.com

Una de las empresas que se estrena en Breakbulk es Marguisa, del grupo Sea & Ports. "Pese a que Marguisa lleva operando más de 30 años como naviera, en la BreakBulk Europe pondremos nuestra marca directamente bajo el foco al ser una feria muy reconocida internacionalmente en el sector del transporte marítimo. Además de Marguisa, tanto United Marguisa Lines como Marguisa Atlantic, empresas ambas del Grupo Sea & Ports, estarán también presentes en Róterdam como las marcas del grupo especializadas en los mercados del bulk, carga general y de proyecto en los tráficos con África y el continente americano. Aprovecharemos la oportunidad para presentar oficialmente las tres navieras, destacando nuestros servicios de transporte de carga a dichos destinos, así como nuestras capacidades operativas", apunta el Grupo.

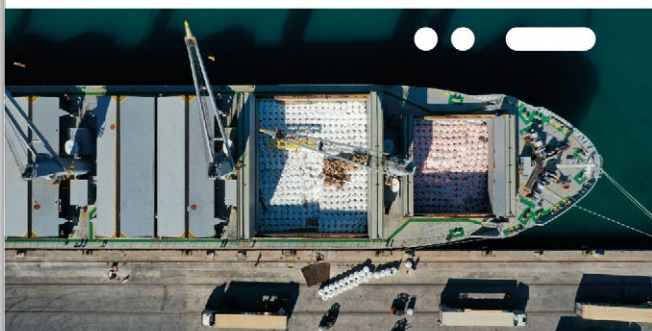
En este sentido, los objetivos pasan por promover y aumentar la visibilidad de sus marcas mediante sus servicios y soluciones. "Además, buscamos establecer y fortalecer relaciones comerciales con clientes potenciales y otros actores clave en la industria.



→ La Autoridad Portuaria de Cartagena busca consolidar los tráficos existentes y atraer nuevos.

capable of handling any type of merchandise, with origin or destination anywhere in the world and interconnected with the main European transport networks.

Spanish ports have more than 390 kilometers of docks, of which 65 kilometers are for bulk, 46 for multi-use docks and 19 for ro-ro traffic,



CARTAGENA LOGÍSTICA

Tu empresa es única y sus necesidades de logística también.
Por eso, para el transporte y la gestión de tus mercancías, quieres una logística a medida, que se adapte a sus necesidades, que crezca con ella.
En el Puerto de Cartagena tenemos soluciones logísticas a medida.



Puerto de Cartagena
Autoridad Portuaria de Cartagena



www.apc.es



GRUPO Embalan3 EPACK3

**Fabricación y diseño de
embalajes industriales de
madera, plastificados y
entoldados, trincaje y carga de
contenedores, almacén logístico
y asesoramiento personalizado**

GIPUZKOA

San Juan Auzoa,
Larramendi Industrialdea, Partzela I-1
20570 Bergara (Gipuzkoa)
Tel.: 943 829 483

www.embalan3.com

BIZKAIA

Zaramillo -Balmaseda, km 11
C/ Lazkao, 5
48820 Gueñes (Bizkaia)
Tel.: 944 360 774

www.epack3.com



2024 / CARGAS PROYECTO · PROJECT CARGO

→ The Port Authority of Cartagena seeks to consolidate existing traffic and attract new ones.

También tenemos como objetivo identificar nuevas oportunidades de negocio y de colaboración, así como mantenernos al tanto de las últimas tendencias y desarrollos en el mercado de la carga convencional y de proyecto", destaca Sea & Ports. "Consideramos que BreakBulk Europe es una plataforma de alto valor para establecer contactos, promover nuestra marca y mantenernos actualizados sobre las últi- ➤

as detailed by Puertos del Estado to Diario del Puerto Publicaciones. As an example of all these enclaves, the Port Authority of Cartagena tells this publication that at Breakbulk 2024 "we want to demonstrate that Cartagena is not the fourth port in freight traffic in Spain by chance but because of the competitive advantages, its deep waters, its facilities and services are a guarantee of success for logistics operators and companies in the industry. Our challenge is to consolidate existing traffic, increase it and try to capture new ones, especially transit and ro-ro traffic, to continue being a useful tool for the business community and, ultimately, for society."

One of the companies that debuts on Breakbulk is Marguisa, belonging to the Sea & Ports group. "Although Marguisa has been operating as a shipping company for more than 30 years, at BreakBulk Europe we will put our brand directly in the spotlight as it is a very internationally recognized trade show in the maritime transport business. In addition to ➤

Ship Agents



Avda. Ojos Negros 81-3º-9/10 Edificio la Dársena
46520 Puerto de Sagunto, Valencia. España.

Tel.+34 96 267 99 11
ops@montolio.agency

www.montolio.agency

mas tendencias en el sector. Creemos que nuestra participación en este evento nos permitirá alcanzar nuestros objetivos comerciales y fortalecer nuestra posición en el mercado global de transporte de carga a granel", asevera la compañía.

Por su parte, uno de los veteranos en la feria es Kaleido Logistics que, como cada año, espera "aprovechar la oportunidad para reunirnos con gran parte de nuestra comunidad internacional, compartir novedades y proyectos, explorar nuevas oportunidades y continuar ampliando nuestra red de partners". La compañía confirma a Diario del Puerto Publicaciones que va a presentar todos sus servicios de interés para la industria, "como operador logístico global mostraremos nuestras capacidades de transporte marítimo, terrestre, aéreo y manipulación de cargas, también los servicios de oficina técnica, aseguramiento de cargas, gestión de proyectos, aduanas, servicios de agencia, almacenamiento de mercancías y productos y servicios de innovación y digitalización". ■

Marguisa, both United Marguisa Lines and Marguisa Atlantic, both companies of the Sea & Ports Group, will also be present in Rotterdam as the group's brands specialized in the bulk, general and project cargo markets in traffic with Africa and the American continent. We will take advantage of the opportunity to officially present the three shipping companies, highlighting our cargo transportation services to these destinations, as well as our operational capabilities," the Group notes.

In this sense, the objectives are to promote and increase the visibility of their brands through their services and solutions. "In addition, we seek to establish and strengthen business relationships with potential clients and other key players in the industry. We also aim to identify new business and cooperation opportunities, as well as to stay up to date with the latest trends and developments in the conventional and project cargo market," highlights Sea & Ports. "We see Break Bulk Europe as a high-value platform to



**BIG
DELICATE
SPECIAL
CUSTOM
HEAVY**

PROJECT CARGO
LIFTING EQUIPMENT
FOR ANY SPECIAL CARGO

teccontainer.com

TEC
CONTAINER



WE ARE
**GLOBAL
LOGISTICS**

BIG
or small
**we move it
all**

Contact Us

☎ (+34) 96 293 4370
🌐 www.waglocal.com



→ Breakbulk Europe 2023 reunió a 10.445 profesionales de la industria de toda la cadena de suministro. Breakbulk Europe 2023 brought together 10,445 industry professionals from across the supply chain.

network, promote our brand and stay up to date on the latest trends in the industry. We believe that our participation in this event will allow us to achieve our commercial objectives and strengthen our position in the global bulk cargo transportation market," the company states.

For its part, one of the veterans at the trade show is Kaleido Logistics which, like every year, hopes to "take advantage of the opportunity to meet with a large part of our international community, share news and projects, explore new opportunities and continue expanding our partner network". The company confirms to Diario del Puerto Publicaciones that it will present all its services of interest to the industry, "as a global logistics operator we will show our capabilities in maritime, land, air transportation and cargo handling, as well as technical office services, cargo insurance, project management, customs, agency services, storage of goods and innovation and digitalization products and services." ■



TRANSPORTES
toramo

Servicio integral
Project Cargo en Valencia
Trincajes y Transporte Especial

toramo@toramo.com | 963 30 27 07
www.toramo.com

DE PUERTA A PUERTA

De puerta a puerto y de puerto a puerta. La carga de proyecto y heavy-lift es un servicio absolutamente a medida. Un servicio alejado de lo estándar, siempre diferente, y personalizado a medida de cada cliente y carga. Un servicio que va más allá del transporte por tierra, mar o aire de piezas pesadas y/o extradimensionadas. Se trata de una auténtica solución de ingeniería que muestra lo que la logística es capaz de lograr gracias al desarrollo tecnológico de medios y materiales, pero, sobre todo, que es fruto del ingenio y de muchas horas de trabajo en el diseño de soluciones. Así se muestra en las siguientes páginas tanto a través de los proyectos ejecutados por algunas de las más destacadas empresas en este negocio, como de las soluciones que aportan las distintas partes que intervienen en la cadena logística del project cargo.

DOOR TO DOOR

From door to port and port to door. Project cargo and heavy lift is a totally customised service. It is never standard, always different and always tailored to each customer and type of piece. A service which goes beyond transporting heavy and/or oversized pieces by land, sea or air. It is a true engineering feat that reveals just what logistics is capable of thanks to the technological development of resources and materials, but which is, above all, the result of ingenuity and long hours of work in drawing up solutions. The following pages corroborate this, showcasing some of the projects carried out by leading firms in the sector, and some of the solutions devised by the different parties that take part in the project cargo logistics chain.

 (+34) 962 699 060
 info@saguntoti.com
 Muelle Norte 2, s/n · 46520
 Puerto de Sagunto (Valencia)


Intersagunto Terminales


**La terminal polivalente
 más moderna del arco
 mediterráneo español**



 9001 · 14001 · 45001 

www.saguntoti.com




**Baile
 sincronizado
 de toneladas**

Para su proyecto de carga pesada,
 nuestra grúa puede funcionar
 incluso con carga completa.
www.liebherr.com

LIEBHERR

Grúas móviles portuarias





ACROSS LOGISTICS LLEVA A CABO UN PROYECTO DE 6 CHINOOKS CH-47D Y 6 PILONES TRASEROS

Across Logistics ha realizado un proyecto de 6 Chinooks CH-47D y 6 pilones traseros. El puerto de carga fue Amberes y el de descarga Baltimore. El partner fue UCM, el cargador el Ministerio de Defensa de Holanda y el CNEE, Byllings. Estos chinooks se utilizarán para combatir incendios en Estados Unidos.

Como informa Across Logistics, este proyecto se dividió en dos: 3 chinooks CH-47D y 3 pilones sobre mafi. Atenuaciones totales: 972 cbms – enviado con Grimaldi en julio de 2023; y otros 3 chinooks CH-47D y

3 pilones sobre mafi. Atenuaciones totales: 972 cbms – enviado con Grimaldi en agosto de 2023.

Todos los Chinooks y mafis fueron introducidos en el barco, los Chinooks gracias a una barra de remolque y los mafis gracias a los medios del euroterminal de Amberes. “La descarga en la terminal y la carga en el barco se realizaron bajo nuestra supervisión y la del Ministerio de Defensa holandés”, concluye la compañía.

ACROSS LOGISTICS CARRIES OUT A PROJECT OF 6 CH-47D CHINOOKS AND 6 REAR PYLONS

Across Logistics has carried out a project of 6 CH-47D Chinooks and 6 rear pylons. The loading port was Antwerp and the unloading port was Baltimore. The partner was UCM, the shipper was the Dutch Ministry of Defense and the consignee, Byllings. These Chinooks will be used to fight fires in the United States. As Across Logistics reports, this project was divided into two: 3 CH-47D chinooks and 3 pylons on mafi. Total attenuations: 972 cbms – shipped with Grimaldi in July 2023; and another 3 CH-47D

chinooks and 3 pylons on mafi. Total attenuations: 972 cbms – shipped with Grimaldi in August 2023.

All the Chinooks and mafis were introduced onto the ship, the Chinooks thanks to a tow bar and the mafis thanks to the equipment at the Antwerp Euro Terminal. “Unloading at the terminal and loading on the ship were carried out under our supervision and that of the Dutch Ministry of Defense,” the company concludes.



EL PUERTO DE BILBAO, A LA VANGUARDIA EN EL TRANSPORTE, LA CARGA Y EL TRINCAJE DE BREAK BULK Y DE PROYECTOS

El Puerto de Bilbao se encuentra a la vanguardia en el transporte, la carga y el trincaje de break bulk y de proyectos, y en sus instalaciones cuenta con plantas productivas. Uno de los últimos proyectos fabricados y embarcados lleva, por un lado, la firma de la empresa Navacel y, por otro, de Servicios Logísticos Portuarios que se encargó de toda la logística para su embarque. Concretamente, una gabarra UR 171, de unos 100 metros de eslora, trasladó en

marzo y en abril estructuras fabricadas en las instalaciones de la firma Navacel Process Industries, ubicada en la Ría del Nervión, que formarán parte de la base de una subestación eléctrica para un parque eólico marino en Estados Unidos. Para ello, se empleó el remolcador "Centaurus" que tiró de ella con unas 1.000 toneladas a bordo. Una vez en Dinamarca se ensamblará y emprenderá viaje a Estados Unidos.

THE PORT OF BILBAO, AT THE FOREFRONT IN TRANSPORT, LOADING AND LASHING OF BREAK BULK AND PROJECT CARGO

The Port of Bilbao is at the forefront in the transport, loading and lashing of break bulk and project cargo, and has production plants within its facilities. One of the last projects manufactured and shipped bears, on the one hand, the signature of the company Navacel and, on the other, Servicios Logísticos Portuarios, which was in charge of all the logistics for its shipment. Specifically, a barge UR 171, about 100 meters in length, transported in March

and April structures manufactured in the facilities of the Navacel Process Industries firm, located in the Ría del Nervión, which will form part of the base of an electrical substation for an offshore wind farm in the United States. For this, the tugboat "Centaurus" was used, which pulled it with about 1,000 tons on board. Once in Denmark it will be assembled and will travel to the United States.



APM TERMINALS SPANISH GATEWAYS: EXPERIENCIA, EFICACIA Y FUERZA

Una combinación de fuerza, eficacia y experiencia. Así son los servicios OOG y Break Bulk de APM Terminals Spanish Gateways. "Estamos equipados para manipular cargas de todas las formas, tamaños y pesos. Si lo que necesita enviar excede las dimensiones estándar de un contenedor, no hay problema. Tenemos el equipo, los conocimientos y los equipos sobre el terreno para garantizar que sus mercancías lleguen de forma segura y sin problemas desde el punto A al B", subraya la compañía.



APM TERMINALS SPANISH GATEWAYS: EXPERIENCE, EFFICIENCY AND STRENGTH

A combination of strength, efficiency and experience. These are the OOG and Break Bulk services of APM Terminals Spanish Gateways. "We are equipped to handle cargoes of all shape, size and weight. If what you need to ship exceeds the standard

dimensions of a container, no problem. We have the equipment, knowledge and equipment on the ground to ensure that your goods arrive safely and smoothly from point A to B," the company emphasizes.



AVANZA LOGISTICS: EXPERIENCIA Y CAPACIDAD PARA PROYECTOS LOGÍSTICOS COMPLEJOS

Avanza Logistics son especialistas en transportes especiales en toda España que abarcan desde cargas extrapesadas hasta cargas sobredimensionadas. La empresa destaca por su experiencia y capacidad para llevar a cabo proyectos logísticos complejos.

"Uno de los tipos de carga que manejamos con éxito son las bobinas de más de 4 metros de diámetro", detalla la firma. Estas bobinas, debido a su tamaño y peso, requieren un manejo cuidadoso y una planificación minuciosa. "Nuestro equipo de expertos diseña rutas óptimas, considerando restricciones de altura, ancho y peso. Además, coordinamos con las autoridades locales para obtener los permisos necesarios", detallan desde Avanza Logistics.

Asimismo, utilizan una combinación de modos de transporte, como carretera y ferrocarril para llevar las bobinas desde su origen hasta su destino final. También analizan cada proyecto de manera individual y proponen soluciones técnicas específicas: "Nuestro departamento de proyectos se encarga de diseñar rutas y métodos de carga/descarga adaptados a las necesidades de cada cliente".

"Nuestra política de gestión se centra en la mejora continua y la satisfacción del cliente. Además, ofrecemos servicios de carga/descarga mediante sistemas dedicados para garantizar la integridad de la mercancía", concluye la empresa.

AVANZA LOGISTICS: EXPERIENCE AND CAPACITY FOR COMPLEX LOGISTICS PROJECTS

Avanza Logistics is specialist in special transport throughout Spain that range from extra-heavy loads to oversized loads. The company stands out for its experience and ability to carry out complex logistics projects.

"One of the types of cargo that we successfully handle are coils of more than 4 meters in diameter," details the firm. These coils, due to their size and weight, require careful handling and careful planning. "Our team of experts designs optimal routes, considering height, width and weight restrictions. In addition, we coordinate with local authorities to obtain the necessary permits," Avanza Logistics details.



They also use a combination of modes of transportation, such as road and rail, to take the coils from their origin to their final destination. They also analyze each project individually and propose specific technical solutions: "Our project department is responsible for designing routes and loading/unloading methods adapted to the needs of each client."

"Our management policy focuses on continuous improvement and customer satisfaction. In addition, we offer loading/unloading services through dedicated systems to guarantee the integrity of the merchandise," concludes the company.



BERNARDINO ABAD: EXPERTOS EN LA GESTIÓN INTEGRAL, CONSULTORÍA, ESTUDIO Y DESARROLLO DE CARGA PROYECTO Y CARGAS ESPECIALES

Bernardino Abad, S.L. es una empresa líder en la gestión integral, consultoría, estudio y desarrollo de carga proyecto y cargas especiales a buques en los puertos del sur de España, incluyendo Cádiz, Sevilla, Huelva, Motril, Islas Canarias y Algeciras. Especializados en la gestión de cargas de gran complejidad y peso, como materiales de defensa, cargas eólicas, operaciones de buques oceanográficos, cargas especiales de estructuras y cargas de buques y secciones de ellos, la empresa cuenta con el conocimiento y la experiencia necesarios para asegurar una gestión integral y eficiente de cada operación.

La empresa tiene un equipo de expertos altamente capacitados que pueden realizar estudios y análisis de carga para garantizar que se cumplan todas las normas y reglamentos del puerto. La compañía también posee el equipo y la tecnología necesaria para garantizar la seguridad y la eficiencia en la carga y descarga de los buques. Bernardino Abad se dedica a proporcionar una gestión integral de la carga, desde la planificación hasta la supervisión de la operación en el puerto. "Esto proporciona a los clientes la tranquilidad de que su carga se maneja de manera profesional y cuidadosa", concluye la firma.

BERNARDINO ABAD: EXPERTS IN COMPREHENSIVE MANAGEMENT, CONSULTING, STUDY AND DEVELOPMENT OF PROJECT CARGO AND SPECIAL LOADS

Bernardino Abad, S.L. is a leading company in the comprehensive management, consulting, study and development of project cargo and special loads for ships in the ports of southern Spain, including Cádiz, Seville, Huelva, Motril, Canary Islands and Algeciras. Specialized in the management of cargoes of great complexity and weight, such as defense materials, wind energy loads, operations of oceanographic vessels, special loads of structures and shipments of ships and ship parts, the company has the necessary knowledge and experience to ensure comprehensive and efficient management of any operation.

The company has a team of highly trained experts who can conduct cargo surveys and analysis to ensure that all port rules and regulations are met. The company also has the equipment and technology necessary to ensure safe and efficient loading and unloading of vessels. Bernardino Abad is dedicated to providing comprehensive cargo management, from planning to port operation supervision. "This provides customers with peace of mind that their cargo is handled professionally and carefully," the firm concludes.



CLDN FACILITA EL TRANSPORTE SOSTENIBLE

Multitrade Spain, cliente de CLdN, inició recientemente un proyecto para transportar 12 nuevos vehículos ferroviarios ligeros eléctricos del fabricante español CAF a Schönbuchbahn, en la ciudad alemana de Böblingen. Cada vehículo eléctrico consta de tres coches, con una longitud total de 36 metros y un peso de 29 toneladas. El proceso de transporte implica un viaje inicial por carretera desde el fabricante hasta la terminal de CLdN en Santander, donde las unidades se cargan en buques de CLdN. A continuación, navegan hasta Zeebrugge, donde se descargan y se transfieren a camiones usando una grúa. Por último, se conducen directamente por carretera hasta el destino final, Böblingen.

CLDN FACILITATES SUSTAINABLE TRANSPORTATION

CLdN customer Multitrade Spain recently executed a project to transport 12 new electric light rail vehicles from Spanish manufacturer CAF to Schönbuchbahn in the German city of Böblingen. Each electric vehicle consisted of three cars, with a total length of 36 meters and a weight of 29 tons. The transport process involved an initial road trip from the manufacturer to CLdN's terminal in Santander, where the units are loaded onto CLdN vessels. They then sailed to Zeebrugge, where they were unloaded and transferred to trucks using a crane. Finally, they were driven directly by road to the final destination, Böblingen.

Marc Plata Sanz, de CLdN, explica la complejidad de la operación: "El envío requiere una meticulosa planificación previa, así como una coordinación con nuestro cliente y los diferentes departamentos de CLdN, tanto a nivel comercial, operaciones y las terminales de Zeebrugge y Santander. Estamos orgullosos del servicio que podemos prestar para ayudar a un transporte más ecológico".

Las unidades ya están en servicio facilitando la movilidad dentro de la ciudad y entre las zonas cercanas. Cada unidad tiene capacidad para transportar a más de 200 pasajeros y ofrece un amplio espacio para personas con discapacidad.

Marc Plata Sanz of CLdN explains the complexity of the operation: "The shipment required meticulous pre-planning, as well as coordination with our client and the different departments of CLdN, not only at commercial level, but also operationally and with both the terminals in Zeebrugge and Santander. We are proud of the service we can provide to support greener transport."

The units are already in service facilitating mobility within the city and in nearby areas. Each unit has the capacity to transport more than 200 passengers and offers ample space for people with disabilities.



ELEVANDO EL ESTÁNDAR: COBASA GRUPO LOGÍSTICO Y SU COMPROMISO CON LA MEJORA CONTINUA

Cobasa Grupo Logístico ha superado la marca de 1.000 unidades de componentes eólicos manipuladas tanto en 2022 como en 2023, demostrando su capacidad para mantener un alto rendimiento de manera consistente. Este logro refleja la confianza del mercado en las capacidades operativas de Cobasa y, desde el puerto de Santander, se destaca como uno de los principales operadores en la cornisa cantábrica. La mejora continua es el pilar de su éxito, impulsando la innovación y

la eficiencia en todas las áreas de su operación. A través de una cultura empresarial enfocada en la optimización de procesos, Cobasa ofrece un valor añadido a sus clientes, con tiempos de tránsito más rápidos, entregas más confiables y una minimización de incidencias y daños. Al mantener un estándar de excelencia, Cobasa contribuye al crecimiento y la eficiencia de toda la cadena de suministro, impulsando el progreso y la innovación en la industria de la logística portuaria.

RAISING THE STANDARD: COBASA GRUPO LOGÍSTICO AND ITS COMMITMENT TO CONTINUOUS IMPROVEMENT

Cobasa Grupo Logístico has surpassed the mark of 1,000 units of wind energy components handled in both 2022 and 2023, demonstrating its ability to consistently maintain high performance. This achievement reflects the market's confidence in Cobasa's operational capabilities, and, from the port of Santander, it stands out as one of the main operators on the Cantabrian coast. Continuous improvement is the pillar of its success, driving innovation

and efficiency in all areas of its operation. Through a business culture focused on process optimization, Cobasa offers added value to its customers, with faster transit times, more reliable deliveries and a minimization of incidents and damages. By maintaining a standard of excellence, Cobasa contributes to the growth and efficiency of the entire supply chain, driving progress and innovation in the port logistics industry.

COMISMAR CONTROL ACOMPAÑA A NAVANTIA EN SUS PROYECTOS LOGÍSTICOS MÁS COMPLEJOS

Navantia ha confiado en Comismar Control para la consultoría, supervisión e inspección técnica del transporte de dos corbetas sobre buque semisumergible. En ambos envíos este servicio técnico y asesor global se prestó desde antes de su arranque logístico, así como in situ durante las operativas de carga en Cádiz y hasta la posterior entrega a las fuerzas navales de defensa saudíes en su propio país.

El proyecto, "que ha recibido numerosas muestras de felicitación internacional desde los sectores logístico y naval, es el resultado de la profesionalidad de todas las empresas participante y la extraordinaria labor de sus equipos". Para Comismar Control "es un placer haber acompañado a Navantia en todo el proceso y aportar su granito de arena en la consecución global de su éxito".



ESPECIALISTAS EN CARGA DE PROYECTOS



SOLUCIONES LOGÍSTICAS GLOBALES



www.groumpg.com



SYRGROUP®

Operador Logístico

Tu partner logístico integral

PROJECT CARGO



P.I Fuente del Jarro, Islas Baleares, 64
46988 Paterna (Valencia - Spain)
Tel. +34 963 241 000 - www.syrgroup.es





COMISMAR CONTROL ACCOMPANIES NAVANTIA IN ITS MOST COMPLEX LOGISTICS PROJECTS

Navantia has trusted Comismar Control for the consulting, supervision and technical inspection of the transport of two corvettes on a semi-submersible vessel. In both shipments, this technical and global advisory service was provided before their actual logistical start, as well as in situ during the loading operations in Cádiz and until the subsequent delivery to the Saudi naval defense forces in their own country.

The project, "which has received numerous international congratulations from the logistics and naval sectors, is the result of the professionalism of all the participating companies and the extraordinary work of their teams." For Comismar Control "it is a pleasure to have accompanied Navantia throughout the process and to contribute its grain of sand in the overall achievement of its success."



Portsur Castellón

La terminal
de **Graneles**
del Puerto
de Castellón

www.portsurcastellon.com

540m lineales de atraque
con 16m de calado

130.000m² de superficie de
campas y almacenes

Líderes en el tráfico de
productos agroalimentarios

portsur@portsurcastellon.com



TIBA

**SOLUCIONES
LOGÍSTICAS**

PROJECT CARGO
HEALTHCARE
BULK LIQUIDS
RENEWABLE ENERGY
AUTOMOTIVE
DRINKS
RETAIL
BUILDING MATERIAL
FOODSTUFFS
MINING

A MEDIDA PARA
CADA INDUSTRIA

Angola
Argentina
Cabo Verde
Chile
China
Colombia
República Dominicana
Ecuador
El Salvador
España
Guatemala
Hong Kong
México
Mozambique
Panamá
Perú
Portugal
Uruguay
EEUU



#MovingExperiences

www.tibagroup.com



CSP SPAIN CONTINÚA CRECIENDO EN LA CARGA DE PROYECTOS EN SUS DOS TERMINALES PORTUARIAS DE ESPAÑA

CSP Spain sigue creciendo en la manipulación de la carga de proyectos en las dos terminales portuarias de contenedores que gestiona en España: CSP Iberian Valencia Terminal y CSP Iberian Bilbao Terminal. En el caso de la terminal valenciana, se realizan operativas excepcionales de movimientos hacia o desde el agua de yates y embarcaciones de competición, que incluyen veleros de más de 50 pies de eslora y mástiles de más de 25 metros de altura.

Los orígenes de estas embarcaciones son muy variados, desde mástiles fabricados a mano en Nueva Zelanda hasta embarcaciones que

proviene de astilleros de Australia, modelos exclusivos o diseños para la alta competición.

Por lo que respecta a la instalación del puerto de Bilbao, CSP Spain aprovecha los servicios marítimos de corta distancia que operan de manera regular en la terminal para mover piezas sobredimensionadas en las bodegas de los portacontenedores, bien manipulados por las grúas pórtico o máquinas externas en caso necesario. La terminal tiene conexiones directas con los principales puertos del norte de Europa y dispone de espacio, maquinaria, aparejos y personal especializado.

CSP SPAIN CONTINUES TO GROW IN PROJECTS CARGOES IN ITS TWO PORT TERMINALS IN SPAIN

CSP Spain continues to grow in the handling of project cargo in the two container port terminals it manages in Spain: CSP Iberian Valencia Terminal and CSP Iberian Bilbao Terminal. In the case of the Valencian terminal, exceptional movements of yachts and competition vessels to or from the water are carried out, which include sailboats over 50 feet in length and masts over 25 meters high.

The origins of these boats are very varied, from masts made by hand in New Zealand to boats that come from Australian shipyards,

exclusive models or designs for high competition.

Regarding the infrastructure at the port of Bilbao, CSP Spain takes advantage of the short sea maritime services that operate regularly at the terminal to move oversized parts in the holds of container ships, either handled by gantry cranes or external machinery if necessary. The terminal has direct connections with the main ports in northern Europe and has space, machinery, equipment and specialized personnel.



DEL CORONA & SCARDIGLI SPAIN: ENVÍO URGENTE DE MAQUINARIA PESADA

Del Corona & Scardigli Spain destaca una de sus operativas realizadas a finales año pasado. En concreto se realizó un envío urgente de maquinaria pesada para obra en las Islas Canarias, que incluía el transporte marítimo y la entrega de la mercancía hasta obra. Se realizó el transporte, desde la Península hasta la obra en la isla de Tenerife, de una excavadora de 55.000 kgs con su implemento y un bulldozer de 90.000 kgs con su topadora de 19.000 kgs. La

excavadora e implemento estaban localizadas en Castellbisbal y el bulldozer y la topadora en Alborea.

La maquinaria se embarcó desde el puerto de Cádiz sobre equipo especial hasta el puerto de Tenerife junto con la topadora, el implemento salió del puerto de Barcelona. Llegada la mercancía al puerto de Tenerife se efectuó trasvase de la maquinaria pesada a equipo especial local para su posterior transporte hasta la obra.

DEL CORONA & SCARDIGLI SPAIN: URGENT SHIPMENT OF HEAVY MACHINERY

Del Corona & Scardigli Spain highlights one of its operations carried out at the end of last year. Specifically, an urgent shipment of heavy machinery for construction in the Canary Islands was carried out, which included maritime transport and delivery of the cargo to the construction site. The transport was carried out, from the Peninsula to the construction site on the island of Tenerife, of a 55,000 kg excavator with its implement and a 90,000 kg bulldozer with its

19,000 kg bucket. The excavator and implement were located in Castellbisbal and the bulldozer and bucket in Alborea.

The machinery was shipped from the port of Cádiz on special equipment to the port of Tenerife together with the bulldozer, the implement left the port of Barcelona. Upon arrival of the merchandise at the port of Tenerife, the heavy machinery was transferred onto special local equipment for subsequent transport to the site.



ECCOFREIGHT: PROYECTO DE ENVÍO DE UNA GRÚA LR 1400 DE ALEXANDRIA A DJIBOUTI

EccoFreight realizó un proyecto que incluyó la recogida de una carga en el puerto de Alexandria. Debido al peso de una de las piezas, se utilizó una grúa extra como ayuda para realizar la carga de todos los elementos de la grúa en 4 Mafis 40' y 4 mafis de 50' + 4x40' FR OOG + 1x20' SOC. En julio de 2023, el barco zarpó de Alejandría llegando a Djibouti a finales de ese mes, cumpliendo con la fecha de llegada prevista.

Posteriormente, la compañía procedió al despacho de importación de todos los materiales en Djibouti y coordinó toda la operativa de vaciado de mafis y contenedores, así como la carga en los diferentes camiones necesarios, camas bajas, plataformas y portacontenedores con extramedidas en el puerto de Djibouti.

Una vez tramitada toda la documentación necesaria con la aduana y siguiendo los criterios de seguridad, el convoy se dirigió hacia su destino final en el parque eólico de Assela, Etiopía.

"Tras su llegada, se produjo la descarga y finalización de nuestro servicio de forma muy satisfactoria tanto para el cliente como para nosotros", concluyen fuentes de EccoFreight.



ECCOFREIGHT: PROJECT SHIPMENT OF AN LR 1400 CRANE FROM ALEXANDRIA TO DJIBOUTI

EccoFreight carried out a project that included the pick up of a shipment at the port of Alexandria. Due to the weight of one of the pieces, an extra crane was used to help load all the crane elements on 4 Mafis 40' and 4 Mafis 50' + 4x40' FR OOG + 1x20' SOC.

In July 2023, the ship set sail from Alexandria arriving in Djibouti at the end of that month, meeting the planned arrival date.

Subsequently, the company proceeded to import all the materials in Djibouti and coordinated the entire operation of unloading mafis

and containers, as well as loading the shipment into the different necessary trucks, low beds, platforms and container trucks with extra measures in the port of Djibouti. .

Once all the necessary documentation had been processed with customs and following the security criteria, the convoy headed towards its final destination at the Assela wind farm, Ethiopia.

"Upon the arrival, the unloading took place and it meant the completion of our service in a very satisfactory manner for both the client and for us," EccoFreight sources conclude.

EMBALAJES CANTABRIA: TRINCAJE Y ESTIBA DE DOS CAJAS DE 40 TN

La delegación de Valencia de Embalajes Cantabria realizó, hace unas semanas, una operativa especial en el puerto de Valencia. El trabajo consistió en el trincaje y estiba de dos cajas de 7.000x4.410x3.320 mm y 40 toneladas de peso cada una. La operativa se hizo en la bodega del barco, sobre una cama de 4 x 45FR.

Embalajes Cantabria tiene como objetivo satisfacer las necesidades de sus clientes, cumpliendo con sus especificaciones y expectativas, en busca de un beneficio para la empresa y sus miembros. "Y para ello buscamos la continua adaptación y mejora de nuestros servicios, procesos, tecnología y productos", explica la empresa.

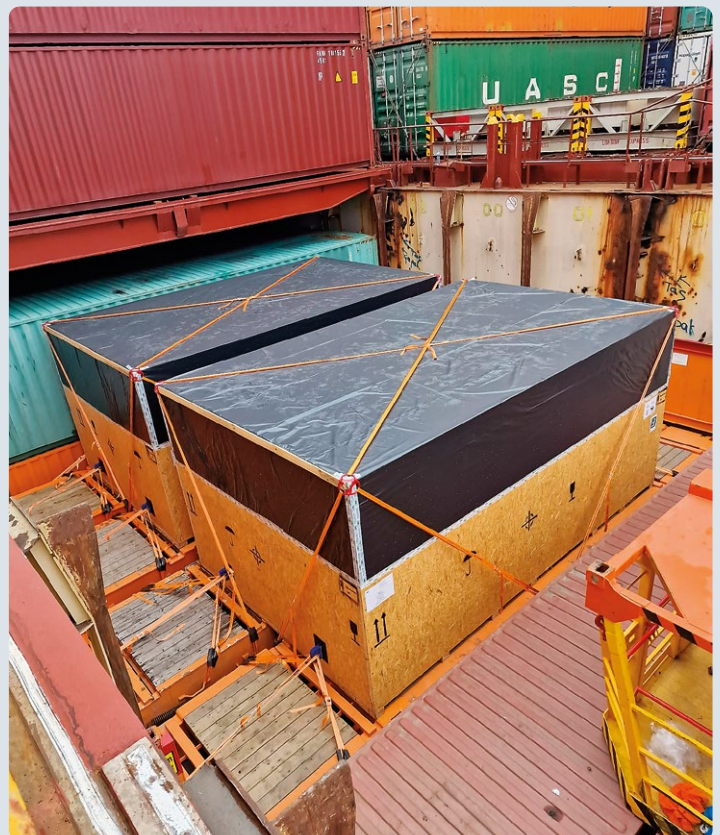
Entre los servicios que desarrolla la firma se encuentran: el diseño y fabricación de embalaje industrial de madera para el transporte y almacenamiento; el depósito, acondicionamiento y protección de mercancía industrial no perecedera para transporte terrestre, aéreo y marítimo (incluyendo procesos de embalado, trincaje y estiba) y la comercialización de productos de embalaje.

EMBALAJES CANTABRIA: LASHING AND STOWAGE OF TWO 40-TON BOXES

A few weeks ago, the Valencia delegation of Embalajes Cantabria carried out a special operation in the port of Valencia. The work consisted of lashing and stowing two boxes measuring 7,000x4,410x3,320 mm and weighing 40 tons each. The operation was carried out in the hold of the ship, on a 4 x 45FR bed.

Embalajes Cantabria aims to satisfy the needs of its clients, meeting their specifications and expectations, in search of a benefit for the company and its members. "And for this we seek the continuous adaptation and improvement of our services, processes, technology and products," explains the company.

Among the services developed by the firm are the design and manufacture of industrial wooden packaging for transport and storage; the storage, conditioning and protection of non-perishable industrial merchandise for land, air and sea transport (including packaging, lashing and stowage processes) and the sale of packaging products.





EMBALAJES GRACIA: FABRICA Y TRINCA UN EMBALAJE DE 8X4X3 METROS PARA UN SILO INDUSTRIAL

La empresa especializada en la fabricación de embalajes de madera y servicio integral, con 80 años de experiencia, Embalajes Gracia realizó la fabricación y posterior trincaje de embalaje de 8 metros y medio de largo con ancho de 4 metros y altura de 3 metros para soportar un peso de 24 toneladas de carga especial para un silo industrial.

"Realizamos seis embalajes de las mismas características y dimensiones, con destino a Honduras, cargados en el Puerto de Valencia en 6 entregas distintas, el pasado mes de marzo", detalla la empresa. El embalaje fue fabricado con madera de pino y material reciclado como es el OSB y se aplicó un tratamiento fitosanitario correspondiente de acuerdo con la normativa NIMF-15.

EMBALAJES GRACIA: MANUFACTURES AND LASHES AN 8X4X3 METERS PACKAGING FOR AN INDUSTRIAL SILO

The company is specialized in the manufacture of wooden packaging and offers a full service, with 80 years of experience, Embalajes Gracia manufactured and did the subsequent lashing of a special packaging eight and a half meters long, with a width of four meters and height of three meters to support the weight of 24 tons of a special load for an industrial silo.

"We made six packages of the same characteristics and dimensions, destined for Honduras, loaded at the Port of Valencia in six different deliveries last March," the company explains. The packaging was manufactured with pine wood and recycled material such as OSB, and a phytosanitary treatment was applied in accordance with ISPM-15 regulations.



www.insignia-shipping.com



INSIGNIA SHIPPING

Ingeniero Manuel Soto, 15
46024 Valencia - Spain
Tels. +34 681 35 05 50 - +34 652 50 25 75
sarjak.spain@insignia-shipping.com





GLOCAL LOGISTICS: GRANDE O PEQUEÑA, TRANSPORTAN CUALQUIER CARGA

El concepto de Glocal, lo de pensar globalmente y actuar localmente, está en el ADN de la empresa WA-Glocal Logistics, S.A. Cuando recibieron, el último trimestre de 2023, la petición de mover una línea de producción de cerámica entera desde Italia a Bishkek (Kirguistán), no dudaron contactar con su partner en el Báltico, Sia Lazarus, aprovechando las sinergias.

El proyecto consistió en dos prensas, de 81 toneladas cada una, y se llevó a cabo desde Trieste a Turquía, para posteriormente ir, vía el corredor Caspio a Aktau, a Kazajistán hacia su destino final en Kir-

guistán. "Gracias a la coordinación perfecta entre Lazarus, Glocal y los diferentes interlocutores todo fue un éxito", subraya la empresa. Otro ejemplo, pero no menos importante, tuvo lugar el pasado mes de abril cuando Glocal Logistics recibió el encargo de llevar un sobre con documentación importante en el día, desde Valencia a un pueblo de Murcia. "Costó solo 3 horas en media para ponerlo en marcha y tener el sobre entregado a su receptor en tiempo. Otra misión cumplida. Así, una vez más, no importe si la tiene grande o pequeña, Glocal mueve cualquier carga. Yours Glocally", concluye la compañía.

GLOCAL LOGISTICS: BIG OR SMALL, THEY MOVE IT ALL

The concept of Glocal, thinking globally and acting locally, is in the DNA of WA-Glocal Logistics, S.A. When they received, in the last quarter of 2023, the request to move an entire ceramic production line from Italy to Bishkek (Kyrgyzstan), they did not hesitate to contact their partner in the Baltics, Sia Lazarus, taking advantage of synergies.

The project consisted of two presses, each weighing 81 tons, and was carried out from Trieste to Turkey, then via the Caspian corridor to Aktau, to Kazakhstan towards its final destination in Kyrgyzstan. "Thanks to the perfect coordination between Lazarus, Glocal and

the various partners, everything was a success," the company emphasizes.

Another example, but no less important, took place last April when Glocal Logistics was commissioned to carry an envelope with important documentation on the same day from Valencia to a town in Murcia. "It took only 3 hours and a half to set it up and have the envelope delivered to its receiver on time. Another mission accomplished. So, once again, no matter how big or small, Glocal moves it all. Yours Glocally," the company concludes.



LA FLOTA DE ROLLTRAILERS DE HÖEGH AUTOLINERS GARANTIZA LA ACOMODACIÓN DE CARGAS DE DIVERSOS TAMAÑOS

Para satisfacer los requisitos exclusivos de la carga breakbulk y high & heavy cargo, Höegh Autoliners confía en sus modernos y especializados rolltrailers, diseñados específicamente para facilitar el transporte fluido y seguro de mercancías pesadas o de gran longitud. En 2017, la empresa transportó los dos primeros de los cuatro tranvías Bombardier de Alemania a Australia para la ampliación del sistema de tren ligero de Gold Coast (GCLR). Dado que cada tranvía tiene una longitud de 43,5 metros, esto supuso un reto, ya que las unidades no podían colocarse en un solo rolltrailer, que tiene una longitud máxima de 24,4 metros. Esto se solucionó con el concepto de rolltrailer extendido, que consistió en colocar dos rolltrailers con raíles uno delante del otro

y conectarlos con su "Puente Höegh", cuyo prototipo se utilizó para esta operación.

La extensa flota de rolltrailers de Höegh Autoliners incorpora una amplia gama de equipos de transporte de carga, lo que garantiza que puedan acomodar cargas de diversos tamaños. Con opciones que van de 20 a 80 pies de longitud y una notable capacidad de hasta 160 toneladas métricas, "tenemos la flexibilidad necesaria para manejar su carga con precisión y eficiencia. Cuando elige Höegh Autoliners, puede confiar en que nuestro experimentado equipo y nuestros avanzados remolques rodantes entregarán su carga de forma segura, fiable y puntual", concluye la compañía.

HÖEGH AUTOLINERS' ROLLTRAILER FLEET ENSURES ACCOMMODATION OF DIVERSE CARGO SIZES

To cater to the unique requirements of breakbulk and high & heavy cargo, Höegh Autoliners rely on our modern and specialised rolltrailers. These innovative rolltrailers have been specifically designed to facilitate the smooth and secure transportation of heavy and/or lengthy goods. In 2017 the company transported the first two of four Bombardier trams from Germany to Australia for the extension of the Gold Coast Light Rail System (GCLR). With each tram comprising of a length of 43.5 metres, this presented a challenge, as the units could not be placed on a single rolltrailer, which has a maximum length of 24.4 metres. This was solved with the extended rolltrailer concept – which involved placing two railed rolltrailers in

front of each other and connecting them with our Höegh Bridge. These have been tested and approved, and the prototype was used for this operation.

Höegh Autoliners' extensive rolltrailer fleet incorporates a wide range of cargo-carrying equipment, ensuring that we can accommodate diverse cargo sizes. With options ranging from 20 to 80 feet in length and a remarkable capacity of up to 160 metric tons, we have the flexibility to handle your cargo with precision and efficiency. "When you choose Höegh Autoliners, you can trust that our experienced team and advanced rolltrailers will deliver your cargo safely, reliably, and on time", the company concludes.



EL PROJECT CARGO, PILAR FUNDAMENTAL EN LA ESTRATEGIA DE IGNAZIO MESSINA

Pese a que durante el pasado año la empresa ha transformado su flota pasando de buques Con-Ro a barcos full container, el Project Cargo sigue siendo un pilar fundamental en la estrategia de Ignazio Messina.

Es por ello que, recientemente, ha ampliado su stock de equipo especial, adquiriendo unidades 40' Flat Rack High Cube con payload de hasta 50 Tons para poder seguir dando servicio a sus clientes

especializados en Project Cargo en España, Francia e Italia.

"Gracias a estos nuevos equipos y el know-how de la empresa, hemos conseguido mantener tráficos de vehículos industriales sobre equipo Flat Rack desde Europa hasta Middle East", detalla la compañía.

Ignazio Messina ofrece servicio de recepción, llenado y trincaje para piezas OOG/vehículos en todos sus puertos para garantizar que la operativa se realiza de forma segura y minimizando costes.

PROJECT CARGO, A FUNDAMENTAL PILLAR IN IGNAZIO MESSINA'S STRATEGY

Although during the past year the company has transformed its fleet from Con-Ro vessels to full container ships, Project Cargo continues to be a fundamental pillar in Ignazio Messina's strategy. That is why, recently, it has expanded its stock of special equipment, acquiring 40' Flat Rack High Cube units with payload of up to 50 Tons to be able to continue providing service to its clients specialized in Project Cargo in Spain, France and Italy.

"Thanks to this new equipment and the company's know-how, we have managed to maintain traffic of industrial vehicles on Flat Rack equipment from Europe to the Middle East," details the company.

Ignazio Messina offers reception, loading and lashing service for OOG parts/vehicles in all its ports to guarantee that the operation is carried out safely and minimizing costs.



INTERSAGUNTO TERMINALES COORDINA LA CARGA DE DOS EMBARCACIONES DEPORTIVAS CON DESTINO AL MAR CARIBE

La terminal polivalente de Grupo Alonso ubicada en el puerto de Sagunto, Intersagunto Terminales, ha protagonizado, de nuevo, una operativa de project cargo. La mercancía, en concreto dos embarcaciones deportivas, "Deep Blue" y "Tender Blue Moon", se ha embarcado con destino al puerto de Saint John, en Antigua y Barbuda, situado en las Antillas del Mar Caribe. Uno de los yates se ha cargado desde tierra, mientras que el segundo de ellos se hizo desde el mar, a bordo del buque "Fagelgracht".

"Una vez más el equipo de Intersagunto Terminales ha demostrado la mejor coordinación técnica y la máxima profesionalidad. El conocimiento, la competencia, la experiencia y el desarrollo profesional

continuo son claves para la eficacia en la logística de carga de proyectos", destaca la compañía.

La carga de proyecto es especialmente relevante ya que algunas mercancías, por su tamaño, peso y complejidad, requieren una logística especializada. Intersagunto Terminales cuenta con una gran experiencia en la gestión de equipos industriales, como turbinas, maquinaria pesada, componentes de infraestructuras o embarcaciones de recreo. Las instalaciones de Intersagunto Terminales se caracterizan por su versatilidad y por contar con una gran posición geográfica en el conjunto de la península ibérica. Una gran ventaja competitiva al servicio de todos los sectores productivos e industriales.

INTERSAGUNTO TERMINALES COORDINATES THE LOADING OF TWO SPORTS BOATS BOUND FOR THE CARIBBEAN SEA

Grupo Alonso's multipurpose terminal located in the port of Sagunto, Intersagunto Terminales, has once again carried out a project cargo operation. The cargo, specifically two sports boats, "Deep Blue" and "Tender Blue Moon", have been shipped to the port of Saint John, in Antigua and Barbuda, located in the Antilles of the Caribbean Sea. One of the yachts was loaded from land, while the second was loaded from the sea, aboard the ship "Fagelgracht".

"Once again the Intersagunto Terminales team has demonstrated the best technical coordination and maximum professionalism. Knowledge, competence, experience and continuous professional development are

key to effectiveness in project cargo logistics," the company highlights. Project cargo is especially relevant since some goods, due to their size, weight and complexity, require specialized logistics. Intersagunto Terminales has extensive experience in the management of industrial equipment, such as turbines, heavy machinery, infrastructure components or recreational vessels.

The Intersagunto Terminales facilities are characterized by their versatility and by having a great geographical position throughout the Iberian Peninsula. A great competitive advantage at the service of all productive and industrial sectors.



LIEBHERR COLABORA CON PTM FERROL TERMINAL

Pérez Torres Marítima ha realizado excepcional proyecto en PTM Ferrol Terminal consistente en la importación desde China de 156 palas de 70 m en un solo embarque. Dicha operación ha sido realizada con tres grúas móviles portuarias de última generación modelo Liebherr LHM 550 con Pactronic, lo cual, junto con la experiencia de PTM en este tipo de carga de proyecto, ha permitido que la operación se realizase

con una eficiencia inédita y sin daños. Destacar que hasta la fecha este embarque ha sido uno de los embarques con mayor número de palas en un solo viaje, lo cual, añadiendo el éxito de la operación realizada en PTM Ferrol, donde Pérez Torres ha conseguido reducir a la mitad el tiempo esperado para la misma, ha provocado un nuevo hito dentro de este tipo de operaciones en España.

LIEBHERR COLLABORATES WITH PTM FERROL TERMINAL

Pérez Torres Marítima has carried out an exceptional project at PTM Ferrol Terminal consisting of the import from China of 156 unit of 70 m blades in a single shipment. This operation has been carried out with three latest generation Mobile harbour cranes Liebherr LHM 550 model cranes with Pactronic, which, together with PTM's experience in this type of project load, has allowed the operation to be carried

out with unprecedented efficiency and without damage. It should be noted that to date this shipment has been one of the shipments with the largest number of blades in a single trip, which, adding the success of the operation carried out in PTM Ferrol, where Pérez Torres has managed to reduce the expected lay time by half of it, it has caused a new milestone within this type of operations in Spain.

UNA FORMA SENCILLA Y RENTABLE DE PROLONGAR LA VIDA ÚTIL DE GRÚAS KONECRANES: LA MODERNIZACIÓN

En agosto de 2023, Napier Port hizo una modernización de la transmisión y monitorización TRUCONNECT® en sus grúas portuarias móviles Konecranes Gottwald. Ahora, el rendimiento de las grúas ha mejorado y se pueden monitorizar en tiempo real. Simultáneamente, las grúas usan componentes comunes con las grúas más nuevas de la flota y sus repuestos antiguos se pueden usar en otros equipos de Konecranes cuando sea necesario.

El Puerto de Napier, puerta marítima de Nueva Zelanda, maneja más de 250.000 TEUs al año. Para mantener este volumen, decidieron actualizar la transmisión de las grúas móviles Konecranes GHMK 6408 más antiguas para mejorar su rendimiento y garantizar la disponibilidad de repuestos.

Los equipos Konecranes están diseñados para durar décadas. Sin embargo, es posible que sus componentes se desgasten, mientras que la estructura de acero sigue en buenas condiciones. Por lo tanto, una modernización mejora el rendimiento y reemplaza las piezas obsoletas. "Esta modernización ha mejorado el rendimiento de la grúa y nuestra productividad general y ha simplificado la gestión de los repuestos", explica David Broad, director general de Infraestructuras del Puerto de Napier.

Las modernizaciones son parte de Ecolifting, el programa de Konecranes para reducir la huella de carbono de sus clientes. Ampliando el ciclo de vida del producto, se reduce el impacto ambiental, se promueve la economía circular y se preserva el valor de los activos comerciales clave.



A SIMPLE AND COST-EFFECTIVE WAY TO EXTEND THE SERVICE LIFE OF KONECRANES EQUIPMENT: MODERNIZATION

In August 2023, Napier Port upgraded with TRUCONNECT® the transmission and monitoring on its Konecranes Gottwald mobile port cranes. Now, the cranes' performance has improved, and they can be monitored in real time. Simultaneously, the cranes use common components with the newer cranes in the fleet and their old spare parts can be used in other Konecranes equipment when needed. The Port of Napier, New Zealand's maritime gateway, handles more than 250,000 TEUs a year. To keep up with this volume, they decided to upgrade the transmission of the older Konecranes GHMK 6408 mobile cranes to improve their performance and ensure the availability of spare parts.

Konecranes equipment is designed to last for decades. However, it is possible for components to wear out, while the steel structure is still in good condition. Therefore, a modernization improves performance and replaces obsolete parts. "This modernization has improved the crane's performance and our overall productivity and simplified spare parts management," explains David Broad, general manager of Infrastructure at the Port of Napier. The retrofits are part of Ecolifting, Konecranes' program to reduce its customers' carbon footprint. Extending the product life cycle reduces environmental impact, promotes the circular economy and preserves the value of key business assets.

MPG LOGISTICS, EXPERIENCIA EN LA GESTIÓN EFICIENTE DEL TRANSPORTE DE CARGA DE PROYECTOS

MPG Logistics se enorgullece en compartir el éxito de uno de sus proyectos más destacados del año pasado. En febrero del año anterior, la empresa llevó a cabo el embarque de tuberías de gas desde el estratégico puerto de Cartagena, España, hasta el vital puerto de Middelburg, Países Bajos.

Este impresionante logro no solo resalta la experiencia de MPG Logistics en la gestión eficiente del transporte de carga de proyectos, sino que también subraya su compromiso con la innovación y la excelencia operativa. Desde una planificación meticulosa, que incluyó coordinaciones con múltiples partes interesadas y ajustes logísticos precisos, hasta la ejecución impecable en cada etapa del viaje, "el equipo altamente cualificado de MPG Logistics demostró una vez más su dedicación y profesionalismo inquebrantables", explica la compañía.

En MPG Logistics, "reconocemos que el éxito de nuestros proyectos radica en la calidad de nuestro equipo. Compuesto por profesionales altamente cualificados y dedicados, estamos preparados para superar los desafíos más exigentes de la logística global".

MPG Logistics está comprometido con la excelencia en la logística global y seguirá impulsando el comercio internacional hacia nuevos horizontes. Con MPG Logistics, "los clientes no solo obtienen un socio confiable, sino que su carga está en las mejores manos, garantizando seguridad, puntualidad y eficiencia".



MPG LOGISTICS, EXPERIENCE IN THE EFFICIENT MANAGEMENT OF PROJECT CARGO TRANSPORTATION

MPG Logistics is proud to share the success of one of its most notable projects from last year. In February of the previous year, the company shipped gas pipelines from the strategic port of Cartagena, Spain, to the vital port of Middelburg, the Netherlands. This impressive achievement not only highlights MPG Logistics' expertise in efficiently managing project freight transportation, but also underscores its commitment to innovation and operational excellence. From meticulous planning, which included multi-stakeholder coordination and precise logistical adjustments, to flawless execution at every stage of the journey, "the highly skilled team at MPG Logistics once again

demonstrated their unwavering dedication and professionalism," the company explains.

At MPG Logistics, "we recognize that the success of our projects lies in the quality of our team. Composed of highly qualified and dedicated professionals, we are prepared to overcome the most demanding challenges of global logistics."

MPG Logistics is committed to excellence in global logistics and will continue to drive international trade to new horizons. With MPG Logistics, "customers not only get a reliable partner, but their cargo is in the best hands, guaranteeing safety, punctuality and efficiency."



LAMAIGNERE EJECUTA CON ÉXITO LAS OPERATIVAS DEL PROYECTO PORTREN DURANTE 2 AÑOS

La División de Project Cargo de Lamaignere, una vez más, reafirma y demuestra su compromiso con la excelencia en el servicio, así como su capacidad para adaptarse a los requerimientos y exigencias que implican este tipo de proyectos, gracias a sus soluciones flexibles y personalizadas.

El proyecto Portren ha tenido un horizonte temporal de dos años, realizándose el primer envío durante el primer cuatrimestre del año 2022 y concluyendo con su último envío en diciembre del año 2023, ha supuesto un conjunto de operativas muy variadas lo que ha originado que desde Lamaignere se tengan que ofrecer soluciones 100% a medida y un exhaustivo seguimiento a cada

uno de los envíos desde distintos orígenes en Europa (Bilbao, Valencia, Oviedo y Alemania) y cuyo destino fue el Puerto de Montevideo (Uruguay).

Para Lamaignere es un orgullo haber coordinado el transporte de más de 135 vagones, varias locomotoras y equipamientos de taller, mercancías que se caracterizan por sus grandes volúmenes y pesos. Lamaignere cuenta con una consolidada trayectoria en el sector, y un fiel reflejo de ello son sus más de 115 años de experiencia siendo capaz de afrontar todo tipo de situaciones, contextos y proyectos. Para este año 2024 espera ejecutar nuevos proyectos de esta índole tanto a nivel nacional como internacional.

LAMAIGNERE SUCCESSFULLY EXECUTES PORTREN PROJECT OPERATIONS FOR 2 YEARS

Lamaignere's Project Cargo Division once again reaffirms and demonstrates its commitment to excellence in service, as well as its ability to adapt to the requirements and demands involved in such projects thanks to its flexible and customized solutions.

The Portren project, whose first shipment began during the first quarter of the year 2022 and concluded in December of the year 2023, has been a series of operations that over a period of 2 years, required Lamaignere to offer 100% customized solutions and thorough monitoring of all operations channeled from different origins in Europe (Bilbao, Valencia,

Oviedo, and Germany) to Montevideo Port (Uruguay) as the destination. For Lamaignere, it is a pride to have coordinated the transportation of over 135 wagons, several locomotives, and workshop equipment. Goods characterized by their large volumes and weights.

Lamaignere has a consolidated experience in the sector, and a faithful reflection of this is its over 115 years of experience being capable of facing all kinds of situations, contexts, and projects. For the year 2024, new projects of this nature are expected to be executed both nationally and internationally.



PÉREZ TORRES MARÍTIMA: TRANSPORTE DE COMPONENTES EÓLICOS DE ÚLTIMA GENERACIÓN

Pérez Torres Marítima (PTM), empresa de renombre del sector marítimo portuario ibérico, desde hace 62 años, se ha convertido en un experto en el transporte y manipulación de carga de proyecto a nivel global. Un claro ejemplo es el proyecto, recientemente realizado, que ha conectado China e India con Sudáfrica, España y Suecia. Se ha tratado del transporte de componentes eólicos de última generación, con largos superiores a los 80 m y pesos que han alcanzado las 120 Tns. Para la ejecución de dicho proyecto, PTM ha colaborado en el fleta-

mento de los buques transoceánicos y los posteriores buques costeros intra Europa. Adicionalmente, el departamento de PTM Sea-fastening ha realizado el estudio de ingeniería necesario para la ejecución de los trabajos de Isdw/cgc; PTM Ferrol Terminal ha realizado la operación de transbordo ayudado de los equipos de PTM Special Transport, en donde también han colaborado PTM Agency Division y PTM Customs Division en sus correspondientes y esenciales roles para concluir con fluidez y poner el lazo a este singular proyecto.

PÉREZ TORRES MARÍTIMA: TRANSPORT OF THE LATEST GENERATION WIND COMPONENTS

Pérez Torres Marítima (PTM), a renowned company in the Iberian maritime port industry for 62 years, has become an expert in the transportation and handling of project cargo on a global level. A clear example is the recently carried out project that has connected China and India with South Africa, Spain and Sweden. It involved the transport of cutting-edge wind components, with lengths greater than 80 m and weights that have reached 120 tons. For the execution of this project, PTM collaborated in the chartering of

transoceanic vessels and subsequent feeder vessels within Europe. Additionally, the PTM Sea-fastening department has carried out the engineering study required for the execution of the Isdw/cgc works; PTM Ferrol Terminal has carried out the transshipment operation with the help of the PTM Special Transport teams, where PTM Agency Division and PTM Customs Division have also collaborated in their corresponding and essential roles to conclude with ease and putting a bow to this unique project.



GRUPO PÉREZ Y CÍA: CARGAS DE BARCAZAS

El pasado mes de marzo, el Grupo Pérez y Cía. llevó a cabo el transporte de 4 barcas, cada una con un peso de 410 toneladas, desde el puerto de Kuishanzui (China) hasta Róterdam (Holanda). Este proceso implicó desafíos significativos debido tanto al tamaño de cada unidad, que medía 50 metros de largo, como a la complejidad asociada con la manipulación de cargas tan pesadas. Para abordar estas dificultades, se realizó un exhaustivo estudio por parte del departamento de ingeniería para calcular la distribución del peso y asegurar la selección de un barco especializado en carga Breakbulk con capacidad de izado suficiente para garantizar una operación completamente segura. Durante la ejecución del transporte, colaboraron de manera coordinada proveedores de trincaje,

soldadura, ingeniería civil y EHS (Salud, Seguridad y Medio Ambiente), quienes se aseguraron de la integridad de la carga, la embarcación y los 30 trabajadores que permanecieron a bordo durante los 4 días que duró el servicio. Esta colaboración multidisciplinaria fue fundamental para garantizar el éxito y la seguridad de la operación. "Una vez más, las sinergias entre los departamentos de proyectos de Pérez y Cía. España y Pérez y Cía. China, consiguen la superación de retos como el descrito. Esta cooperación transnacional y multidisciplinaria resalta la capacidad y el compromiso del Grupo Pérez y Cía. para enfrentar y superar con éxito proyectos logísticos de gran envergadura", explica Jorge Sieiro, director de Proyectos de Pérez y Cía Group.

PEREZ Y CIA GROUP: LOADING OF BARGES

Last March, Grupo Pérez y Cía. carried out the transportation of 4 barges, each weighing 410 tons, from the port of Kuishanzui (China) to Rotterdam (The Netherlands). This process involved significant challenges due to both the size of each unit, which was 50 meters long, and the complexity associated with handling such heavy loads. To address these difficulties, an exhaustive study was carried out by the engineering department to calculate the weight distribution and ensure the selection of a specialized Breakbulk cargo vessel with sufficient lifting capacity to guarantee a completely safe operation.

During the execution of the transport, the company worked closely together in a coordinated manner with suppliers of the lashing,

welding, civil engineering and EHS (Health, Safety and Environment), who ensured the integrity of the cargo, the vessel and the 30 workers who remained on board during the 4 days of the service. This multidisciplinary cooperation was essential to ensure the success and safety of the operation.

"Once again, the synergies between the project departments of Pérez y Cía. Spain and Pérez y Cía. China, achieved the overcoming of challenges such as the one described above. This transnational and multidisciplinary cooperation highlights the capacity and commitment of the Pérez y Cía. Group to successfully face and overcome large-scale logistics projects", explains Jorge Sieiro, Project Manager of Pérez y Cía Group.



PORTSUR CASTELLÓN INVIerte EN CALIDAD Y SOSTENIBILIDAD

Portsur Castellón opera la terminal de graneles de la Dársena Sur del recinto castellonense, en una concesión operativa desde el año 2008 y hasta 2055. La terminal tiene capacidad para atender buques Panamax y está equipada para mover todo tipo de productos (cerámicos, clínker, coque, fertilizantes agroalimentarios, etc.).

En los últimos años, Portsur ha realizado diversas mejoras y proyectos de inversión en sus equipos e instalaciones, con el objetivo de facilitar las cargas y descargas de gran volumen y afrontar con garantías el incremento de tráficos, así como de ofrecer un mejor servicio de infraestructuras más eficientes y menos contaminantes.

PORTSUR CASTELLÓN INVESTS IN QUALITY AND SUSTAINABILITY

Portsur Castellón operates the bulk terminal of the South Dock of the Castellón complex, in an operational concession from 2008 to 2055. The terminal has the capacity to serve Panamax vessels and is equipped to move all types of products (ceramics, clinker, coke, agri-food fertilizers, etc.).

In recent years, Portsur has carried out various improvements and investment projects in its equipment and facilities, with the aim of facilitating the loading and unloading of oversized cargoes and facing the increase in traffic with guarantees, as well as offering a better service of more efficient and less polluting

infrastructure. In addition to stevedoring and unloading activities, the company also offers logistics, road transport, storage and handling services. Likewise, Portsur also acts as shipping agency for different shipowners and carries out customs procedures and freight charters and logistics in maritime transport.

The terminal has a docking line of 710 linear meters (500 current and 210 additional of the expansion). It has 165,000 square meters of surface areas and a covered storage capacity of 90,000 tons within the port.

infrastructure. In addition to stevedoring and unloading activities, the company also offers logistics, road transport, storage and handling services. Likewise, Portsur also acts as shipping agency for different shipowners and carries out customs procedures and freight charters and logistics in maritime transport.

The terminal has a docking line of 710 linear meters (500 current and 210 additional of the expansion). It has 165,000 square meters of surface areas and a covered storage capacity of 90,000 tons within the port.



PUERTO DE AVILÉS: OPERATIVA DE CARGA DE 20 PILES DE SUCCIÓN PARA LA INDUSTRIA OFFSHORE DE OIL & GAS

El Puerto de Avilés acogió la operativa de carga de 20 estructuras de anclaje para la industria offshore de Oil & Gas, destinadas al Proyecto Yellowtail, en Guyana, fabricadas por IDESA, ingeniería asturiana líder en producir equipos estáticos y modulares.

Las piezas, de 24 metros de longitud, 6 de diámetro y 179 toneladas de peso cada una, fueron cargadas por los puntales del buque que, con una capacidad unitaria de 450MT, se alternaron de proa a popa en función de la localización del pile a bordo siguiendo una secuencia de carga, posición y orientación determinada. Se necesitaron tres configuraciones de izado diferentes para conseguir una elevación completamente plana. La parte más compleja de la operativa, encar-

gada a Alvargonzález que trabajó en estrecha colaboración con el equipo de la consignataria Pérez y Cía, recayó en los piles estibados longitudinalmente en la cubierta del buque ya que estaba casi completamente cargado y disponía de un espacio más reducido, mermándose la capacidad para maniobrar.

Fue vital la preparación previa de la operación, así como la coordinación y cooperación entre la empresa, operadores, técnicos y Autoridad Portuaria para obtener unas óptimas condiciones de operatividad y seguridad, ya que al haber varios barcos operando simultáneamente, debían cruzarse unas maniobras sobre otras y establecerse preferencias de paso sin asumir riesgos y sin ralentizar las operativas en curso.

PORT OF AVILÉS: LOADING OPERATION OF 20 SUCTION PILES FOR THE OFFSHORE OIL & GAS INDUSTRY

The Port of Avilés hosted the loading operation of 20 anchoring structures for the offshore Oil & Gas industry destined for the Yellowtail Project in Guyana, manufactured by IDESA, a leading Asturian engineering company in producing static and modular equipment.

The pieces, 24 meters long, 6 meters in diameter and 179 MT each, were loaded by the ship's cranes which, with a unit capacity of 450MT, alternated from bow to stern depending on the location of the pile on board following an established sequence of loading, position and orientation. Three different lifting configurations were needed to achieve a completely flat lift. The operation, commissioned to Alvargonzález who

worked in close collaboration with the team of the shipping agency Pérez y Cía., was especially delicate when the last piles were stowed longitudinally on the deck of the ship, as it was almost completely loaded and had a smaller space that limited the ability to maneuver.

Prior preparations of the operation were vital, as well as the coordination and cooperation between the manufacturer, operators, technicians and the Port Authority to obtain optimal operating and safety conditions, since as there were several vessels operating simultaneously, some maneuvers had to be crossed over others and passage preferences needed to be established without taking risks and without slowing down ongoing maneuvers.



PORTCASTELLÓ APLICA UNA BONIFICACIÓN ESTRATÉGICA DEL 40% DESDE LA PRIMERA TONELADA PARA PALAS EÓLICAS, MOTORES Y GRUPOS ELECTRÓGENOS

El puerto de Castellón se posiciona como un motor vital para la recepción, manipulación y transporte de carga de proyectos, destacando especialmente el manejo de palas y aerogeneradores para el sector eólico.

En cifras, el año 2023 se cerró con 23.302 toneladas de estos productos, lo que supone un movimiento de aproximadamente 1.165 palas eólicas de hasta 81,5 metros de longitud. Entre los principales destinos del puerto de Castellón en el tráfico de piezas para este sector se incluyen Estados Unidos, China, Brasil, Francia y Suecia.

PORT OF CASTELLÓN APPLIES A STRATEGIC BONUS OF 40% FROM THE FIRST TONNE FOR WIND TURBINE BLADES, ENGINES, AND GENERATORS

The Port of Castellón positions itself as a vital hub for the reception, handling, and transportation of project cargo, particularly emphasizing the handling of blades and wind turbines for the wind sector.

In figures, the year 2023 closed with 23,302 tonnes of these products, representing a movement of approximately 1,165 wind turbine blades of up to 81.5 meters in length. Among the main destinations of the Port of Castellón in the traffic of parts for this sector are the United States, China, Brazil, France, and Sweden.

Con el objetivo de incentivar a este tipo de mercancía, PortCastelló aplica una bonificación estratégica del 40% desde la primera tonelada para palas eólicas, motores y grupos electrógenos.

El puerto de Castellón cuenta con las infraestructuras óptimas para el manejo de cargas de proyecto, poniendo en valor la situación estratégica en el Mediterráneo, sus excelentes conexiones intermodales, y disponibilidad de medios mecánicos adecuados y personal cualificado para el manejo de mercancías de grandes dimensiones.

In order to incentivize this type of merchandise, the Port of Castellón applies a strategic bonus of 40% from the first tonne for wind turbine blades, engines, and generators. The Port of Castellón boasts optimal infrastructures for project cargo handling, highlighting its strategic location in the Mediterranean, excellent intermodal connections, and availability of suitable mechanical means and skilled workers for handling oversized goods.



SIMÓN MONTOLIO & CÍA, AGENTES MARÍTIMOS Y OPERADORES LOGÍSTICOS ESPECIALIZADOS EN CARGAS DE BREAKBULK EN ESPAÑA Y PORTUGAL

Simón Montolio & Cía son agentes marítimos y operadores logísticos especializados en cargas de breakbulk, import y export de productos siderúrgicos, en España y Portugal. 300 escalas y 500.000 toneladas al año son algunas de las principales cifras de la empresa que ofrece servicios como agentes marítimos, estibadores, agentes de aduana, logísticos, fletamentos, almacenaje y tránsitos. Como destaca la firma en su web, "somos especialistas en logística de acero y meta-

les, metales no ferrosos, productos de acero y aleaciones. Además, ofrecemos una amplia gama de servicios para embarcaciones y otros servicios de valor añadido. Simón Montolío & Cía ofrece la combinación perfecta de satisfacción del cliente y una oferta de servicio completo independiente: totalmente certificado, altamente confiable, con la flexibilidad y transparencia de un negocio familiar. Nos gusta pensar en soluciones en lugar de imposibilidades".

SIMÓN MONTOLIO & CÍA, SHIPPING AGENT AND LOGISTICS OPERATOR SPECIALISING IN BREAKBULK CARGO IN SPAIN AND PORTUGAL

Simón Montolio & Cía is a shipping agent and logistics operator specialising in breakbulk cargo, as well as the import and export of steel products in Spain and Portugal. The company offers shipping agent, stevedoring, customs agent, logistics, chartering, warehousing and transit services, with 300 port calls and 500,000 tonnes shipped per year. As the firm states on its website, "we are specialists in steel and metal logistics, non-ferrous metals,

steel products and alloys. In addition, we offer a wide range of vessel and other value-added services. Simón Montolío & Cía offers the perfect combination of customer satisfaction and an independent, highly reliable, certified range of services, with the flexibility and transparency of a family business. We like to think in terms of solutions rather than impossibilities. Your 'problem' is a challenge for us."



SLP ESTRENA NUEVAS INSTALACIONES CON UN IMPORTANTE PROYECTO DE EÓLICA MARINA

El pasado mes de enero, Servicios Logísticos Portuarios – SLP, estibadora de referencia para la carga general, de proyecto y eólico en el Puerto de Bilbao, estrenó nuevas instalaciones en el muelle Punta Sollana 2. La nueva ubicación dispone de cerca de 9.000 metros cuadrados de superficie de almacenamiento, una línea de atraque de 270 m y un calado de más de 20 metros. Se trata de una de las últimas obras de ampliación realizadas por la Autoridad Portuaria de Bilbao. SLP dispone en la zona de 2 grúas Liebherr 500/550 con 150 toneladas de capacidad cada una.

SLP LAUNCHES NEW FACILITIES WITH AN IMPORTANT OFFSHORE WIND PROJECT

Last January, Servicios Logísticos Portuarios – SLP, a reference stevedoring company for general, project and wind energy cargo in the Port of Bilbao, opened new facilities at the Punta Sollana 2 dock. The new location has nearly 9,000 square meters of storage area, a docking line of 270 m and a draft of more than 20 meters. This is one of the latest expansions carried out by the Bilbao Port Authority. SLP has 2 Liebherr 500/550 cranes in the area each with 150 tons of capacity.

Su disposición y dimensiones hacen que esta ubicación sea idónea para todo tipo de tráficos. El primero de ellos, que ya está en curso, es un importante proyecto de embarques de material eólico: 76 "transition pieces" con pesos unitarios en torno a las 300 toneladas. La mercancía, fabricada por Haizea Wind en el puerto de Bilbao, está almacenada en las instalaciones de SLP, quien se encarga además de la operativa portuaria de carga de las diferentes escalas del buque Peak Bilbao, que ha sido fletado para este tráfico.

Its layout and dimensions make this location ideal for all types of trades. The first of them, which is already underway, is an important project for shipping wind energy materials: 76 "transition pieces" with unit weights of around 300 tons. The cargo, manufactured by Haizea Wind in the port of Bilbao, is stored at the facilities of SLP, who is also responsible for the port loading operations of the different calls of the vessel "Peak Bilbao", which has been chartered for this trade.



TMG, ESPECIALISTAS EN LA ESTIBA Y DESESTIBA DE PROYECTOS EÓLICOS EN EL PUERTO DE CASTELLÓN

TMG, Terminal Marítima del Grao, son especialistas en estiba y desestiba de graneles, mercancía general y proyectos eólicos (energías renovables). Cuentan con maquinaria especializada para manejar cualquier proyecto de material eólico (reachstackers, grúas, cuellos de cisne, plataformas, etc.).

"Dentro de los eólicos manejamos palas eólicas de diferentes tamaños, drive trains, coolers, nacelles, bujes, boxes, spinners...", comentan fuentes de la compañía ubicada en el puerto de Castellón. Con todo esto, "TMG ha conseguido ser una empresa puntera en el tráfico de estas mercancías en el puerto de Castellón", aseveran.

TMG, SPECIALISTS IN LOADING AND UNLOADING WIND ENERGY COMPONENTS IN THE PORT OF CASTELLON

TMG, Terminal Marítima del Grao, are specialists in the loading and unloading of bulk cargo, general cargo and wind energy components (renewable energies). The company has specialised machinery to handle wind energy projects (reachstackers, cranes, goosenecks, platforms, etc.).

"Within the wind energy sector, we can handle different-sized wind blades, drive trains, coolers, nacelles, bushings, boxes, and spinners.", said a spokesperson from the company located in the Port of Castellon. As a result, "TMG has become a leading firm in the traffic of this type of cargo in the Port of Castellon", they added.





CONSIGNACIONES TORO Y BETOLAZA INCREMENTA SU POTENCIAL Y CONSOLIDA SU LIDERAZGO EN LAS CARGAS DE PROYECTO

Gracias a un equipo altamente cualificado, unas excelentes infraestructuras y una maquinaria en permanente crecimiento y renovación, Consignaciones Toro y Betolaza consolida su potencial para las cargas de proyecto en los puertos de Bilbao, Pasajes, Gijón y Avilés.

Fiel a su compromiso con la sostenibilidad y la innovación, la empresa mantiene también el objetivo estratégico de no ser un mero manipulador de la mercancía sino hacer valer su capacidad para proporcionar valor añadido a sus clientes mediante un servicio integral. Así se explica su apuesta por la logística especializada, las infraestructuras y equipos concebidos específicamente para estos tráficos, la gestión aduanera eficiente, el almacenamiento, el transporte intermodal, las instalaciones para montajes,

los servicios de soldadura, las inspecciones, así como por la seguridad y garantía en el transporte de los componentes.

La incorporación de una nueva grúa para este tipo de cargas, que se suma a las 5 ya disponibles en el puerto de Bilbao, y la reciente adquisición de dos nuevas grúas puente hacen posible articular una oferta que aporta una experiencia contrastada y garantiza una operativa sometida a los más exhaustivos controles de calidad.

La terminal de Consignaciones Toro y Betolaza en el puerto de Bilbao tiene una superficie de 250.000 m², una zona adicional disponible de 60.000 m², un área de almacenaje de 55.000 m² y dos rampas ro-ro de 250 toneladas para piezas de gran tamaño, entre otras infraestructuras.

CONSIGNACIONES TORO Y BETOLAZA INCREASES ITS POTENTIAL AND CONSOLIDATES ITS LEADERSHIP IN PROJECT CARGOES

Thanks to a highly qualified team, excellent infrastructure and machinery in permanent growth and renewal, Consignaciones Toro y Betolaza consolidates its potential for project cargoes in the ports of Bilbao, Pasajes, Gijón and Avilés. True to its commitment to sustainability and innovation, the company also maintains the strategic objective of not being a mere handling company of goods, but to assert its ability to provide added value to its customers through a comprehensive service. This explains its commitment to specialized logistics, infrastructure and equipment specifically designed for these trades, efficient customs management, storage, intermodal transport, assembly facilities, welding services,

inspections, as well as safety and security in the transport of components.

The incorporation of a new crane for this type of cargo, in addition to the 5 already available in the port of Bilbao, and the recent acquisition of two new bridge cranes make it possible to create an offer that provides proven experience and guarantees any operation subject to the most exhaustive quality controls.

The Consignaciones Toro y Betolaza terminal in the port of Bilbao has a surface area of 250,000 m², with an additional area of 60,000 m² available, a storage area of 55,000 m² and two 250-ton ro-ro ramps for large pieces, among other infrastructures.



ESPECIAL TRANSPORT 2021, LÍDER EN EL TRANSPORTE ESPECIAL DE MERCANCÍA PESADA Y VOLUMINOSA EN EUROPA

Especial Transport 2021 es una empresa líder en el transporte especial de mercancía pesada y voluminosa en el ámbito europeo. Con una amplia experiencia en el sector, se especializa en la logística de trenes, embarcaciones, maquinaria industrial y otros tipos de cargas de gran envergadura. Su servicio se distingue por la eficiencia y seguridad, asegurando que cada transporte se realice de manera óptima y llegue a su destino en las condiciones adecuadas. Cuenta con un equipo altamente capacitado y góndolas especializadas que se adaptan a las necesidades específicas de cada tipo de mercancía y cliente.

Opera en todo el territorio europeo, ofreciendo soluciones de transporte internacional que abarcan desde la planificación logística hasta la ejecución del transporte. La dedicación al servicio al cliente permite a ET2021 garantizar una experiencia satisfactoria en cada proyecto, ya sea en términos de tiempos de entrega, seguridad del transporte o atención personalizada.

En Especial Transport 2021 están comprometidos con la excelencia operativa y la satisfacción del cliente, "siendo la elección ideal para aquellos que requieren un transporte especializado y confiable en el mercado europeo".

ESPECIAL TRANSPORT 2021, LEADER IN THE SPECIAL TRANSPORT OF HEAVY AND BULKY GOODS WITHIN EUROPE

Especial Transport 2021 is a leading company in the special transport of heavy and bulky goods in Europe. With extensive experience in the industry, it specializes in the logistics of trains, ships, industrial machinery and other types of oversized cargoes.

Its service is distinguished by efficiency and safety, ensuring that each transport is performed optimally and arrives at its destination in the right conditions. The company has a highly trained team and specialized gondolas that adapt to the specific needs of each type of cargo and client.

It operates throughout Europe, offering international transport solutions ranging from logistics planning to transport execution. Dedication to customer service allows ET2021 to guarantee a satisfactory experience in every project, whether in terms of delivery times, transport safety or personalized attention.

At Especial Transport 2021 they are committed to operational excellence and customer satisfaction, "being the ideal choice for those who require specialized and reliable transportation in the European market".



TRANSPORTES TORAMO, VERSATILIDAD PARA TRABAJAR CON TODAS LAS MERCANCÍAS

En Transportes Toramo S.L. pueden hacer frente a cualquier proyecto que se les plantee, "nuestra versatilidad nos permite trabajar diferentes tipos de naturaleza de mercancía", explican desde la compañía.

Los proyectos más recientes han consistido en el embarque de 50 cabezas tractoras a Dubai; el embarque de 200 silos a Perú; el embarque de Cutterheads para Singapur y el embarque de repuestos de maquinaria para Jamaica.

"En los diferentes embarques debemos emplear la maquinaria adecuada, tanto por peso como por volumen o medidas de la mercancía,

por eso, contamos con máquinas desde las 3 toneladas hasta las 50 toneladas que nos aseguran poder mover los bultos con la seguridad necesaria. Nuestro equipo está formado y certificado en trincaje y estiba y cuenta con una amplia experiencia", destaca la empresa.

Además, en los diferentes proyectos Transportes Toramo aplica distintas técnicas de trincaje combinadas con bloqueos de mercancía y, sobre todo, "cuidamos mucho la distribución del peso en la estiba en flat rak, para hacer el transporte marítimo lo más seguro y fiable posible".

TRANSPORTES TORAMO, VERSATILITY TO WORK WITH ANY KIND OF CARGO

At Transportes Toramo S.L. they can take on any project that comes their way, "our versatility allows us to work with different kind of commodities", the company explains.

The most recent projects have consisted of the shipment of 50 tractor heads to Dubai; the shipment of 200 silos to Peru; the shipment of cutterheads to Singapore and the shipment of machinery spare parts to Jamaica. "In the different shipments we must use the right machinery, both due to weight and volume or size of the goods, so

we have machines from 3 tons up to 50 tons that ensure we can move the units with the necessary safety. Our team is trained and certified in lashing and stowing and has extensive experience," the company points out.

In addition, for the different projects Transportes Toramo applies different lashing techniques combined with cargo blocking systems and, above all, "we take great care in the distribution of weight in flat rack stowage, to make maritime transport as safe and reliable as possible".

COMISARIOS DE AVERIAS / PERITOS DE SEGUROS / INSPECTORES



GRUPO COMISMAR



Ángel González

DIRECTOR

Av. Conde de Guadalhorce, 43 - 2ªA
33401 Avilés
Tel. 985 563 016
www.comismar.es

aviles@comismar.es

CONTROL SYSTEM SURVEY



Francisco Mortola

DIRECTOR

Ronda del Port, 519 Edif. Tersaco, 3ª planta
08039 Barcelona
Tel. 932 895 210

www.comisariosaverias.com

fm@comisariosaverias.org

GRUPO COMISMAR



Marta Ruíz Díaz

DIRECTORA

Parque Empresarial Sigueiro
15688 A Agrexa (Bean)
Tel. 659 183 608
www.comismar.es

mrui@comismar.es

GRUPO COMISMAR



Ángel González

DIRECTOR

Espigón II. Local 24. Puerto El Musel
33212 Gijón
Tel. 985 357 943
www.comismar.es

gijon@comismar.es

GRUPO COMISMAR



Adrián Gútiérrez

DIRECTOR

Ronda del Port, 519. Edificio Tersaco, Of. 205
08039 Barcelona
Tel. 932 682 570
www.comismar.es

barcelona@comismar.es



OCA GLOBAL



Carles Pica Gubert

MED REGIONAL MANAGER

Ronda del Port, 519, pl.3ª, of. 303.
Ed. Tersaco - 08039 Barcelona
Tel. 662 193 216

www.ocaglobal.com/es

carles.pica@ocaglobal.com

CONTROL SYSTEM SURVEY



Juan Antonio Baeza

GERENTE DELEGACIÓN VALENCIA

Espoz y Mina, 32 . 1º B
03130 Santa Pola
Tel. 678 777 245

www.comisariosaverias.com

alicante@controlsurvey.com

GRUPO COMISMAR



Marc Cabrer Capó

DIRECTOR

Can Malvasia, 6 - Puerta 32
07141 Marratxi (mallorca)
Tel. 646 013 586

www.comismar.es

mallorca@comismar.es



GRUPO COMISMAR



Fernando Román

DIRECTOR

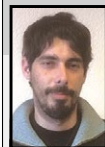
Av. Dr. Ramón y Cajal, 8. Ed. Aries. Local 6
03003 Alicante
Tel. 965 928 394

www.comismar.es

alicante@comismar.es



CONTROL SYSTEM SURVEY



Zigor Alonso Garay

RESPONSABLE CSS BILBAO

Barrio San Juan, Calle Regales, 75, 2º izq.
48980 Santurtzi
Tel. 663 629 468

www.comisariosaverias.com

zigor@comisariosaverias.org



ADVANCE SURVEY GROUP



Javier de Balle

DIRECTOR

Av. Corts Catalanes, 9-11, Desp. 14 C
08173 Sant Cugat del Vallés
Tel. 935 530 881

www.advance-survey.com

advance@advance-survey.com

GRUPO COMISMAR



Eduardo Alea

DIRECTOR

Refradigas, 2, mód 106-107. Edif.
Aparkabis - 48508 Zierbena
Tel. 944 790 569

www.comismar.es

bilbao@comismar.es

COMISARIOS DE AVERIAS / PERITOS DE SEGUROS / INSPECTORES



CÁDIZ

GRUPO COMISMAR



Carmelo Quintana

DIRECTOR

Eduardo Benot, 51, Ofic. 3º B
35008 Las Palmas de G. C.
Tel. 928 263 375
www.comismar.es
laspalmas@comismar.es



MURCIA

CONTROL SYSTEM SURVEY



Diego de los Reyes González

RESPONSABLE CSS ALGECIRAS

Edificio Plaza Alta, 2ª. Local 4
11201 Algeciras
Tel. 627 453 004
www.comisariosaverias.com
algeciras@comisariosaverias.org



MADRID

GRUPO COMISMAR



Ramón Cárdenas

DIRECTOR

Bruselas s/n. Ed. Usos Múltiples, 2º, of. A-11
30353 Cartagena
Tel. 915 561 900
www.comismar.es
cartagena@comismar.es

GRUPO COMISMAR

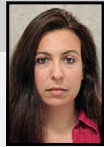


Jose Manuel Cote

DIRECTOR

Av. Virgen del Carmen, 15-4ª planta. Ofic. 21
11201 Algeciras
Tel. 956 655 231
www.comismar.es
algeciras@comismar.es

CONTROL SYSTEM SURVEY



Laura Pardo

SURVEYOR

Castelló 35, int 4 izq. A
28001 Madrid
Tel. 619 051 612
www.comisariosaverias.com
info@comisariosaverias.org



PONTEVEDRA



CANTABRIA

GRUPO COMISMAR



Rocío Lamet Gil-Olarte

DIRECTORA GENERAL

Pintor Juan Gris, 4,
28020 Madrid
Tel. 915 561 900
www.comismar.es
info@comismar.es

GRUPO COMISMAR



Álvaro Pousada

DIRECTOR

Cánovas del Castillo, 22-1º. Ofic. 3
36202 Vigo
Tel. 986 436 144
www.comismar.es
vigo@comismar.es



GRUPO COMISMAR



Eduardo Alea

DIRECTOR

Apartado de Correos 4022
39011 Santander
Tel. 942 226 619
www.comismar.es
santander@comismar.es



MÁLAGA



SEVILLA

GRUPO COMISMAR



José Manuel Cote

DIRECTOR

Av. Mediterráneo, 130-1º-Oficina C
29730 Rincón de la Victoria
Tel. 952 978 403
www.comismar.es
malaga@comismar.es

GRUPO COMISMAR



Cayetano Aguilera

DIRECTOR

Av. Reino Unido, 7-1ª-Of. Edif. Adyttec
41012 Sevilla
Tel. 954 258 596
www.comismar.es
sevilla@comismar.es



LAS PALMAS

COMISARIOS DE AVERIAS / PERITOS DE SEGUROS / INSPECTORES

TABLADA P & I SERVICES



Jerónimo Soriano

MANAGER OFICINA CENTRAL DE SEVILLA

Av. Reina Mercedes 19C Esc. A, piso 1º-3
41012 Sevilla
Tel. 954 241 212
www.tabladaservices.com
sevilla@tabladaservices.com

OCA GLOBAL MARINE AND CARGO SURVEYORS, S.L.U.



Fernando Cabré Piñol

DIRECTOR OPERACIONES

De la Marina, 78-80, nave 7 y 8
43004 Tarragona
Tel. 977 238 145
www.ocaglobal.com
marine.tar@ocaglobal.com

GRUPO COMISMAR



Omar Enrique Mier Peña

DIRECTOR

Av. del Puerto, 271, 3º C
46011 Valencia
Tel. 963 670 356
www.comismar.es
valencia@comismar.es



OCA GLOBAL



Vicente Urquijo

DIRECTOR COMERCIAL

Paseo Alameda, 39, C31
46023 Valencia
Tel. 933 668 202
www.ocaglobal.com/es
vicente.urquijo@ocaglobal.com

CONTROL SYSTEM SURVEY



Francesco Sabini

GENERAL CARGO PROJECT MANAGER

Gravina, 18, 1º 1ª
43004 Tarragona
Tel. 616 519 270
www.comisariosaverias.com
FS@comisariosaverias.org

CONTROL SYSTEM SURVEY



Alfredo Aguilar

RESPONSABLE CSS VALENCIA

Av. del Puerto, 180, 4º B
46023 Valencia
Tel. 633 866 810
www.comisariosaverias.com
aah@comisariosaverias.org

EMBALAJES / SUJECCIÓN, TRINCAJES / CABLES / ESLINGAS / PALETS



CPS - CARGO PROTECTION AND SECURING



Isaac Corrales

DIRECTOR COMERCIAL

Av Drassanes, 6 - Pl 9
08001 Barcelona
Tel. 937 079 075
www.cargoproject.es
icorrales@cargoproject.es

EMBALAN3



Ion Alberdi

CEO

San Juan Auzoa.P.I. Larramendi, Partzela I-1
00570 Bergara
Tel. 943 829 483
www.embalan3.com
pedidos@emban3.com

CORDSTRAP ESPAÑA



Josep Plana

COMMERCIAL DIRECTOR SOUTHERN EUROPE

Passeig de Gràcia, 90, 4º 2ª
08008 Barcelona
Tel. 937 178 172
www.cordstrap.com
comercial@cordstrap.com

ELEBIA AUTOHOOKS



Óscar Fillol Vidal

GERENTE

Pl.Pere Llauger Prim,Naus10-11 P.I.Can
Misser - 08360 Canet de Mar
Tel. 935 434 706
www.elebia.com
info@elebia.com

EMBALAJES / SUJECCIÓN, TRINCAJES / CABLES / ESLINGAS / PALETS

EMBALAJES SUÑÉ



José Suñé
GERENTE
Josep Finestres, 11
08030 Barcelona
Tel. 933 141 658
www.embalajessune.com
info@embalajessune.com

PALIBEX BARCELONA



Lluís Gay
INTERNATIONAL DIRECTOR
Av. Torre d'en Mateu, 157-159. Can Salvatella
08210 Barberà del Vallés
Tel. 937 128 686
www.palibex.com
lluis.gay@palibex.com

EMBALAN3



Ion Alberdi
DIRECTOR GERENTE
Zaramillo Auzoa, Lazkao kalea, 5
48820 Gueñes
Tel. 944 360 774
www.embalan3.com
pedidos@embalan3.com

EMBALEX



Roger Moré
GERENTE
Empordà, 4. P.I. Can Bernades
08130 Santa Perpètua de Mogoda
Tel. 938 640 170
www.embalex.com
rmore@grupoembalex.com

RAJA®



Antonio Reyes
RESPONSABLE DE LOGÍSTICA
La Granja, 2-10. P. I. El Martinet
08291 Ripollet
Tel. 900 877 020
www.rajapack.es
contacto@rajapack.es

EUROPEAN MARITIME LOGISTICS, S.L.



José Miguel Alba
DIRECTOR GERENTE
Bº El Calero, Puerto de Bilbao, s/nº - Nave 1
48980 Bizkaia
Tel. 946 113 223
www.emlogistics.es
comercial@emlogistics.es

FORANKRA ESPAÑA



Fran Muñoz
GERENTE
L'Alguer, 2, nave 1A. Polig. La Creueta
08130 Santa Perpètua de Mogoda
Tel. 935 800 660
www.forankra.es
info@forankra.es

TM2



Mónica Jiménez
DIRECTORA GENERAL
Calle Y, Port de Barcelona
08040 Barcelona
Tel. 932 234 441
www.tm2.es
tm2@tm2.es

LOGISTICA PORTUARIA BILBO



Kepa Población Unda
DIRECTOR
Padre Obispo Olaetxea, 51
48903 Lutzana-Barakaldo
Tel. 944 990 501
www.bilbologistic.com
logistica@bilbologistic.com

GESICA CARGAS Y TRINCAJES



Carlos Pereira
DIRECTOR DE OPERACIONES
Cal Malet - Parcela 9. ZAL Port Prat
08820 El Prat de Llobregat
Tel. 932 230 484
www.gesicatrincajes.com
gesica@grupoembalex.com



BIZKAIA

SUARDIAZ TEC WAREHOUSING, SL



José Miguel Alba
MANAGING DIRECTOR & NETWORK SUPPORT
Bº El Calero, Puerto de Bilbao, s/n - Nave 1
48980 Santurtzi
Tel. 946 113 223
www.logistatec.es
comercial@logistatec.es

J2 SERVID



Carles Font
DIRECTOR
P.I. Salles II, Narcís Monturiol, 25
08253 Sant Salvador de Guardiola
Tel. 938 355 959
www.j2servid.com
comercial@j2servid.com

EMBALAJES ARECHAEDERRA, S.A.



Ildefonso Arechaederra
DIRECTOR
Parque Industrial Abra Industrial, P 1.3.7.
48530 Ortuella
Tel. 946 399 136
www.embares.com

TRINCAJES



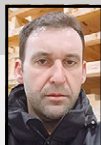
Markel Acha Ventura
DIRECTOR
Refradigas, 2, OF. 302
48508 Zierbena
Tel. 628 834 892
www.tricajesdecargas.com
info@tricajesdecargas.com

LPR, (LA PALETTE ROUGE)



Juan Manuel de Pablo Moralo
DELEGADO ÁREA CATALUÑA
Cº San Salvador, s/n, Torre Albet
08790 Gelida
Tel. 917 472 350
www.lpr.eu
info@es.lpr.eu

EMBALAJES CANTABRIA



Rafael Coterillo
RESPONSABLE ZONA NORTE
Elcano, 14-1ª
48009 Bilbao
Tel. 617 601 342
www.embalajescantabria.com
rafaelcoterillo@embalajescantabria.com

TRINCAS Y JARCAS - TRINCASA



Cipriano Gallo Gómez
DIRECTOR
Muelle Reina Victoria, Pabellón 9, Aptdo. 25
48980 Santurtzi
Tel. 944 615 688
www.trincasa.com
info@trincasa.com

EMBALAJES / SUJECCIÓN, TRINCAJES / CABLES / ESLINGAS / PALETS



CANTABRIA

EMBALEX



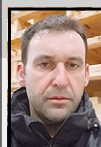
Eduardo Cordovilla
BRANCH MANAGER
Grecia, 10, P.I. La Estación
28971 Griñón
Tel. 918 141 587
ate.embalex.com
ecordovilla@grupoembalex.com

ARANCO



Garikoitz Lara Goiricelaya
DIRECTOR ÁREA DESARROLLO DE NEGOCIO
Industrias, 10 – P. I. Massamagrell
46130 Massamagrell
Tel. 963 688 383
www.aranco.com
gari.lara@aranco.com

EMBALAJES CANTABRIA- DELEGACIÓN NORTE



Rafael Coterillo
RESPONSABLE
La Espina, 56 - P.I. Tanos- Viñoles
39300 Torrelavega
Tel. 942 845 266
www.embalajescantabria.com
cantabria@embalajescantabria.com

LPR, (LA PALETTE ROUGE)



Javier Domínguez
DIRECTOR GENERAL
Av. del Arroyo del Santo, 4-6
28042 Madrid
Tel. 917 472 350
www.lpr.eu
Javier.dominguez@lpr.eu

CIESA



Vicente Masip
CONTABILIDAD/GERENCIA
De la Bérnia, 8 P.I. Canet D'En Berenguer
46529 Canet d'en Berenguer
Tel. 963 018 899
ciesa2@outlook.es

HOOK TECH VANGUARD



Juan Antonio González García
DIRECTOR
Pol. de Raos. Edif. Puerta de Santander
39600 Camargo
Tel. 942 369 389
www.hookshv.com
juan.antonio@grupogof.com

PALIBEX LOGÍSTICA, S.L



Jaime Colsa
CONSEJERO DELEGADO
Montejo, 4, P.I. Villaverde
28021 Madrid
Tel. 910 774 455
www.palibex.com
jaime.colsa@palibex.com

DEPOT REAL BENLLOCH



Wesam Deeb
GERENTE
Av. Alacant, nº 10
46460 Silla
Tel. 963 670 888
www.realbenlloch.com
gerencia@realbenlloch.com

RECICLADOS INDUSTRIALES SANTANDER - RECINSA



Rafael Benavente del Río
GERENTE
P.I. de Morero, Nave 1-7, Guarnizo
39611 Astillero
Tel. 942 251 099
www.recinsasl.com
recinsa@recinsasl.com

PALLETWAYS IBERIA



Gregorio Hernando
DIRECTOR GENERAL
Av. Buenos Aires, S/N Parc.8a P.I.
Camporosso - 28806 Alcalá de Henares
Tel. 902 882 424
www.es.palletways.com
elena_delucas@palletways.com

EMBALAJES CANTABRIA - CARGAS DE PROYECTOS



Fernando Domínguez
DIRECTOR ZONA LEVANTE
P. Ind Camí la Mar nº5
46500 Sagunto
Tel. 617 408 110
www.embalajescantabria.com
fernando.dominguez@embalajescantabria.com



MADRID

SERCABLES



Sergio López Rey
DIRECTOR COMERCIAL
Herreros 14 (part.), Pol.Ind. Los Ángeles
28906 Getafe
Tel. 916 830 300
www.sercables.com
s.lopez@sercables.com

EMBALAJES GRACIA



Miguel Gracia
DIRECTOR COMERCIAL
Pla de los Andanes, s/n
46117 Bétera
Tel. 691 670 584
www.embalajesgracia.com
info@embalajesgracia.com

CARGOTRACK



Raúl Martín
GERENTE
Los Frailes, 79. P.I. Los Frailes
28814 Daganzo de Arriba
Tel. 911 263 662
www.cargotrack.es
raul@cargotrack.es



VALENCIA

LPR, (LA PALETTE ROUGE)



Fernando Fernández
DELEGADO ÁREA LEVANTE
G, 34. P.I. El Olival
46190 Ribarroja del Túria
Tel. 917 472 350
www.lpr.eu
info@es.lpr.eu

EMBALAJES / SUJECCIÓN, TRINCAJES / CABLES / ESLINGAS / PALETS

PALIBEX VALENCIA



Elisa Castro
GERENTE

Camí Braç del Forn 1
46950 Xirivella
Tel. 963 212 101
www.pbxvalencia.com
elisa.castro@pbxvalencia.com

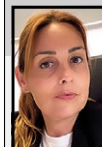
TRANSPORTES TORAMO, S.L.



Juan Toledo
GERENTE

Camino dels Rafols, s/n. Apdo. 262
Catarroja - 46470 Albal
Tel. 961 272 937
www.toramo.com
toramo@toramo.com

TRANSPORTES Y TRINCAJES DEL MEDITERRÁNEO - TT MEDITERRÁNEO



Inma Salinas
DIRECTORA GENERAL

Pz Manuel Azaña 4
46520 Puerto de Sagunto
Tel. 961 088 260
www.ttmediterraneo.com
inma@ttmediterraneo.com

TOTALTRAILER LEVANTE



Manuel Alcalá Lasso
GERENTE

Explanada Oeste (ZE-V-019) · Ampliación Sur
46024 Valencia
Tel. 649 004 778
www.totaltrailerlevante.com
trafico@totaltrailerlevante.com

MAQUINARIA PROJECT CARGO



ALICANTE

GAM, GENERAL DE ALQUILER DE MAQUINARIA



Fernando Cuervo
RESPONSABLE BIG TRUCKS Y MAQUINARIA PORTUARIA

Carretera Tiñana Km 1
33199 Granda - Siero
Tel. 630 739 959
www.gamrentals.com
fcuervo@gamrentals.com

KARBAR SOLUCIONES INDUSTRIALES



Jerónimo García
RESPONSABLE

F. Duran i Reynals, P.Font del Radium,
Nave 5 - 08403 Granollers
Tel. 937 812 042
www.karbar.es
jeronimo.garcia@karbar.es

HYSTER



Alfredo Gómez Fuster
DELEGADO

P.I. Las Atalayas, Av. del Yen, 165-166
3114 Alicante
Tel. 965 106 580
www.generaindustrial.com
info@generaindustrial.com



BARCELONA



BIZKAIA

JOSE LLINAS E HIJOS, S.L.



Carme Llinàs
DIRECTORA COMERCIAL

Cal Malet, 11-13 - ZAL II
08820 El Prat de Llobregat
Tel. 932 235 275
www.llinas.org
carne@llinas.org

VIZCANA DE BANDAJES Y CARRETILLAS S.L. (VIBACAR)



Alexander López Aller
GERENTE

P.I. Isasi Pabellón 3
48192 Gordexola
Tel. 944 712 314
www.carretillasvibacar.es
alexander@vibacar.com



ASTURIAS

MAQUINARIA PROJECT CARGO



CÁDIZ

VIRROME, S.L.



Juan Manuel Romero
GERENTE

Senegal, 19. P.I. El Portal
11408 Jerez de la Frontera
Tel. 620 277 005
www.virrome.es
juanvirrome@gmail.com



MADRID

GENERA INDUSTRIAL - HYSTER - YALE ESPAÑA



Ángel Iglesias Zamorano
DIRECTOR GENERAL

P.I. Las Castellanas Parc. 35 Ctra. N-II/INTA
28830 San Fernando de Henares
Tel. 911 516 000
www.generaindustrial.com
info@generaindustrial.com



VALENCIA

CHAPMAN FREEBORN AIRCHARTERING SL



Héctor Romero
GENERAL MÀNAGER

Ed. Servi. Generales C.C.Aérea, Of. no. 113
46940 Manises
Tel. 961 539 970
spain@chapmanfreeborn.aero



CASTELLÓN

GRÚAS BONET CASTELLÓN



Rosendo Pérez
CEO

Holanda, Parcela176, Ciudad del Transporte
- 12006 Castellón
Tel. 964 340 777
www.gruasbonet.es
gbcastellon@gruasbonet.es



SEVILLA

SERVILIFT



Juan Francisco Azogue
GERENTE

Parsi 6, 88-90
41016 Sevilla
Tel. 954 510 208
www.servilift.com
juanazogue@servilift.com

GRÚAS BONET



Rosendo Pérez
CEO

Av. Europa, s/n, Horno de Alcedo
46026 Valencia
Tel. 963 765 959
www.gruasbonet.es
gruasbonet@gruasbonet.es

KONECRANES AND DEMAG IBÉRICA, S.L.U.



Vicent Lladó
DIRECTOR, PORT SERVICES MEDITERRANEAN

Del Transport, 1-5
46469 Beniparrell
Tel. 902 419 420
www.konecranes.com
vicent.llado@konecranes.com



GUADALAJARA

LIEBHERR IBÉRICA



Juan Carlos Jiménez
DIRECTOR DE DIVISIÓN, GRUAS MARITIMAS

Los Muchos, 53. P.I. Albolleque
19160 Chiloeches
Tel. 949 363 031
www.liebherr.com
juancarlos.jimenez@liebherr.com

VCD LOGISTICA



Lorena Ballester
DIRECTORA GENERAL

Puerto de Denia, 3, Buzón 3 (PLV)
46190 Ribarroja del Turia
Tel. 961 668 622
www.vcdlogistica.com
info@grupochemaballester.com

NAVIERAS / REPRESENTANTES DE ARMADORES / CONSIGNATARIAS



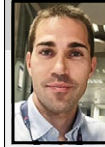
BARCELONA

IGNAZIO MESSINA & C. S.P.A.



Federico Spinnato
DIRECTOR
Mendel, 1
08034 Barcelona
Tel. 933 425 352
www.messinaline.it
federico.spinnato@messinaline.it

NYK LINE - RORO. MARMEDSA AS AGENTS



Marc Cox
LINE MANAGER
Pº Zona Franca nº 111, Torre Auditori
08038 Barcelona
Tel. 932 982 221
www.nykroro.com
mcox@marmedsa.com

A. PÉREZ Y CÍA.



Mónica Quintana
BRANCH MANAGER
Mallorca 260, 1er piso
08008 Barcelona
Tel. 934 437 900
www.perezycia.com
barcelona@perezycia.com

IP SHIPPING AGENCIES



Miguel Ángel Muñoz
DIRECTOR
Edif. Logic I, Ronda de Can Rabadà, 2,
5º, 3ª
08860 Castelfdefels
Tel. 610 469 173
ops@ipships.com

SPLIETHOFF SPAIN S.L



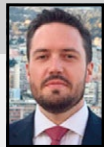
Federico Delclós
DIRECTOR
Muntaner 200, nº 6-6ª
08036 Barcelona
Tel. 932 203 527
www.spliethoff.com
f.delclos@spliethoff.com

CMA CGM IBÉRICA



Peter Smidt-Nielsen
DIRECTOR GENERAL
Av. Ports d'Europa, 100-4º, Ed. S. Center-
ZAL - 08040 Barcelona
Tel. 933 196 800
www.cma-cgm.com
ibc.genmbx@cma-cgm.com

JUMBO - SAL - ALLIANCE



Carlos Claramunt
DIRECTOR
Passeig de Gràcia 21, Planta Ppal, Desp.8
08007 Barcelona
Tel. 931 228 225
www.jumbo-sal-alliance.com
spain@Jumbo-SAL-Alliance.com

WALLINIUS WILHELMSEN OCEAN IBERIA



Raoul Vega
DIRECTOR GENERAL
Av. Francesc Cambó, 21, 4º
08003 Barcelona
Tel. 932 490 568
www.walwil.com
2weubcnoceansales@walwil.com

CONTICARWIL - MARMEDSA AS AGENTS



Marçal Plume
LINE MANAGER
Pº Zona Franca, 111, Torre Auditori
08038 Barcelona
Tel. 932 987 833
www.conticarwil.com
conticarwil@marmedsa.com

MARMEDSA NOATUM MARITIME



Albert Pallarés
MANAGING DIRECTOR - SPAIN
Pº Zona Franca, 111 . Torre Auditori
08038 Barcelona
Tel. 932 987 777
www.marmedsa.com
apallares@marmedsa.com



BIZKAIA

COSCO SHIPPING LINES (SPAIN)



Marck Poveda
GENERAL MANAGER
Casanova, 2, 6º
08011 Barcelona
Tel. 933 047 147
www.coscospain.com
marck.poveda@coscospain.com

MEDITERRANEAN SHIPPING COMPANY ESPAÑA



Cai-Nikolaij Schaefer
SENIOR PROJECT CARGO MANAGER
Del Foc, 30-36
08038 Barcelona
Tel. 935 082 300
www.msc.com
esp-info@msc.com

A. PÉREZ Y CÍA



Juan De Castro Chausson
REGIONAL MANAGER
Barroeta Aldamar, 2, 1º Izda.
48001 Bilbao
Tel. 944 569 101
www.perezycia.com
juan.decastro@perezycia.com

ERSHIP



Manuel Jambert Contijoch
DELEGADO EN CATALUÑA
Parc Neg. Mas Blau II, Les Garrigues, 13-15
08820 El Pratdel Llobregat
Tel. 933 741 930
www.ership.com
ad.ba@ership.com

NEPTUNE BARCELONA



Albert Sánchez
BRANCH MANAGER
Plaça Europa 17 - 19, 4º - 2º
08908 L'Hospitalet de Llobregat
Tel. 933 170 005
www.neptuneBarcelona.com
asanchez@neptune-bcn.com

AGENCIA MARÍTIMA CONDEMINAS BILBAO, S.L.



Ruth Alonso
DIRECTORA
San Vicente, 8-11, Edif. Albia I, 11º
48001 Bilbao
Tel. 944 232 619
www.bergelogistics.com
Ruth.alonso.p@bergelogistics.com

NAVIERAS / REPRESENTANTES DE ARMADORES / CONSIGNATARIAS

BBC CHARTERING IBERIA



Josu Iturri
GENERAL MANAGER

Nervion 3 - 3º
48001 Bilbao
Tel. 944 105 501
www.bbc-chartering.com
Josu.Iturri@bbc-chartering.com

OREY SHIPPING



Rui D'Orey
DIRECTOR

Henao, 7, 5ª, Dpto. 7
48009 Bilbao
Tel. 944 354 648
www.orey-shipping.es
bilbao@orey-shipping.es

VN NAVEGACIÓN



Felipe Castaños
GERENTE

Barroeta Aldamar nº 6 - 4º Izda
48001 Bilbao
Tel. 944 234 041
www.vnnavegacion.es
chartering@vnnavegacion.es

CMA CGM IBÉRICA



Diana Miranda
SALES MANAGER NORTH

Bertendona, 4, 2ª Planta
48008 Bilbao
Tel. 933 196 800
www.cma-cgm.com
ibb.dmiranda@cma-cgm.com

SEATRANS MARITIME, S.A.



Estanis Verdes
DIRECTOR

Alameda Urquijo, 28, 1º D
48010 Bilbao
Tel. 944 107 093
www.sea-trans.net
seatrans@sea-trans.net



CÁDIZ

CONSIGNACIONES TORO Y BETOLAZA



Gorka Zabala
GENERAL MANAGER

Puerto de Bilbao Muelle A6
48508 Zierbena
Tel. 944 252 600
www.torobe.com
consignaciones@torobe.com

SPLIETHOFF SPAIN S.L



Federico Delclós
DIRECTOR

Rodriguez Arias 23, 2º
48009 Bilbao
Tel. 944 830 524
www.spliothoff.com
f.delclos@spliothoff.com

BERNARDINO ABAD



Javier Copano Gil-Abad
DIRECTOR GENERAL

Méjico, 1, 1º
11004 Cádiz
Tel. 956 228 007
www.bernardinoabad.es
cadiz@bernardinoabad.es

EUROAMERICAS AGENCIA MARITIMA, SL (ONEGO SHIPPING)



Peio Bastida
DIRECTOR

Alameda Recalde, 27 - 1º
48009 Bilbao
Tel. 944 354 120

comercial@euroamericas.es

TRANSPORTES Y CONSIGNACIONES MARÍTIMAS



Laura Ferrario
TRAMP OPERATIONS MANAGER

Bartolomé, 1 -pl 1ª
48902 Barakaldo
Tel. 944 231 765
www.transcomashipping.com
bilbao@transcoma.com

ERSHIP CÁDIZ



Luis Mª Durán Quintero
GERENTE

P.I. Río S. Pedro, Muelle Cabezueta, Z. Serv.
11519 Puerto Real
Tel. 956 567 931
www.ership.com
luis.duran@ership.com

MARÍTIMA DÁVILA BILBAO, S.A.



Jorge Sánchez
DIRECTOR

Las Mercedes 25 - 4º, Dpto. 3
48930 Las Arenas - Getxo
Tel. 944 355 560
www.grupodavila.es
jsanchez@bil.mdavila.com

VAPORES SUARDIAZ NORTE, S.L.



Guillermo Cerero Calleja
OFFICE MANAGER

Colón de Larreátegui, 30, Entlo. Dcha.
48009 Bilbao
Tel. 944 234 300
www.suardiaz.com
vsbilbao@suardiaz.com

MEDITERRANEAN SHIPPING COMPANY ESPAÑA



Cai-Nikolaij Schaefer
SENIOR PROJECT CARGO MANAGER

Ed. Astarte, Pl.2, Mód 5-6. Av. La Ilustración, 6 - 11011 Cádiz
Tel. 956 292 050
www.msc.com
esp-info@msc.com

MEDITERRANEAN SHIPPING COMPANY ESPAÑA



Cai-Nikolaij Schaefer
SENIOR PROJECT CARGO MANAGER

San Vicente 8, 5a planta. Edif. Albia
48001 Bilbao
Tel. 944 355 030
www.msc.com
esp-info@msc.com

VASCO CATALANA DE CONSIGNACIONES



Pedro Medrano
GENERAL MANAGER DE VASCO CATALANA DE CONSIGNACIONES

Av. Iparraguirre, 59, 3º
48980 Santurtzi
Tel. 944 939 200
www.vascoca.com
pedro.medrano@vascoca.com

SUARDIAZ LOGISTICS



Paula Luiken
MANAGER

Pº Virgen del Carmen, 15, 9ª izq.
11201 Algeciras
Tel. 956 662 300
www.suardiaz.com
pluiken@suardiaz.com

NAVIERAS / REPRESENTANTES DE ARMADORES / CONSIGNATARIAS

SUARDIAZ LOGISTICS



Susana Uya Pedrosa
DIRECTORA

Av. del Puerto, 1, 6º
11006 Cádiz
Tel. 956 282 111
www.suardiaz.com
suya@suardiaz.com

SUARDIAZ LOGISTICS



Guillermo Cerero Calleja
OFFICE MANAGER

Emilio Pino 6 4ºG
39002 Santander
Tel. 942 314 011
www.suardiaz.com
gcerero@suardiaz.com

TRANSPORTES Y CONSIGNACIONES MARÍTIMAS



Verónica Fuentes
CASTELLÓN & CNAN MED MANAGER

Paseo Buena Vista, 36, entlo. 1º
12100 Castellón
Tel. 964 288 449
www.transcomashipping.com
castellon@transcoma.com

TRANSPORTES Y CONSIGNACIONES MARÍTIMAS



Antonio Moreno
BRANCH MANAGER

Área Servicios El Fresno. Torre A. 5ª
11370 Los Barrios
Tel. 856 221 988
www.transcomashipping.com
algecirasr@transcoma.com



CASTELLÓN



GIPUZKOA



CANTABRIA

MEDKON IBERIA



Nancy KHAWAM
DIRECTORA

José Mª Guinot Galan nº 5 piso 3º pta 1.
12003 Castelló de la Plana
Tel. 964 155 412
www.medkonlines.com
nancy.khawam@medkoniberia.com

SOBRINOS DE MANUEL CÁMARA



Amaia Dorronsoro
DIRECTORA

Kontsignatario Kalea, 802, 3
20110 PASAI
Tel. 943 344 270
www.bergelogistics.com
consignacion.pas@bergelogistics.com

CLDN PORTS SPAIN



Pablo Pellon Ceballos
GENERAL MANAGER SPAIN

Lealtad, 14
39002 Santander
Tel. 942 873 718
www.cldn.com
pablo.pellon@cldn.com

MONTOLIO & CIA



Ignacio Montolio
GERENTE

Muelle Serrano Lloberas, s/n. Pl.1ª- Local 1
12100 Castelló de la Plana
Tel. 962 679 911
https://montolio.agency/
ignacio@montolio.agency



HUELVA

CONSIGNATARIOS DE BARCOS DE SANTANDER (COBASA)



Norberto Garrido
DIRECTOR DE DESARROLLO DE NEGOCIO Y OPERACIONES

Pol. de Raos, Edif. Puerta de Santander
39600 Camargo
Tel. 942 369 389
www.cobasa.net
norberto.garrido@cobasa.net

OCMIS LTA



Ali Halabi
DIRECTOR COMERCIAL

Cerdán de Tallada 23, entresuelo
12004 Castelló de la Plana
Tel. 964 843 455
www.ocmis.es
ali@ocmis.es

BERNARDINO ABAD HUELVA



Víctor Gómez Zaldivar
CHIEF OPERATING OFFICER

Nuevo Muelle Sur, s/n - P.I. Puerto Exterior
21810 Huelva
Tel. 959 956 087
www.bernardinoabad.es
huelva@bernardinoabad.es

DAVILA AGENCIAS Y SERVICIOS PORTUARIOS



Jorge López Guerra
DIRECTOR

Antonio López, 24
39009 Santander
Tel. 942 215 450
www.grupodavila.com
jlopez@mdavila.com

SUCESORES DE SEBASTIÁN ROCA, S.A.



Sebastián Pla
GERENTE

Paseo Buenavista, 15
12100 Grao Castellón
Tel. 964 737 272
spla@seroca.net

SUARDIAZ LOGISTICS



Francisco Gómez
DELEGADO HUELVA

Berdigón, Nº 1-3 (Entrepanta) - CHN
21003 Huelva
Tel. 959 802 970
www.suardiaz.com
vapores.suratlantico@suardiaz.com

NAVIERAS / REPRESENTANTES DE ARMADORES / CONSIGNATARIAS



BALEARES

HAMILTON Y CÍA



Juan José Cardona
DIRECTOR GENERAL
Av. de las Petrolíferas s/n
35008 Las Palmas de G. C.
Tel. 928 463 062
www.hamiltonycia.com
info@hamiltonycia.com

CLDN PORTS SPAIN



Miguel Juárez
SALES & ACCOUNT MANAGER
Valle de Enmedio 2
28035 Madrid
Tel. 696 797 134
www.cldnrro.com
miguel.juarezvazquez@cldn.com

GRUPO VERLIO



Enrique Oliver Payarols
CONSEJERO DELEGADO
Ses Rafaletes, 1, Entlo. Edif. Torremar
07015 Palma de Mallorca
Tel. 971 400 611
www.verlio.es
eoliver@verlio.es

J. A. AROCHA



Gustavo Videira
GENERAL MANAGER
Ibarra y Cía, s/n, Zona V
35008 Puerto de La Luz
Tel. 928 475 652
www.jaarochoa.com
jaarochoa@jaarochoa.com

CMA CGM IBÉRICA



Juan Carlos Almodóvar
DIRECTOR
Castelló, 128- 4ª
28006 Madrid
Tel. 933 196 800
www.cma-cgm.com
ibc.salessupprt@cma-cgm.com



LAS PALMAS

MEDITERRANEAN SHIPPING COMPANY ESPAÑA



Cai-Nikolaij Schaefer
SENIOR PROJECT CARGO MANAGER
Dtor. José Guerra Navarro, 6, 1º
35008 Las Palmas de G. C.
Tel. 928 465 112
www.msc.com
esp-info@msc.com

DAVILA AGENCIAS Y SERVICIOS PORTUARIOS



Jorge López Guerra
DIRECTOR
Paseo de la Castellana 8, 1ºDcha.
28046 Madrid
Tel. 914 320 570
www.grupodavila.com
jlopez@mdavila.com

ATLANSEA



José Mayor
DIRECTOR
Eduardo Benot, 51 - 4º
35008 Las Palmas de G. C.
Tel. 928 226 013
www.atlansea.com
shipping@atlansea.com



MADRID

ERSHIP



Gonzalo Alvargonzález
CONSEJERO DELEGADO
Lagasca, 88, 5º Dcha.
28001 Madrid
Tel. 914 263 400
www.ership.com
chart@ership.com

BERNARDINO ABAD



Tinerfe Morales
RESPONSABLE ZONA CANARIAS
Doctor Jose Guerra Navarro, 6-2º
35008 Las Palmas de G. C.
Tel. 928 463 045
www.bernardinoabad.es
laspalmas@bernardinoabad.es

BERGÉ



Óscar Barrios
RESPONSABLE DE CARGA PROYECTO/BREAK BULK
Avenida de Bruselas, 20 3.ª pl.
28108 Alcobendas
Tel. 917 044 920
www.bergelogistics.com
breakbulk@bergelogistics.com

HÖEGH AUTOLINERS (SPAIN), S.L.



Iñaki Echeverría
HEAD OF SPAIN
Marie Curie, 19 of.1.7
28521 Rivas-Vaciamadrid
Tel. 914 995 444
www.hoegh.com
autoliners.spain@hoegh.com

CMA CGM IBÉRICA



Juan Manuel Hernández
OUTSIDE SALES
Explanada Vapores Interinsulares s/n,
pl.baja - 35008 Las Palmas de Gran Canaria
Tel. 933 196 800
www.cma-cgm.com
ibc.salessupprt@cma-cgm.com

BERNARDINO ABAD MADRID



Bernardino Copano Gil
CONSEJERO
Castelló, 115 - planta 4ª Apt. 417
28006 Madrid
Tel. 912 796 155
www.bernardinoabad.es
madrid@bernardinoabad.es

HUGO STINNES - MARMEDSA AS AGENTS



Jorge Bernal
DIRECTOR GENERAL FLETAMENTOS Y LÍNEAS REGULARES
Av. de Italia, 2
28821 Coslada
Tel. 916 277 000
www.stinnes-linien.de
jbernal@noatummaritime.com

NAVIERAS / REPRESENTANTES DE ARMADORES / CONSIGNATARIAS

INSIGNIA SHIPPING



Jorge Sieiro
PROJECT CARGO DIRECTOR
Fortuny, 9
28010 Madrid
Tel. 620 534 229
www.insignia-shipping.com
jorge.sieiro@insignia-shipping.es

NYK BULK & PROJECTS. MARMEDSA AS AGENTS.



Jorge Bernal
DIRECTOR GENERAL FLETAMENTOS Y LÍNEAS REGULARES
Av. de Italia, 2
28821 Coslada
Tel. 916 277 000
www.nbp.co.jp
jbernal@noatummaritime.com

BERNARDINO ABAD



Tinerfe Morales
RESPONSABLE ZONA CANARIAS
Dr. Allart, 35, 1º A
38003 S. C. de Tenerife
Tel. 922 271 652
www.bernardinoabad.es
tenerife@bernardinoabad.es

LANTIA MARÍTIMA, S.L.



Alfonso García
DIRECTOR
Av. Castilla, 2. Edif. Europa, planta baja
28830 San Fernando de Henares
Tel. 902 992 573
www.lantiamaritima.com
madrid@lantiamaritima.com

SUARDIAZ LOGISTICS



Javier Nieto
DIRECTOR
Av. de la Industria, 52 – 2º, Ed. Estellez
28823 Coslada
Tel. 691 322 290
www.suardiaz.com
jfernandez@suardiaz.com

HAMILTON Y CÍA



Juan José Cardona
DIRECTOR GENERAL
Pº Milicias Garachico, 1. Ed. Hamilton Of.19
38002 Santa Cruz de Tenerife
Tel. 922 273 200
www.hamiltonycia.com
tenerife@hamiltonycia.com

MARGUISA



Francisco Durán
DIRECTOR
Villanueva nº 5, 1º
28001 Madrid
Tel. 915 720 645
www.marguisa.com
marguisa@marguisa.com

U.E.C.C. SPAIN, S.L.



Ignacio Castrillo
MANAGER
Pº de la Habana, 41. Portal 1, esc B.I. Pta Izq.
28036 Madrid
Tel. 915 758 355
www.uecc.com
projectcargo@uecc.com

J. A. AROCHA



Gustavo Vidueira Fontes
GENERAL MANAGER
Agüero No. 9, L-9
38003 Santa Cruz de Tenerife
Tel. 606 412 691
www.jaarochoa.com
jaarochatfe@jaarochoa.com

MARÍTIMA DEL ORIENTE, S.L.



Jorge Silvio López
GENERAL MANAGER SPAIN
Pº Castellana, 8-1º
28046 Madrid
Tel. 914 320 568
www.grupodavila.com
jlopez@marori.es



MURCIA

MEDITERRANEAN SHIPPING COMPANY ESPAÑA



Cai-Nikolaij Schaefer
SENIOR PROJECT CARGO MANAGER
Leoncio Rodríguez, 3. Of. 3-2, 1º, Ed. El Cabo - 38003 S. C. de Tenerife
Tel. 922 223 161
www.msc.com
esp-info@msc.com

MEDITERRANEAN SHIPPING COMPANY ESPAÑA, S.L.U.



Cai-Nikolaij Schaefer
SENIOR PROJECT CARGO MANAGER
Orense, 81, 6º
28020 Madrid
Tel. 914 363 940
www.msc.com
ESP-info@msc.com

TRANSPORTES Y CONSIGNACIONES MARÍTIMAS



Inmaculada García
BRANCH MANAGER
Puertas de Murcia, Ed. Mediterráneo, 11.
Entlo 2 - 30201 Cartagena
Tel. 968 521 654
www.transcoma.com
cartagena@transcoma.com



SEVILLA

NOATUM CHARTERING



Jorge Bernal
GENERAL MANAGER CHARTERING AND BREAKBULK REGULAR LINES
Av. De Italia nº2 – CTC
28821 Coslada
Tel. 916 277 000
www.noatumchartering.com
chartering@noatummaritime.com



S.C. DE TENERIFE

BERNARDINO ABAD SEVILLA



Víctor Gómez Zaldivar
CHIEF OPERATING OFFICER
Ed. Galia Puerto- C. Negocios, C. Esclusa s/n
41011 Sevilla
Tel. 954 296 220
www.bernardinoabad.es
sevilla@bernardinoabad.es

NAVIERAS / REPRESENTANTES DE ARMADORES / CONSIGNATARIAS

CMA CGM IBÉRICA



Loreto Morano
OUTSIDE SALES MANAGER - SOUTH SPAIN
José Delgado Brackenbury 11, 3º,
Mód. M 3-13 - 41011 Sevilla
Tel. 933 196 800
www.cma-cgm.com
ibc.salessupport@cma-cgm.com

TRANSPORTES Y CONSIGNACIONES MARÍTIMAS



Laura Ferrario
RESPONSABLE TRAMP
Reial, 23.B. 1º
43004 Tarragona
Tel. 977 250 033
www.transcomashipping.com
tarragona@transcoma.com

MEDKON IBERIA



Nancy KHAWAM
COUNTRY MANAGER
Poeta Rafael Alberti, 2
46015 Valencia
Tel. 699 135 451
www.medkonlines.com
nancy.khawam@medkoniberia.com

MEDITERRANEAN SHIPPING COMPANY ESPAÑA



Cai-Nikolaij Schaefer
SENIOR PROJECT CARGO MANAGER
Ed. Galia Puerto. Ctra. la Esclusa, 11-1ª pl-Izq
41011 Sevilla
Tel. 956 292 050
www.msc.com
esp-info@msc.com



VALENCIA

MONTOLIO & CIA



Ignacio Montolio Belmonte
GERENTE
Av. Ojos Negros, 81
46520 Puerto Sagunto
Tel. 962 679 911
https://montolio.agency/
ignacio@montolio.agency

SEVITRADE



Francisco García Campos
PRESIDENTE
Ctra. de la Esclusa, 35
41011 Sevilla
Tel. 954 280 092
www.sevitrade.com
sevitrade@sevitrade.com

AROLA SHIPPING S.L.



Jürgen León
SHIPPING AGENCY MANAGER
José Benlliure, 11
46011 Valencia
Tel. 963 242 390
www.arola.es
jleon@arola.com

OREY SHIPPING



Diana Castellano
RESPONSABLE OFICINA
Gran Vía Marqués del Turia, 49-2-4ª
46005 Valencia
Tel. 662 925 552
www.orey-shipping.es
diana.castellano@orey-shipping.es

SUARDIAZ LOGISTICS



Carlos Jiménez
DIRECTOR
Cardenal Bueno Monreal, 56, 8º
41012 Sevilla
Tel. 954 296 576
www.suardiaz.com
cjimenez@suardiaz.com

HAPAG LLOYD SPAIN



Verónica González
DIRECTORA
Pº Alameda, 35, Bis, 2ª Planta
46023 Valencia
Tel. 960 453 000
www.hapag-lloyd.com
veronica.gonzalez@hlag.com

PLATAFORMA LOGÍSTICA PORTUARIA



Manuel Gil
GERENTE
Laboratorio, 82. P.I. Inguinsa
46520 Puerto de Sagunto
Tel. 962 604 416
comercial@plpsagunto.com



TARRAGONA

IGNAZIO MESSINA & C. SPA



Dolores Cigalat
BRANCH MANAGER
Colón, 20, 3ª planta
46004 Valencia
Tel. 963 164 065
www.messinaline.it
spainvc@messinaline.it

TRANSPORTES Y CONSIGNACIONES MARÍTIMAS



Miguel Gil Montesinos
DIRECTOR GENERAL
Méndez Núñez, 40 5º Local 503-504
46024 Valencia
Tel. 963 164 600
www.transcomashipping.com
valencia@transcoma.com

EUROPORTS



Carlos Soletto
DIRECTOR COMERCIAL
Ciudad Real, s/n, Moll de Castella
43004 Tarragona
Tel. 977 222 219
www.euroports.com
commercial@europortsiberica.com

MEDITERRANEAN SHIPPING COMPANY ESPAÑA



Cai-Nikolaij Schaefer
SENIOR PROJECT CARGO MANAGER
Suiza s/n - Edificio MSC
46024 Valencia
Tel. 963 359 100
www.msc.com
esp-info@msc.com

SEGUROS PROJECT CARGO



BIZKAIA

A. PÉREZ Y CÍA



Juan De Castro Chausson
REGIONAL MANAGER

Barroeta Aldamar, 2, 1º Izda.
48001 Bilbao
Tel. 944 569 101
www.perezycia.com
juan.decastro@perezycia.com



MADRID

GESAMAR GESTIÓN DE SEGUROS



Andrea Marín
DIRECTORA

Fortuny, 9
28010 Madrid
Tel. 913 194 836
www.gesamar.com
seguros@gesamar.com

TERMINALES PROJECT CARGO



A CORUÑA

TERMINALES MARÍTIMOS DE GALICIA. - TMGA



Andrés Rey
DIRECTOR

Puerto Exterior de Ferrol
15593 Ferrol
Tel. 981 126 169
www.tmga.es
info@tmga.es



BIZKAIA

CONSIGNACIONES TORO Y BETOLAZA



Gerardo Toro Arrue
PRESIDENTE

Puerto de Bilbao Muelle A6
48508 Zierbena
Tel. 944 252 600
www.torobe.com
consignaciones@torobe.com

SERVICIOS LOGÍSTICOS PORTUARIOS SLP, S.L.



Manu Pérez Riveras
DIRECTOR GENERAL

Gran Vía, 40 bis, 7º
48009 Bilbao
Tel. 944 249 900
www.slp.es
slp@slp.es



CÁDIZ

TMGA - TERMINALES MARÍTIMOS DE GALICIA



Andrés Rey
DIRECTOR

Muelle San Diego, s/n
15006 A Coruña
Tel. 981 126 169
www.tmga.es
info@tmga.es

CSP IBERIAN BILBAO TERMINAL S.L.



Elvira Gallego
GENERAL MANAGER

Muelle 1 Ampliación, Puerto de Bilbao
48980 Santurtzi
Tel. 944 934 200
www.cspspain.com
cspb@cspspain.com

ERSHIP CÁDIZ



Luis Mª Durán Quintero
GERENTE

P.I. Río S. Pedro, Muelle Cabezuela, Z. Serv.
11519 Puerto Real
Tel. 956 567 931
www.ership.com
luis.duran@ership.com

TERMINALES PROJECT CARGO

ESTIBAPORT



Jose Galiano
DIRECTOR

Est. Marítima Área Comercial Local C1-C2
11207 Algeciras
Tel. 851 000 422
www.sppa.es
josegaliano@estibaport.es



GIPUZKOA



LAS PALMAS



CASTELLÓN

ALGEPOSA PASAIA



Imanol Mintegui
DIRECTOR GENERAL

Edif. Consignatarios, s/n, Plta. Baja
20110 Pasajes
Tel. 943 350 000
www.algeposa.com
algeposa@algeposa.com

GESPORT ATLANTIC



Francisco J. Naranjo
ADMINISTRADOR

Av. de las Petrolíferas, s/n
35008 Las Palmas de G. C.
Tel. 928 258 713
www.gesportatlantic.com
administracion@gesportatlantic.es

NOATUM TERMINAL DE CASTELLÓN



Óscar Magdalena
TERMINAL MANAGER

Muelle del Centenario, s/n, Apdo. Correos 22
12100 Grao de Castelló
Tel. 964 737 089
www.noatumterminals.com
omagdalen@noatumterminals.com

CONSIGNACIONES TORO Y BETOLAZA, S.A.



Gerardo Toro Arrue
PRESIDENTE

Edif. de Consignatarios, 3ª
20110 Pasajes
Tel. 943 357 232
www.torobe.com
pasajes@torobe.com



MADRID

PORTSUR CASTELLÓN, S.A.



Javier Herrera Vilar
DIRECTOR GENERAL

Terminal Graneles Dársena Sur, Aptdo 80
12100 Puerto de Castellón
Tel. 964 767 877
www.portsurcastellon.com
portsur@portsurcastellon.com

NOATUM UECC TERMINAL PASAJES, S.L.



Urko Albistur
DIRECTOR

Edif. Quincasa, Pta. 3ª, Aptdo Correos. 47
20110 Pasajes Ancho
Tel. 943 523 550
www.uecc.com
ualbistur@noatum-uecc.com

BERGÉ



Óscar Barrios
RESPONSABLE DE CARGA PROYECTO/BREAK BULK

Avenida de Bruselas, 20 3.ª pl.
28108 Alcobendas
Tel. 917 044 920
www.bergelogistics.com
breakbulk@bergelogistics.com

TERMINAL MARÍTIMA DE CASTELLÓN, S.A.



Sebastián Pla
SOCIO

Muelle de la Cerámica, s/n,
Aptdo. Correos 84
12100 Grao de Castellón
Tel. 964 737 400
administracion@tmccs.com



HUELVA

BERNARDINO ABAD MADRID



Bernardino Copano Gil
CONSEJERO

Castelló, 115 - planta 4ª Aptdo. 417
28006 Madrid
Tel. 912 796 155
www.bernardinoabad.es
madrid@bernardinoabad.es

TERMINAL MARÍTIMA DEL GRAO



Jaime Veral
GERENTE

M. Serrano Lloberas, Edif. Usuarios, Apt 77
12100 Puerto de Castellón
Tel. 964 737 049
www.tmg.com.es
tmg@tmg.com.es

YILPORT HUELVA



Ignacio Rodríguez
MANAGEMENT

Puerto exterior muelle sur s/n
21810 Huelva
Tel. 660 064 360
www.yilport.com
ignacio.rodriguez@yilport.com

ERSHIP



Gonzalo Alvargonzález
CONSEJERO DELEGADO

Lagasca, 88, 5ª Dcha.
28001 Madrid
Tel. 914 263 400
www.ership.com
chart@ership.com

TERMINALES PROJECT CARGO



MÁLAGA

NOATUM TERMINAL MÁLAGA



César Cegarra
BRANCH MANAGER

Muelle N° 9, Edif. Noatum - Puerto de
Málaga - 29001 Málaga
Tel. 952 061 730
www.noatummaritime.com
ccgarra@noatumterminals.com



TARRAGONA

EUROPORTS



Carlos Soletó
DIRECTOR COMERCIAL

Ciudad Real, s/n, Moll de Castella
43004 Tarragona
Tel. 977 222 219
www.euroports.com
commercial@europortsiberica.com

INTERSAGUNTO TERMINALES



Víctor Oltra
DIRECTOR

Muelle Norte II
46520 Puerto de Sagunto
Tel. 962 699 060
www.Saguntoti.com
planificacion@saguntoti.com



SEVILLA

CARBÓN PUERTO OPERACIONES PORTUARIAS



Antonio Pernía Márquez
GERENTE

Ctra. del Copero, s/n
41012 Sevilla
Tel. 954 296 670
www.carbonpuerto.com
antoniopernia@carbonpuerto.com



VALENCIA

APM TERMINALS SPAIN GATEWAY



Julián Fernández
MANAGING DIRECTOR

Muelle de Levante, Puerto Valencia. Ed. APMT
46024 Valencia
Tel. 963 241 680
www.apmterminals.com/valencia
valencia@apmterminals.com

MSC TERMINAL VALENCIA



Sven Valentin
DIRECTOR

Muelle MSC, s/n
46024 Valencia
Tel. 963 325 500
www.msctv.es
administracion@msctv.es

NAVARRO Y BORONAD, S.L.



Artemio Navarro Boronad
GERENTE

Av. Port, 4
46730 Gandía
Tel. 962 840 100
www.navarroyboronad.com
agency@navarroyboronad.com

NOATUM TERMINAL SAGUNTO



Rafael del Moral Estellés
BRANCH MANAGER

Muelle Puerto de Sagunto, s/n
46520 Puerto de Sagunto
Tel. 962 656 100
www.noatumterminals.com
commercialsag@noatumterminals.com

CSP IBERIAN VALENCIA TERMINAL S.A.U.



Gustavo Ferrer
DIRECTOR GENERAL

Muelle Príncipe Felipe, s/n
46024 Valencia
Tel. 963 938 300
www.cspspain.com
cspv@cspspain.com

TRANSITARIAS PROJECT CARGO



A CORUÑA

PÉREZ TORRES MARÍTIMA



Santiago Pérez-Torres Fernández
DIRECTOR GENERAL

Muelle Comercial, s/n
15401 Ferrol
Tel. 981 338 777
www.ptmar.com/es
projectspt@ptmar.com



ASTURIAS

ACROSS LOGISTICS



Ignacio Ardisana Molleda
NORTHERN SPAIN BRANCH MANAGER

Vial Ignacio Fernández Fidalgo 4, Ed 1, Of 20
33212 Gijón
Tel. 667 062 584
www.acrosslogistics.com
ignacio@acrosslogistics.com

ATLANTIC FORWARDING SPAIN



Francisco Castilla
BARCELONA BRANCH MANAGER & SHARE HOLDER

Garrotxa, 6-8, Edif. B, Pl 1ª, Mod. D
08820 El Prat de Llobregat
Tel. 935 514 949
www.myatlanticforwarding.com
francisco.castilla@myatlanticforwarding.com



ALICANTE

SAVINO DEL BENE



Farida Dahmane
DIRECTORA

Los Monegros, Edif. A7, 1º, ofic. 2
03006 Alicante
Tel. 965 106 522
www.savinodelbene.com
alicante@savinodelbene.com

RHENUS LOGISTICS, S.A.U



Andrés Álvarez
GERENTE/BRANCH MANAGER

Parque Tecnológico de Asturias, Parcela 49 -E
33428 Arroyo (Llanera)
Tel. 985 307 450
www.rhenus.com
andres.alvarez@es.rhenus.com

DEL CORONA & SCARDIGLI SPAIN



Franco Ribechini
RESPONSABLE DE PROYECTOS

Almogàvers 119- 123, 2ª planta, 3ª puerta
08018 Barcelona
Tel. 932 697 000
www.dccspain.com
fribechini@es.dcsfreight.com



ALMERÍA

BERNARDINO ABAD



Jose Carlos Capdevila Pedrajas
RESPONSABLE DELEGACIÓN

Carbón, 221
04009 Almería
Tel. 662 607 250
www.bernardinoabad.es
almeria@bernardinoabad.es

ACROSS LOGISTICS, S.L.U



Manel Luque
COUNTRY MANAGER

Plaza Europa, 9-11. Planta 19.
08908 L'Hospitalet de Llobregat
Tel. 933 170 726
www.acrosslogistics.com
manel@acrosslogistics.com

ERSHIP



Manuel Jambert Contijoch
DELEGADO EN CATALUÑA

Parc Neg. Mas Blau II, Les Garrigues, 13-15
08820 El Pratdel Llobregat
Tel. 933 741 930
www.ership.com
ad.ba@ership.com

AROLA ADUANAS Y CONSIGNACIONES, S.L.



Laura Jiménez
OPERATIONS MANAGER

Palaudàries, 11-13
08004 Barcelona
Tel. 933 249 494
www.arola.com
ljimenez@arola.com

EXPEDITORS INTERNATIONAL ESPAÑA, S.A.



Diego Díaz
COUNTRY MANAGER

P. N. Mas Blau, Bergueda 1, Esc A, A5, P.B.
08820 El Prat de Llobregat
Tel. 932 492 600
www.expeditors.com
diego.diaz@expeditors.com

TRANSITARIAS PROJECT CARGO

GSM- GESTIÓN DE SERVICIOS MARÍTIMOS, AÉREOS Y TERRESTRES, S.A.



Santi Millet
TANK BUSSINES DEVELOPMENT MANAGER
Av. Drassanes, 6-8, 7ª
08001 Barcelona
Tel. 933 013 799
www.gsmsa.es
gsm@gsmsa.es

NIPPON EXPRESS DE ESPAÑA



Giancarlo Devoto
BRANCH MANAGER
Cal Pi de L'Olla, 36-38, ZAL II
08820 El Prat del Llobregat
Tel. 935 510 125
www.nipponexpress.com
giancarlo.devoto@nipponexpress.com

SPLIETHOFF SPAIN S.L



Federico Delclós
DIRECTOR
Muntaner 200, nº 6-6ª
08036 Barcelona
Tel. 932 203 527
www.spliethoff.com
f.delclos@spliethoff.com

INTERNATIONAL PROJECT CARGO



Miguel Ángel Muñoz
DIRECTOR
Edif. Logic I, Ronda de Can Rabadà, 2, 5º, 3ª
08860 Castelldefels
Tel. 932 981 171
www.ipctrans.com
ipc@ipctrans.com

OIA GLOBAL



Laura Lillo
BRANCH MANAGER
Bruc, 21, ppal 4ª
08010 Barcelona
Tel. 933 906 101
www.oiaglobal.com
barcelona.operations@oiaglobal.com

TRANSCOMA GLOBAL LOGISTICS



Carlos Otamendi
SALES MANAGER
L'Atlàntic, 112-120, (ZAL)
08040 Barcelona
Tel. 636 359 347
www.transcomalogistics.com
cotamendi@transcomalogistics.com

JAYLO



José Luis Bravo
DIRECTOR COMERCIAL
W.T.C. Muelle de Barcelona Edificio Este 1ª
08039 Barcelona
Tel. 607 230 706
www.jaylo.eu
overseas@jaylo.eu

SALVAT LOGISTIC PROJECTS, S.L.



Adolfo Tomás Gracia
GENERAL MANAGER
Atlàntic 102-110 (ZAL)
08040 Barcelona
Tel. 932 638 970
www.salvatlogistica.com
projects@salvatprojects.com

TRANSPORTES GRUPO CALICHE



Ramiro Álvarez Fernández
DIRECTOR CALICHE BARCELONA
Aragón, 212
08011 Barcelona
Tel. 932 623 511
www.caliche.es
ramiro@caliche.es

MEGA ONLINE LOGISTICS



Carla Bolognesi
DIRECTORA GENERAL
Passeig del Ferrocarril, 335 – 3º 1ª
08860 Castelldefels
Tel. 933 297 810
www.megaonlinelogistics.com
carla@megaonlinelogistics.com

SAVINO DEL BENE



Fabio Gava
DIRECTOR
Garrotxa, 6, 1-C - Pol. Mas Blau 1
08820 El Prat de Llobregat
Tel. 932 156 226
www.savinodelbene.com
barcelona@savinodelbene.com

VAN DER VLIST IBERIA



Lain Repsold
DIRECTOR
Balmes, 200, 3º, 2ª
08006 Barcelona
Tel. 933 191 517
www.vandervlist.es
info@spain.vandervlist.com

MPG GROUP



Marc López
BRANCH MANAGER
Av. Drassanes 6-8, 8ª
08001 Barcelona
Tel. 933 018 878
www.groupmpg.com
marc.lopez@groupmpg.com

SMART LOGISTICS GROUP



Antonio Durán
MANAGING DIRECTOR
Botànica, 146
08908 L'Hospitalet de Llobregat
Tel. 932 230 608
www.smartlg.com
comercial@smartlg.com



BIZKAIA

MULTITRADE SPAIN



Jose M. Lozano
DIRECTOR
Passeig del Ferrocarril, 335, bajos 2ª
08860 Castelldefels
Tel. 932 643 900
www.multitrade-spain.es
jose.lozano@multitrade-spain.es

SPARBER GROUP



Lluís Palau
DIRECTOR
Av. Ports d'Europa, 100, PB. Ed. Service Center
08040 Barcelona
Tel. 933 368 020
www.sparberggroup.com
barcelona@sparber.es

A. PÉREZ Y CÍA



Juan De Castro Chausson
REGIONAL MANAGER
Barroeta Aldamar, 2, 1º Izda.
48001 Bilbao
Tel. 944 569 101
www.perezycia.com
juan.decastro@perezycia.com

TRANSITARIAS PROJECT CARGO

ASTHON CARGO (SHARE LOGISTICS SPAIN)



Mike Jauregui
DIRECTOR

Ibañez de Bilbao, 9, 5º Dcha.
48009 Bilbao
Tel. 946 612 293
www.asthoncargo.es
mjauregui@asthoncargo.es

JAS WORLDWIDE



Asier Ibarmia
BRANCH MANAGER

San Vicente, 8 -2ª pl, dpto 7 - Edif. Albia 1
48001 Bilbao
Tel. 682 282 859
www.jas.com
asier.ibarmia@jas.com

NOVOCARGO TRANSITARIOS, S.A.U.



Judith Rodríguez
BRANCH MANAGER

Barroeta Aldamar 6-4º izq.
48001 Bilbao
Tel. 944 736 185
www.novocargo.com
jrodriguez@novocargo.com

ATLANTIC FORWARDING SPAIN



Miguel Torrontegui
BRANCH MANAGER & SHARE HOLDER

Alameda Mazarredo, 39, 6º C
48009 Bilbao
Tel. 946 308 554
www.myatlanticforwarding.com
miguel.torrontegui@myatlanticforwarding.com

JAYLO



José Luis Bravo
DIRECTOR COMERCIAL

Iparraguirre Etorbidea, 59. Planta 2 Of.2
48980 Santurtzi
Tel. 946 532 419
www.jaylo.eu
jl.bravo@jaylo.eu

OPERINTER TRAINER



Iñigo Arce
MANAGING DIRECTOR / DIRECTOR

Máximo Aguirre, 4 - 1 B
48011 Bilbao
Tel. 944 248 481
www.operinter.com
iarce@operinter.com

COTRANSA



Sergio Sánchez
DIRECTOR

Cardenal Gardoqui, nº1-6º-ofc 5
48008 Bilbao
Tel. 946 424 988
www.cotransa.com
sergio.sanchez@cotransa.com

MATRANSA - MARÍTIMA TRANSOCEÁNICA



Isabel Leza Ramírez
DIRECCIÓN ADMINISTRATIVA

Alameda Recalde, 18, 7º
48009 Bilbao
Tel. 944 234 645
www.matransa.com
matransa@matransa.com

OREY SHIPPING



Rui D' Orey
DIRECTOR

Henao, 7, 5ª, Dpto. 7
48009 Bilbao
Tel. 944 354 648
www.orey-shipping.es
bilbao@orey-shipping.es

ERHARDT PROJECTS



Alejandro Cañas
MANAGING DIRECTOR

Ercilla, 19
48009 Bilbao
Tel. 944 250 100
www.erhardtprojects.com
acanas@erhardt.es

MPG GROUP



Asis Escauriaza
BRANCH MANAGER

Barroeta Aldamar, 2, 1º
48001 Bilbao
Tel. 944 569 117
www.groupmpg.com
asis.escauriaza@groupmpg.com

RHENUS AIR & OCEAN



Blanca Fernández
RESPONSABLE PROYECTOS Y CARGAS ESPECIALES

Torre Iberdrola Pz Euskadi, 5, Pl 25, Mod 3
48009 Bilbao
Tel. 944 704 360
www.rhenus.group
proyectos@es.rhenus.com

EXPEDITORS INTERNATIONAL ESPAÑA



Diego Diaz
COUNTRY MANAGER

Pl. Axpe, Av Ribera de Axpe 11, Ed. A, of. 202
48950 Erandio
Tel. 944 800 300
www.expeditors.com
diego.diaz@expeditors.com

MPL SPAIN - MAERSK PROJECT LOGISTICS



Rodrigo Jaime
HEAD OF MPL SPAIN

San Vicente, 8-7º of 11. Edificio Albia I
48001 Bilbao
Tel. 846 600 513
www.maersk.com
rodrigo.jaime@lns.maersk.com

SALVAT PROJECTS (BILBAO)



Íñigo García
PROJECT MANAGER

Ledesma 6 5º dpto 2
48001 Bilbao
Tel. 946 135 618
www.salvatlogistica.com
projects@salvatprojects.com

FRACHT PROJECT LOGISTICS



Itxaso Cárcamo
DIRECTORA

Gran Vía Diego López de Haro, 17-6º
48001 Bilbao
Tel. 946 941 240
www.fracht.com
operations@frachtpain.es

NOATUM PROJECT CARGO - NOATUM LOGISTICS SPAIN



Daniel Crespo López
BRANCH MANAGER

Nervion, 3 3º
48001 Bilbao
Tel. 944 213 551
www.noatumlogistics.com
dcrespo@noatumlogistics.com

SAVINO DEL BENE



Maria Cañada
DIRECTORA

Pº Uribitarte, 15, 1º C
48001 Bilbao
Tel. 944 464 654
www.savinodelbene.com
bilbao@savinodelbene.com

TRANSITARIAS PROJECT CARGO

SEALOGIS PROJECTS



Sergio Rivas
BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER
Gran Vía 17 - 3º Dcha
48001 Bilbao
Tel. 946 305 416
www.geodis.com
sergio.rivas@sealogis-projects.com

BERNARDINO ABAD



Javier Copano Gil-Abad
DIRECTOR GENERAL
Méjico, 1, 1º
11004 Cádiz
Tel. 956 228 007
www.bernardinoabad.es
cadiz@bernardinoabad.es



CANTABRIA

SEATRANS MARITIME, S.A.



Estanis Verdes
DIRECTOR
Alameda Urquijo, 28, 1º D
48010 Bilbao
Tel. 944 107 093
www.sea-trans.net
seatrans@sea-trans.net

BERNARDINO ABAD ALGECIRAS



Javier Copano Gil
DIRECTOR
Muelle Isla Verde, s/n (Ant. Depósito Franco)
11207 Algeciras
Tel. 956 570 357
www.bernardinoabad.es
algeciras@bernardinoabad.es

ERHARDT PROJECTS



Alejandro Cañas
MANAGING DIRECTOR
Antonio López, 2
39009 Santander
Tel. 942 215 408
www.erhardtprojects.com
acanas@erhardt.es

SPARBER GROUP



Alexander Sparber
BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER
San Vicente, 8 - Edif. Albia I, planta 10ª
48001 Bilbao
Tel. 944 354 443
www.sparberggroup.com
alex.sparber@sparber.es

EUROPEA GROUP



Jesus Otero
DIRECTOR GENERAL
Edif. Fénix- Av. del Puerto, 2-3A
11006 Cádiz
Tel. 956 206 442
www.europeagroup.eu
info@europeaexpediciones.com

SUARDIAZ LOGISTICS



Guillermo Cerero Calleja
OFFICE MANAGER
Emilio Pino 6 4ºG
39002 Santander
Tel. 942 314 011
www.suardiaz.com
gcerero@suardiaz.com

TRANSCOMA GLOBAL LOGISTICS



Carlos Otamendi
SALES MANAGER
San Bartolomé, 1, PLANTA 1ª
48902 Barakaldo
Tel. 944 238 895
www.transcomalogistics.com
corporate@transcomalogistics.com

LOKISTICA360



Antonio Cózar
CEO
Av. Empresarios, Ed. Torres Hercules- B-pl.11
11379 Los Barrios
Tel. 902 404 208
www.ecs360logistics.com
info@ecs360logistics.com



GIRONA

VAPORES SUARDIAZ NORTE, S.L.



Guillermo Cerero Calleja
OFFICE MANAGER
Colón de Larreátegui, 30, Entlo. Dcha.
48009 Bilbao
Tel. 944 234 300
www.suardiaz.com
vsbilbao@suardiaz.com

SUARDIAZ LOGISTICS



Paula Luiken
MANAGER
Pº Virgen del Carmen, 15, 9ª izq.
11201 Algeciras
Tel. 956 662 300
www.suardiaz.com
pluiken@suardiaz.com

TRANSCOMA GLOBAL LOGISTICS

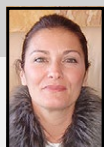


Carlos Otamendi
SALES MANAGER
Josep Mª Gironella i Pou, 1-3
17005 Girona
Tel. 636 359 347
www.transcomalogistics.com
cotamendi@transcomalogistics.com



CÁDIZ

SUARDIAZ LOGISTICS



Susana Uya Pedrosa
DIRECTORA
Av. del Puerto, 1, 6º
11006 Cádiz
Tel. 956 282 111
www.suardiaz.com
suya@suardiaz.com



GRANADA

TRANSITARIAS PROJECT CARGO

ECS360 LOGISTICS



Antonio Cózar
CEO

Recinto Portuario, s/n. Ed. Muelle Levante
18613 Puerto de Motril
Tel. 902 404 208
www.ecs360logistics.com
info@ecs360logistics.com

SUARDIAZ LOGISTICS



Francisco Gómez
DELEGADO HUELVA

Berdigón, N° 1-3 (Entreplanta) - CHN
21003 Huelva
Tel. 959 802 970
www.suardiaz.com
vapores.suratlantico@suardiaz.com

A. PÉREZ Y CÍA.



Jorge Sieiro
PROJECT DIRECTOR

Fortuny, 9
28010 Madrid
Tel. 913 086 210
www.perezycia.com
j.sieiro@vig.perezycia.com

INTERNATIONAL PROJECT CARGO



Cordelia Breuer
RESPONSABLE SUR DE ESPAÑA

Ocho de Marzo, 68
18100 Granada
Tel. 613 154 903
www.ipctrans.com
cbreuer@ipctrans.com

ACCIONA FORWARDING



Pablo Bernal
APODERADO GENERAL

Av de Aragón 402 Ed. Allende 8°
28022 Madrid
Tel. 917 227 800
www.acciona.com
customerservicefwd@acciona.com



LAS PALMAS



GUADALAJARA

BERNARDINO ABAD



Tinerfe Morales
RESPONSABLE ZONA CANARIAS

Doctor Jose Guerra Navarro, 6-2°
35008 Las Palmas de G. C.
Tel. 928 463 045
www.bernardinoabad.es
laspalmas@bernardinoabad.es

ACROSS LOGISTICS



Miguel Giménez Rico
BRANCH MANAGER

Av. Castilla, 2, planta 1ª- Edificio Italia
28830 PARQUE EMPRESARIAL San
Fernando de Henares
Tel. 912 907 640
www.acrosslogistics.com

RAMINATRANS AZUQUECA DE HENARES (GUADALAJARA)



Rafael Milla Navarro
PRESIDENTE

Av. del Conde de Romanones, 12
19200 Acequilla
Tel. 963 241 050
www.raminatrans.com
raminatrans@raminatrans.com

ERHARDT PROJECTS



Alejandro Cañas
MANAGING DIRECTOR

Adolfo Fernández, s/n - Z.F. P16. Pto La Luz
35008 Las Palmas de Gran Canaria
Tel. 928 136 020
www.erhardtprojects.com
acanas@erhardt.es

ALTIUS PROJECT DIVISION



Salvador Corrales
DIRECTOR COMERCIAL DE PROYECTOS

Hermosilla 30, 2°
28001 Madrid
Tel. 914 311 363
www.grupoaltius.com
scorrales@grupoaltius.com



HUELVA

MEDATLANTIC LAS PALMAS



Mª José González Sánchez
DIRECTORA

Ferreras, 24 - 1ª planta
35008 Las Palmas de G. C.
Tel. 928 461 224
www.medatlantic.es
medatlantic@medatlantic.es

AROLA ADUANAS Y CONSIGNACIONES, S.L.



Aristides Santana
AIR FREIGHT MANAGER

Alfa, 3, Parcela 2.1.3. C.C.Aérea - Barajas
28042 Madrid
Tel. 917 462 656
www.arola.com
asantana@arola.com

BERNARDINO ABAD HUELVA



Víctor Gómez Zaldivar
CHIEF OPERATING OFFICER

Nuevo Muelle Sur, s/n - P.I. Puerto Exterior
21810 Huelva
Tel. 959 956 087
www.bernardinoabad.es
huelva@bernardinoabad.es



MADRID

ATLANTIC FORWARDING SPAIN



Javier Bragado
MADRID & VALENCIA BRANCH MANAGER & SHARE HOLDER

Eduardo Torroja, 22, Nave 9 y 10
28823 Coslada
Tel. 917 906 316
www.myatlanticforwarding.com
javier.bragado@myatlanticforwarding.com

TRANSITARIAS PROJECT CARGO

BERNARDINO ABAD MADRID



Bernardino Copano Gil
CONSEJERO

Castelló, 115 - planta 4ª Apto. 417
28006 Madrid
Tel. 912 796 155
www.bernardinoabad.es
madrid@bernardinoabad.es

ERHARDT PROJECTS



Alejandro Cañas
MANAGING DIRECTOR

Comandante Azcárraga, 3
28016 Madrid
Tel. 913 497 206
www.erhardtprojects.com
acanas@erhardt.es

NOATUM PROJECT CARGO - NOATUM LOGISTICS SPAIN



Francisco José Acedo Ponce
COUNTRY MANAGER SPAIN

Av. De Italia nº2 – CTC Edif Ferroli
28821 Coslada
Tel. 916 277 084
www.noatumprojectcargo.com
fjacedo@noatumlogistics.com

CEVA LOGISTICS



Antonio Cançado
MANAGING DIRECTOR

Av.de la Transición Española 36. Bloque A.2ª
28108 Alcobendas
Tel. 913 343 154
www.cevalogistics.com
info.iberia@cevalogistics.com

ERSHIP



Gonzalo Alvargonzález
CONSEJERO DELEGADO

Lagasca, 88, 5º Dcha.
28001 Madrid
Tel. 914 263 400
www.ership.com
chart@ership.com

SAVINO DEL BENE



Claudio Innocenti
DIRECTOR

Quebec, 8, planta 2, ofc.B
28042 Madrid
Tel. 913 291 679
www.savinodelbene.com
madrid@savinodelbene.com

CJ ICM LOGISTICS ESPAÑA



Álvaro Javier Molina Ariza
COUNTRY MANAGER

Doctor Fleming, 1º
28036 Madrid
Tel. 913 949 130
www.cjlogistics.com
alvaro.molina@cj-icm.com

EXPEDITORS INTERNATIONAL ESPAÑA, S.A.



Diego Díaz
COUNTRY MANAGER

Av. Transición Española, 24. Ed. Gamma.Pl. 52
28108 Alcobendas
Tel. 917 480 707
www.expeditors.com
diego.diaz@expeditors.com

SEALOGIS PROJECTS



Sergio Rivas
BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER

Av.Central s/n. Ed. Geodis Wilson. C.C. Aérea
28042 Madrid
Tel. 917 461 142
www.geodis.com
sergio.rivas@sealogis-projects.com

DECOEXSA



Antonio Capita
DIRECTOR TIR MADRID

Luxemburgo 3, CTC
28821 Coslada
Tel. 916 710 915
www.decoexsa.com
acapita.mad@decoexsa.com

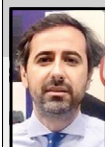
INCARGO



Jaime Pastor
DIRECTOR

O'Donnell, 18 - 3º J
28009 Madrid
Tel. 914 364 640
www.incargo.es
ship@incargo.es

SUARDIAZ LOGISTICS



Javier Nieto
DIRECTOR

Av. de la Industria, 52 – 2º, Ed. Estellez
28823 Coslada
Tel. 691 322 290
www.suardiaz.com
jnfernandez@suardiaz.com

DEUGRO ESPAÑOLA, S.A.



Alfonso Hernández
COUNTRY MANAGER – DIRECTOR GENERAL

Santiago de Compostela, 94, Of. 9
28035 Madrid
Tel. 917 211 226
www.deugro.com
general.mad@deugro.com

LAMAIGNERE CARGO



Francisco Herrero Maldonado
DIRECTOR GENERAL

Av. de la Industria, 38. Almacén nº14
28823 Coslada
Tel. 913 120 122
www.lamaignere.com
comercial@lamaignere.com

TRANSCOMA GLOBAL LOGISTICS



Carlos Otamendi
SALES MANAGER

Barbadillo, 4, Planta 1ª, Oficina 6
28042 Madrid
Tel. 636 359 347
www.transcomalogistics.com
cotamendi@transcomalogistics.com

ECCO-FREIGHT TRANSPORT SERVICES



Raúl López de la Fuente
BRANCH MANAGER MADRID

Orense, 70 7º izq.
28020 Madrid
Tel. 912 049 565
www.ecco-freight.com
raul.lopez@ecco-freight.com

LANTIA MARÍTIMA, S.L.



Alfonso García
DIRECTOR

Av. Castilla, 2. Edif. Europa, planta baja
28830 San Fernando de Henares
Tel. 902 992 573
www.lantiamaritima.com
madrid@lantiamaritima.com

ZAZU LOGISTICS



Alberto López
MANAGING DIRECTOR

Av. Brasil, 20-1
28020 Madrid
Tel. 911 920 016
www.zazulogistics.com
a.lopez@zazulogistics.com

TRANSITARIAS PROJECT CARGO



MÁLAGA

TRANSPORTES GRUPO CALICHE



Diego Sánchez Catalá
DIRECTOR DE DIVISIÓN MARÍTIMO - AÉREO
David Martínez Albaladejo, 2
30730 San Javier
Tel. 652 506 972
www.caliche.es
diego.sanchez@caliche.es

SUARDIAZ LOGISTICS



Romina Fernández Álvarez
BRANCH MANAGER
Rosalia de Castro, 60
36201 Vigo
Tel. 986 228 799
www.suardiaz.com
rfernandez@suardiaz.com

BERNARDINO ABAD



Javier Copano Gil-Abad
DIRECTOR GENERAL
Larios, 5, planta 3, pta 1
29015 Málaga
Tel. 669 696 986
www.bernardinoabad.es
malaga@bernardinoabad.es



NAVARRA



S.C. DE TENERIFE

TRANSCOMA GLOBAL LOGISTICS



Carlos Otamendi
SALES MANAGER
Av. Condado de Huelva, 9
29740 Torre del Mar
Tel. 636 359 347
www.transcomalogistics.com
cotamendi@transcomalogistics.com

DSV AIR & SEA S.A.U.



Mary Mar Echevarria
SENIOR MANAGER, INDUSTRIAL PROJECTS MANAGER
Calle E, 7, pl.2, of. A. Mutilva Empresarial
31192 Mutilva Baja
Tel. 948 980 735
www.dsv.com/es-es/
info@es.dsv.com

BERNARDINO ABAD



Tenerife Morales
RESPONSABLE ZONA CANARIAS
Dr. Allart, 35, 1º A
38003 S. C. de Tenerife
Tel. 922 271 652
www.bernardinoabad.es
tenerife@bernardinoabad.es



MURCIA



PONTEVEDRA

ERHARDT PROJECTS



Alejandro Cañas
MANAGING DIRECTOR
Mercatenerife-Fase B-Naves 2-3 P.I.
Mayorazgo - 38110 Santa Cruz de Tenerife
Tel. 922 246 080
www.erhardtprojects.com
acanas@erhardt.es

IST



Francisco Molina
DIRECTOR GENERAL IST-GRUPO CALICHE
Condes de Barcelona, 7
30007 Murcia
Tel. 626 710 754
www.ist-sl.es
francisco@ist-sl.es

KALEIDO IDEAS & LOGISTICS



Xose Martínez
DIRECTOR GENERAL
Rúa Pontevedra, 4 1º A
36201 Vigo
Tel. 986 449 687
www.kaleidologistics.com
kaleido@kaleidologistics.com

MEDATLANTIC TENERIFE



Mª José González Sánchez
DIRECTORA
Av. Francisco la Roche, 41, 1º - Oficinas
38001 Santa Cruz de Tenerife
Tel. 638 888 059
www.medatlantic.es
comercialtfe@medatlantic.es

MORARTE INTERNACIONAL



Oriol Poch Ruiz
RESPONSABLE MARÍTIMO/AÉREO
Mexico, 4 PI La Serreta
30500 Molina de Segura
Tel. 968 386 532
www.morarte.es
oriol.poch@morarte.es

SAVINO DEL BENE



Henry Diz
DIRECTOR
Areal, 18, pl. 3, ofic. 5 - Edif. Novo Areal
36201 Vigo
Tel. 986 246 036
www.savinodelbene.com
vigo@savinodelbene.com



SEVILLA

TRANSITARIAS PROJECT CARGO

BERNARDINO ABAD SEVILLA



Víctor Gómez Zaldivar
CHIEF OPERATING OFFICER

Ed. Galia Puerto- C. Negocios, C. Esclusa s/n
41011 Sevilla
Tel. 954 296 220
www.bernardinoabad.es
sevilla@bernardinoabad.es

JAYLO



José Luis Bravo Ruíz
DIRECTOR COMERCIAL

L'Or, Lavaflix, Oficina 19-20
43006 Tarragona
Tel. 977 945 600
www.jaylo.eu
overseas@jaylo.eu

CHAPMAN FREEBORN AIRCHARTERING SL



Héctor Romero
GENERAL MANAGER

Ed. Servi. Generales C.C.Aérea, Of. no. 113
46940 Manises
Tel. 961 539 970
spain@chapmanfreeborn.aero

LAMAIGNERE CARGO



Francisco Herrero Maldonado
DIRECTOR GENERAL

Av. República Argentina, 21B, 1ª planta
41011 Sevilla
Tel. 954 282 880
www.lamaignere.com
comercial@lamaignere.com

NEXT MARITIME



Víctor Musteros
LOGISTICS MANAGER

Moll de Lleida, B4
43004 Tarragona
Tel. 977 253 143
www.nextmaritime.com
logistics@nextmaritime.com

DACHSER SPAIN AIR & SEA LOGISTICS



Javier Villahermosa
MANAGING DIRECTOR ASL SOUTHERN EUROPE

Dr. J. J. Dómine, 15, 2º A
46011 Valencia
Tel. 963 165 700
www.dachser.es
dachser.spain-asl@dachser.com

SAVINO DEL BENE



Gianni Bachini
DIRECTOR GERENTE

Ctra. Esclusa 11-Edif. Galia -
Puerto, dpcho.17 - 41011 Sevilla
Tel. 955 113 933
www.savinodelbene.com
sevilla@savinodelbene.com



DISBROQUER



Alfredo Caminero
PROCESS MANAGEMENT

Dr. Lluch, 14 bajo
46011 Valencia
Tel. 963 242 069
www.disbroquer.com
process@disbroquer.com

SUARDIAZ LOGISTICS



Carlos Jiménez
DIRECTOR

Cardenal Bueno Monreal, 56, 8º
41012 Sevilla
Tel. 954 296 576
www.suardiaz.com
cjimenez@suardiaz.com

ACROSS LOGISTICS, S.L.U



Juan Castellano Montoro
GROUP OVERSEAS MANAGER

Av. Corregers, 21. P.I. La Casanova
46394 Riba-roja del Turia
Tel. 961 666 654
www.acrosslogistics.com
juan@acrosslogistics.com

ERHARDT PROJECTS



Igor Muñiz
GENERAL MANAGER & CEO OF MEATI - APAC REGION

Ciudad de Liria, 130 A
46980 Paterna
Tel. 961 345 170
www.erhardtprojects.com
imuniz@erhardt.es

TRANSCOMA GLOBAL LOGISTICS



Carlos Otamendi
SALES MANAGER

Historiador Juan Manzano, 2. Pl. 2, mod. 239
41089 Montequinto
Tel. 636 359 347
www.transcomalogistics.com
cotamendi@transcomalogistics.com

AROLA ADUANAS Y CONSIGNACIONES, S.L.



Ramón Aparicio
CORPORATE LOGISTIC MANAGER

José Benlliure, 11
46011 Valencia
Tel. 963 242 390
www.arola.es
raparicio@arola.com

ERHARDT PROJECTS



Alejandro Cañas
MANAGING DIRECTOR

Ciudad de Liria, 130 A
46980 Paterna
Tel. 961 345 170
www.erhardtprojects.com
acanas@erhardt.es



ATLANTIC FORWARDING SPAIN



Javier Bragado
MADRID & VALENCIA BRANCH MANAGER & SHARE HOLDER

Dr. J.J. Dómine, 1, 7º, Desp.1 y 2
46011 Valencia
Tel. 960 252 121
www.myatlanticforwarding.com
javier.bragado@myatlanticforwarding.com

EXPEDITORS INTERNATIONAL ESPAÑA



Diego Díaz
COUNTRY MANAGER

Avd Cort Valencianas Edif Géminis, nº 39, 9ª
46015 Valencia
Tel. 963 468 299
www.expeditors.com
diego.diaz@expeditors.com

TRANSITARIAS PROJECT CARGO

GLOCAL LOGISTICS



Robert Hofman
DIRECTOR

Avda. Amado Granell Mesado, 75, 1, F1
46013 Valencia
Tel. 626 324 199
www.waglocal.com

robert@waglocal.com

OPERINTER VALENCIA



Cristina Granados
DIRECTORA

Av. Mare Nostrum, 7, Bloque 1, bajo
46120 Alboraya
Tel. 963 240 000
www.operinter.com

gral@operinter.com

TRANSCOMA GLOBAL LOGISTICS



Carlos Otamendi
SALES MANAGER

Espinosa, 8
46008 Valencia
Tel. 636 359 347
www.transcomalogistics.com

cotamendi@transcomalogistics.com

GSM- GESTIÓN DE SERVICIOS MARÍTIMOS, AÉREOS Y TERRESTRES



Juan Manuel Infante
SALES EXECUTIVE GSM VALENCIA

Camino Nuevo de Picanya
46014 Valencia
Tel. 933 013 799
www.gsmsa.es

juanmanuel@gsmsa.es

OREY SHIPPING



Diana Castellano
RESPONSABLE OFICINA

Gran Vía Marqués del Turia, 49-2-4ª
46005 Valencia
Tel. 662 925 552
www.orey-shipping.es

diana.castellano@orey-shipping.es

TRANSPORTES GRUPO CALICHE



Luis Gimeno Giménez
SEA & AIR DIRECTOR VALENCIA AREA

Polígono Industrial La Coma
46229 FUENTE DEL OMET
Tel. 961 232 610
www.caliche.es

luis.gimeno@caliche.es

HELLMANN WORLDWIDE LOGISTICS



Raúl Montero
BRANCH MANAGER

Av. Antonio Ferrandis 10, Bloque 2, Oficina F
46013 Valencia
Tel. 963 318 201
www.hellmann.net

raul.montero@hellmann.com

RAMINATRANS, S.L.



Rafael Milla Navarro
DIRECTOR

Dr. J. J. Dómine, 12, 2
46011 Valencia
Tel. 963 241 050
www.raminatrans.com

raminatrans@raminatrans.com

YACHT MOVING



Isabel Albiach Montañana
GENERAL MANAGER

R.Club Náutico Valencia, Cº Canal, 91, local 7
46024 Valencia
Tel. 963 670 140
www.yachtmoving.es

info@yachtmoving.es

IGL (INTERMODAL GLOBAL LOGISTICS, S.L.)



Maxim Axel Molina de Ronne
SALES & PROJECT MANAGER

Av. Hermanos Maristas, 28, Ofic. 2F
46013 Valencia
Tel. 963 060 570
www.igl.es

sales@igl.es

SAVINO DEL BENE



Laura Edec
DIRECTORA

Dr. J. J. Dómine, 18, Esc. A, pta 2ª
46011 Valencia
Tel. 963 241 350
www.savinodelbene.com

valencia@savinodelbene.com

ZAZU LOGISTICS



Alberto López
DIRECTOR

Canal de Navarrés, 11-13. P.I. Cova
46940 Manises
Tel. 960 627 780
www.zazulogistics.com

a.lopez@zazulogistics.com

INTERNATIONAL PROJECT CARGO



Mª José de Miguel
RESPONSABLE

Avda del Puerto, 302
46024 Valencia
Tel. 963 243 142
www.ipctrans.com

mdemiguel@ipctrans.com

TANCOMED



Maxim Axel Molina de Ronne
CEO

Av. Hermanos Maristas, n.28 (Acc. Ofi 2D)
46013 Valencia
Tel. 961 977 100
www.tancomed.com

mmolina@tancomed.es



ZARAGOZA

MODALTRADE EUROPA



Agustín Juárez
DIRECTOR

Amado Granell Mesado, 65, esc 5, 1º, C
46013 Valencia
Tel. 963 287 356
www.modaltrade.es

ajuarez@modaltrade.es

TRANS OCEAN TRANSIT (TOT)



Belén Gómez
ADUANAS

Font Podrida, 15 Bajo
46011 Valencia
Tel. 963 242 102
www.totspain.com

belen.gomez@totspain.com

SAVINO DEL BENE



Enrique Garasa
DIRECTOR

Pº Independencia, 8 dupli., pl. 2, ofi. 36
50004 Zaragoza
Tel. 976 795 598
www.savinodelbene.com

zaragoza@savinodelbene.com

TRANSPORTES ESPECIALES



ÁLAVA

AVANZA LOGISTICS



Alejandro Ruiz
DIRECTOR BARCELONA

Acer, 30-32, 1º-3ª
08038 Barcelona
Tel. 932 230 712
www.avanzalogistics.com
aruiz@avanzalogistics.com

OIA GLOBAL



Laura Lillo
BRANCH MANAGER

Bruc, 21, ppal 4ª
08010 Barcelona
Tel. 933 906 101
www.oiaglobal.com
barcelona.operations@oiaglobal.com

DACHSER SPAIN, S.A.



Xabier Ordóñez
BRANCH MANAGER VITORIA

Harria, Parcela 3.1. P.I. Jundiz
01015 Vitoria
Tel. 945 290 707
www.dachser.es
dachser.vitoria@es.dachser.com

DEL CORONA & SCARDIGLI SPAIN



Franco Ribechini
RESPONSABLE DE PROYECTOS

Almogàvers 119- 123, 2ª planta, 3ª puerta
08018 Barcelona
Tel. 932 697 000
www.dcspspain.com
fribechini@es.dcsfreight.com

REM TRANSPORTS



Epifanio Mejino
DIRECTOR

Lletra L de la Zona Franca, núm 7. Sector E
08040 Barcelona
Tel. 932 233 878
www.remtransports.com
epi@remtransports.com



ALBACETE

ESPECIAL TRANSPORT 2021



Benjamín Huerta
DIRECTOR COMERCIAL

Cal Malet 11-13 ZAL II
08820 El Prat de Llobregat
Tel. 667 559 740
www.et2021.com
trafico@et2021.com

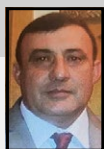
SPARBER GROUP



Lluís Palau
DIRECTOR

Av. Ports d'Europa, 100, PB. Ed. Service Center
08040 Barcelona
Tel. 933 368 020
www.sparberggroup.com
barcelona@sparber.es

TRANSPORTES SANTIAGO JIMENEZ E HIJOS



Enrique Jiménez Redondo
GERENTE

Ctra. N-310 Km. 138,500
02600 Villarrobledo
Tel. 967 147 120
www.trans-sjimenez.com
enrique@trans-sjimenez.com

JOSE LLINAS E HIJOS, S.L.



Carme Llinàs
DIRECTORA COMERCIAL

Cal Malet, 11-13 - ZAL II
08820 El Prat de Llobregat
Tel. 932 235 275
www.llinas.org
carne@llinas.org

TOTAL FREIGHT WORLDWIDE



Francisco Marquinez
CEO

Centro Carga Aérea, Oficina A 301
08820 El Prat de Llobregat
Tel. 616 912 463
www.totalfreighttw.com
fmarquinez@totalfreighttw.com



BARCELONA

LAREN 2000, S.L.



Julio Delgado Vargas
DIRECTOR

P. I. El Grab, Comagrua, 20-26
08758 Cervelló
Tel. 932 230 008
www.laren2000.com
laren@laren2000.com

TRANSPAIS



José Mª Bravo
DPTO. COMERCIAL

Autovía Castelldefels, Km. 8.7
08830 Sant Boi de Llobregat
Tel. 608 157 210
www.transpais.es
comercial2@transpais.es

ATLANTIC FORWARDING SPAIN



Francisco Castilla
BARCELONA BRANCH MANAGER & SHARE HOLDER

Garrotxa, 6-8, Edif. B, Pl 1ª, Mod. D
08820 El Prat de Llobregat
Tel. 935 514 949
www.myatlanticforwarding.com
francisco.castilla@myatlanticforwarding.com

MARE COMBINATO



Giuseppe Praderio
GERENTE

Francesc Layret, 8. P.I. El Pla
8750 Molins de Rei
Tel. 933 248 899
www.marcombi.com
gpraderio@marcombi.com

VAN DER VLIST IBERIA



Lain Repsold
DIRECTOR

Balmes, 200, 3º, 2ª
08006 Barcelona
Tel. 933 191 517
www.vandervlist.es
info@spain.vandervlist.com

TRANSPORTES ESPECIALES



BIZKAIA



CÁDIZ

BILDUTRUCK, S.L



Kerman de la Caba
GERENTE

Pol. Zaisa II C, Comete Sarea Kalea, 5
20305 Irún
Tel. 943 633 537
www.bildutruck.es
marketing@bildutruck.es

ATLANTIC FORWARDING SPAIN



Miguel Torrontegui
BRANCH MANAGER & SHARE HOLDER

Alameda Mazarredo, 39, 6º C
48009 Bilbao
Tel. 946 308 554
www.myatlanticforwarding.com
miguel.torrontegui@myatlanticforwarding.com

AVANZA LOGISTICS



Alejandro Trigo
DIRECTOR

Av. del Puerto 1, 2ª. Pol. Plaza
11006 Cádiz
Tel. 628 577 233
www.avanzalogistics.com
info@avanzalogistics.com

DACHSER SPAIN, S.A.



Ricardo López
BRANCH MANAGER SAN SEBASTIÁN

Etzabal, 1. C.T. Zubieta
20160 Zubieta (San Sebastián)
Tel. 943 335 007
www.dachser.es
donosti.comercial@es.dachser.com

DACHSER SPAIN, S.A.



Ibán García de Andoin
BRANCH MANAGER BILBAO

Zona Industrial Aeropuerto de Bilbao.Parc. 7
48160 Derio
Tel. 946 313 326
www.dachser.es
bilbao.comercial@es.dachser.com



CASTELLÓN



MADRID

EUROPEAN MARITIME LOGISTICS, S.L.



José Miguel Alba
DIRECTOR GERENTE

Bº El Calero, Puerto de Bilbao, s/nº - Nave 1
48980 Bizkaia
Tel. 946 113 223
www.emlogistics.es
comercial@emlogistics.es

LOGÍSTICA CHEMA BALLESTER



Vicente Ballester
TRÁFICO CASTELLÓN

Edificio Nuevos Usuarios, s/n, Despacho 7
12100 Grao de Castellón
Tel. 963 675 362
www.grupochemballester.com
trafico2@chemaballester.com

ATLANTIC FORWARDING SPAIN



Javier Bragado
MADRID & VALENCIA BRANCH MANAGER & SHARE HOLDER

Eduardo Torroja, 22, Nave 9 y 10
28823 Coslada
Tel. 917 906 316
www.myatlanticforwarding.com
javier.bragado@myatlanticforwarding.com

SUARDIAZ TEC WAREHOUSING, SL



José Miguel Alba
MANAGING DIRECTOR & NETWORK SUPPORT

Bº El Calero, Puerto de Bilbao, s/n - Nave 1
48980 Santurtzi
Tel. 946 113 223
www.logisticatec.es
comercial@logisticatec.es

MONFORT LOGÍSTICA, S.L



Santiago Colom Monfort
DIRECTOR COMERCIAL

Av. Europa, 10 – Ciudad del Transporte
12006 Castellón
Tel. 964 341 100
www.monfort.es
info@monfort.es

AVANZA LOGISTICS



Alejandro Trigo
DIRECTOR COMERCIAL

Av. de Alemania, 1. Edificio Docks - 4ª
28821 Coslada
Tel. 916 708 972
www.avanzalogistics.com
atrigo@avanzalogistics.com

TRANSPORTES ACHA CARGO



Markel Acha Ventura
DIRECTOR

Refradigas 2, Oficina 301 Aparcabisa
48508 Zierbena
Tel. 946 481 237
www.achacargo.com
trafico@transachacargo.com



GIPUZKOA

MAMMOET IBÉRICA S.A



José Luis Salamanca García
MANAGER SALES

P.I. Los Frailes, Nave 101-106
28814 Daganzo de Arriba
Tel. 918 845 403
www.mammoet.com
salesmammoetspain@mammoet.com

TRANSPORTES ESPECIALES

SEDYM



Patxi Latorre
DIRECTOR COMERCIAL

Pedro Duque s/n. Polígono Industrial Gitesa
28814 Daganzo de Arriba
Tel. 918 782 146
www.sedymasg.com
patxi.latorre@sedymasg.com



PONTEVEDRA

TRANSPAIS INTERMODAL



Francisco José Pardo
DIRECTOR

Muelle de Andalucía, s/n
43004 Tarragona
Tel. 619 111 139
www.transpais.es
franciscojosepardo@transpais.es

SPARBER GROUP



Alexander Sparber
BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER

Agustín Foxá 27- 2ª
28036 Madrid
Tel. 916 601 603
www.sparberggroup.com
alex.sparber@sparber.es

TRANSPAIS



José Manuel Villares Orozco
INTERNATIONAL SALES MANAGER

P. I. Rebullón. Avenida el Rebullón s/n
36416 Mos - Vigo
Tel. 687 189 318
www.transpais.es
jvillares@transpais.es



VALENCIA

TRANSPAIS



Francisco José Pardo
DIRECTOR

Cataluña nº 6, Local 3
28891 Velilla de San Antonio
Tel. 619 111 139
www.transpais.es
franciscojosepardo@transpais.es



TARRAGONA

ATLANTIC FORWARDING SPAIN



Javier Bragado
MADRID & VALENCIA BRANCH MANAGER & SHARE HOLDER

Dr. J.J. Dómine, 1, 7º, Desp.1 y 2
46011 Valencia
Tel. 960 252 121
www.myatlanticforwarding.com
javier.bragado@myatlanticforwarding.com



taller de **IDEAS** y COMUNICACIÓN

**SU AGENCIA
DE COMUNICACIÓN**
*Especialistas en el sector logístico
y... en su empresa*

MERCHANDISING ARTES & GRÁFICAS
IMAGEN → DECORACIÓN DE OFICINAS

STANDS de Feria Organización de Eventos

963 301 832 _ tallerdeideas.org _ pedidos@grupodiario.com

Grupo **Diario** = Grupo **Diario** + Grupo **Diario**
Editorial taller de IDEAS y COMUNICACIÓN Imprenta



TRANSPORTES ESPECIALES

AVANZA LOGISTICS



Richard Deaville
GERENTE

Amado Granell Mesado, 75, 1, E
46013 Valencia
Tel. 961 108 875
www.avanzalogistics.com
rdeaville@avanzalogistics.com

MARE COMBINATO



Giuseppe Praderio
GERENTE

Dels Coeters, P. I. Sector 13
46394 Ribarroja del Turia
Tel. 605 248 060
www.marcombi.com
gpraderio@marcombi.com

TOTALTRAILER LEVANTE



Manuel Alcalá Lasso
GERENTE

Explanada Oeste (ZE-V-019) · Ampliación Sur
46024 Valencia
Tel. 649 004 778
www.totaltrailerlevante.com
trafico@totaltrailerlevante.com

CHAPMAN FREEBORN AIRCHARTERING SL



Héctor Romero
GENERAL MANAGER

Ed. Servi. Generales C.C.Aérea, Of. no. 113
46940 Manises
Tel. 961 539 970

spain@chapmanfreeborn.aero

MOVIMIENTOS Y TRANSPORTES ESPECIALES CANOVES, S.L.



Juan Carlos Mora
DEPARTAMENTO DE TRÁFICO

Drapers, 7 Polig Ind. Mas del Jutge
46900 Torrent
Tel. 963 581 120
www.pernales.com
consultas@pernales.com

TRANSPORTES GRUVAL



Mª Angeles Agudo
ADMINISTRACIÓN

Calle 43 Parcela 118. P.I. El Bony
46470 Catarroja
Tel. 961 277 540
www.transportesgruval.com
administracion@transportesgruval.com

DOTAHUR



Gonzalo Sanfrutos
TÉCNICO COMERCIAL

Ferrers 9
46900 Torrent
Tel. 961 059 839
www.dotahur.com

transportes@dotahur.com

PLATAFORMA LOGÍSTICA PORTUARIA



Manuel Gil
GERENTE

Laboratorio, 82. P.I. Inguinsa
46520 Puerto de Sagunto
Tel. 962 604 416

comercial@plpsagunto.com

TRANSPORTES TORAMO, S.L.



Juan Toledo
GERENTE

Camino dels Rafols, s/n. Apdo. 262 Catarroja
46470 Albal
Tel. 961 272 937
www.toramo.com

toramo@toramo.com

GRUPO CHEMA BALLESTER



Lorena Ballester
DIRECTORA GENERAL

Puerto del Perelló, 4. PLV
46190 Riba-roja del Túria
Tel. 961 640 835

www.grupochemaballester.com
info@grupochemaballester.com

TANCOMED



Maxim Axel Molina de Ronne
CEO

Av. Hermanos Maristas, n.28 (Acc. Ofi 2D)
46013 Valencia
Tel. 961 977 100

www.tancomed.com
mmolina@tancomed.es



ZARAGOZA

LOGÍSTICA CHEMA BALLESTER



Lorena Ballester Martínez
GERENTE

Rotonda Zona Apoyo Transporte s/n (ZE-V-019)
46024 Puerto de Valencia
Tel. 963 675 362

www.grupochemaballester.com
info@grupochemaballester.com

TOMAS COMPANY/ TRANSPORTES ENRIQUE TOMÁS



Enrique Tomás
DIRECTOR GENERAL

Camino Nuevo de Picanya, 14
46014 Valencia
Tel. 963 073 311

www.tomascompany.com
etomas@tomascompany.com

AVANZA LOGISTICS



David Criado
RESPONSABLE

Bari, 55 (Ed. Nayade) Portal 6, 2ª-2, subof.1
50197 Zaragoza
Tel. 976 113 234

www.avanzalogistics.com
dcriado@avanzalogistics.com

A low-angle, upward-looking shot of a massive, silver-colored industrial storage tank. The tank's surface is covered in a grid of small, dark bolts or rivets. Several large, cylindrical pipes or nozzles protrude from the side of the tank. The background is a bright blue sky with scattered white clouds. In the lower-left foreground, another smaller industrial tank is visible. In the lower-right background, a white industrial building with a crane and other port equipment can be seen.

**THE BEST OPTION
FOR YOUR CARGO
IN THE MED**

KONECRANES



Highland Spring RTG

Service tomorrow at 5:30 sharp,
train arrives 7:10.

KONECRANES



SWL 44t

How beautiful can container handling be?

A smooth container handling operation is beautiful to behold. Every container move matters. The container crane does its work with maximum eco-efficiency and silence. It's serviced at the right times, with digital help and on-the-spot expertise. The containers flow, the business prospers.

More info on Konecranes RTGs



More info on Konecranes Port Services

